

دالي

د نړی دویم لوی مفکر داکټر اشرف غني
احمدزې ته!
م.د. نيازي



د کتاب خانګرني:

د کتاب نوم: اقتصاد پژندنه

لیکوال : محمد داود نیازی

برپښلیک: dawood1919@gmail.com

اریکه: 0093778878349

خپرندوی: د افغانستان ملي تحریک فرهنگي
خانګه

د خپرندوی پرله پسې نومره: (۳)

چاپشمبر: ۱۰۰ توکه

چاپ وار: لوړۍ

چاپ نېټه: 1393 / 2014



لړ لېک

مخ

سرليک

۱

سریزه

۳

لومړۍ خپرکې

۳

بنستیز مسایل

۱۹

اقتصاد تعریف

۲۲

د اقتصاد علم لمن

۴۵

اقتصادي قوانین

۴۹

د اقتصاد د علم گتې

۵۰

نړيوال اقتصادي سیستمونه

۵۲

د بازار اقتصادي نظام



۶۱	سوسياليزم اقتصادي نظام
۶۷	اسلامي اقتصادي نظام
۷۳	دوييم خپرکي
۷۳	د شمنني پيداينيت
۷۶	د توليد عوامل
۷۶	حمسه
۸۰	کار
۸۹	نفوس
۹۹	پانگه
۱۰۳	متشبث
۱۰۶	د توليد قوانين
۱۰۷	د حاصل د پيربنت اويا د لگښت د کمبېت قانون
۱۱۱	د حاصل ياد لگښت د استقرار قانون



۱۱۶	د حاصل د کمنیت یا د لگنیت چېرښت قانون
۱۲۵	تولیدونکو نظریه
۱۳۷	د مصرفونکو نظریه
۱۵۳	درېیم خپرکى
۱۵۴	تقاضا
۱۸۴	عرضه
۲۱۳	خلورم خپرکى
۲۱۴	بازار
۲۲۴	د بازار توازن



سریزه

اقتصاد یو داسې علم دی چې په نړۍ کې انسان ته لارښونه کوي خو خپل موجود وسایل خنګه وکاروی؟ د یوې تولني په تولو مسایلو کې اقتصادي مسایل ډیر مهم او برخليک تاکونکي دي ، اقتصاد د تولني په تولو برخو (سياسي، فرهنگي، تولنيزه) کې ډير لور اهميت لري ، د یوې تولني خپلواکي او د طبيعي پينسو سره مقاومت په اقتصادي ټواكمنتيا پوري اړه لري ، د اقتصادي مسایلو په اړه بنه پريکره کولاي شي چې تولنه د پرمختګ لورو خوکو ته ورسوي . که په نړۍ کې اقتصادي مسایلو شتون نه درلودايو نو نړۍ به دو مره پرمختګ نه واي کړي همدا اقتصادي مسایل دي چې انسان پرمختګ ته هڅوي ، که په نړۍ کې تولو مسایلو ته پام وکړو او په اړه یې خپرنه تر سره کړو نو رینې يې اقتصادي مسایلو پوري رسپړي او د هر پېښې تر شاه اقتصادي مسله شتون لري . که د نړۍ هیوادونو ته خیر شو هغه هیوادونه چې بدایه دي ، بنې اقتصادي سرچینې لري او خپلې سرچینې يې په بنه توګه کارولي د وګړو د ژوند سطحه یې لوره ، د ژوند ډيرې اسانтиاوې لري د ژوند اړتیاوې یې په بنه توګه پوره کېږي خو هغه هیوادونه چې بنې سرچینې او یا بدایه نه دي وګړي يې بنه ژوند نلري ، د ژوند سطحه یې لوره نه ده او د ژوند اړتیاوې په ډيره ستونزمنه توګه پوره کوي . چې له بدنه مرغه زموږ هیواد هم سره ددې چې بنې اقتصادي سرچینې لري خو بیا یې هم وګړي په بیوزلې کې ژوند تیروي او ډيری



و ګړي خپلې تولې اړتیاوې نشي پوره کولای یوازینې لاملې د هیواد د اقتصادي سرچینو خخه بنه ګته نه پورته کول دي. لکه خرنګه مو چې ولس بیوزله دی همداسي مو ژبه هم بې وزله ده او د نشي ليکنو له کمبېت سره مخ ده. په دې ډول ژبه کې د کتاب ليکل ستونزمن کار دی ځکه په دې ډول ژبه کې هغه الفاظ چې په نورو ژبو کې وي او یا په دې برخه کې ورته کار شوي وي نشته نو له دې کبله په دې ډول ژبو کې د الفاظ او یا د هغه لغاتونه چې دقیقه مانا ورکړي نه وي او پیدا کولې ستونزمن وي. له کبله زه هم د دې کتاب په ليکو کې له همدي ستونزې سره مخ و متریو بریده مې هڅه کړي تر خو ډیر معياري او دقیق لغات پیدا کرم. خود ستونزو سره سره ما هڅه کړي تر خو درنو لوستونکو ته داسې په زړه پوري معلومات برابر کرم تر خو هغوي ته ګټور تمام شي او هغه لوستونکي چې غواړي د اقتصاد د علم په اړه معلومات حاصل کړي بنه ګته واخلي. د دې کتاب په ليکولو کې مې هڅه کړي چې له کورنيو او بهرينيو ماخدونو ګته واخلم او یو داسې کتاب برابر کرم تر خو لوستلې د هرانسان لپاره په زړه پوري وي. په پای کې له تولو قدرمنو لوستونکو خخه هيله کوم که د د کتاب په کومه برخه کې له ما خخه تیروتنه شوي وي راته بښنه وکړي او د بیا غږګيدو د مخنیوی لپاره یې راته په ګوته کړي. د اباد خپلواک، لوی افغانستان په هيله.

محمد داود نيازي

کابل احمد شاه بابا مينه



26/1/1393



لومړی خپرکي

Basics issues بنسټیز مسایل

انسان په نړۍ کې له نامحدودو غوبنستنو سره رامنځته شوی ، چې دغه غوبنستنې له انسان سره تر مرګه پورې مل وي. په پخوانیو زمانو کې دغه غوبنستنې ساده او لږې وي مګر د تهذیب او تمدن د پرمختګ سره غوبنستنو ډیر والی وموند او په ډولونو کې یې توپیر رامنځته شو، په بنسټیز ډول انسان د خوراک لپاره خورو ته، د پونساک لپاره جامو ته، د اوسيدو لپاره کور او د ناروغری لپاره درملو ته اړتیا لري. مګر د دې ترڅنګ انسان یو شمیر نورو شیانو ته هم اړتیا لري چې د انسان ژوند ورسره اسانیبوی دساری په ډول تیلفون (لرغږي)، موږ، بریننا او نور. د د غو غوبنستونو د لاسته راولولو لپاره انسان تل بیلا بیلې کړنې ترسره کوي او شتمني پرې لاسته راوري مود او تاسو پخپل چاپيریال کې گورو چې انسان په نړۍ کې په بیلا بیلوا کارونو بوخت وي سوداګر سوداګري، کاريګر کار، روغتیا پال روغتیا پالي، انجنير انجنيري او نور انسانان پخپلو کارونو بوخت وي خو عواید لاسته راوري او د خپل عايد سره سم خپلې اړتیاوې پوره کړي.



په حقیقت کې د انسان غوبنتنی ډیرې او د لاسته راولو سرچینې یې کمې دی نو
ئکه انسان تل په دې هڅه کې وي چې خنګه خپلې ډیرې غوبنتنی د لبو سرچینو
په وسیله تر لاسه کړي، دغه غوبنتنی دوه ډوله لري :

1. غیر اقتصادي غوبنتنی : غیر اقتصادي غوبنتنی هغه غوبنتنو ته ويل
کېږي چې د هغو د لاسته راولو لو لپاره د شتمنۍ لګښت ته اړتیا نه وي یانې دا
ډول غوبنتنی په وړیا ډول انسان ترلاسه کوي د غیر اقتصادي غوبنتنو د پوره
کیدو لپاره د شتمنۍ لګښت او هڅو ته اړتیا نه وي . د ساري په ډول د هوا
تنفس، د لمر له رنځای پورته کول، باران او نور. دا چې د اقتصاد د علم اړیکه له
اقتصادي غوبنتنو سره ده نوله دې کبله موره له غیر اقتصادي غوبنتنو له
لوستلو ډډه کوو.

2. اقتصادي غوبنتنی : تولې هغه غوبنتنی چې انسان یې د شتمنۍ د
لګښت په وسیله تر لاسه کوي اقتصادي غوبنتنی بلل کېږي. د ساري په ډول د
خوراکي توکود رانیولو لپاره پیسو ته اړتیا ده یا د کورنو د پيرلو لپاره پیسو
ته اړتیا ده که موره او تاسو د پورتنيو توکود رانیولو لپاره شتمنۍ له ځانه سره
ونلرو نو موره پرې خپلې پورتنۍ اړتیاوې نه شو پوره کولای. انسان د خپلو
غوبنتنو د پوره کولو لپاره تل هڅې ترسه کوي، د اقتصاد د علم هم له اقتصادي
غوبنتنو سره اړیکه لري موره او تاسو چې کومې غوبنتنی د شتمنۍ د لګښت له
لارې ترلاسه کوو اقتصادي غوبنتنی بلل کېږي. د اقتصاد د علم پوهانو د
انسان اقتصادي غوبنتنی په درې برخو ويشلي دي :



- اړتیاواپی : اړتیاواپی هغه غوبنستنو ته ویل کیږي چې د انسان په ژوند کې بنسټیز اهمیت لري یا انسان پرته له هفو خخه خپل ژوند ته دوام نه شي ورکولای د ساري په ډول خوراک، او به، لباس، د او سیدو خای، درمل او ...
- اسانتیاواپی : هغه غوبنستني چې د انسان په ژوند کې اسانتیاواپی رامنځته کوي او په ترلاسه کولو سره یې د انسان ژوند اسانیږي، انسان پري ډاه او سکون ترلاسه کوي ، د انسان ژوند ورسره هو سا کیږي د ساري په ډول تيلفون (لرغري)، د ليبد وسايل، برینينا، تلویزيون او ...
- تجملی توکي: په تجملی توکو کې ټول هغه وسايل شامل دي چې د انسان په ژوند کې د عيش عشرت لپاره کارول کيږي دا ډول وسايل زموږ په غوبنستنو پوري هیڅ اړه نلري، حکه د دا ډول وسايلو په ترلاسه کولو سره د انسان په وړتیا وو کې کوم توپیر نه رائي او که ترلاسه یې نکري نو بيا هم کوم توپیر نلري. دا ډول وسايل زموږ ژوند زړه رابنکونکي او رنګينوی، په حقيري ژوند کې هیڅ ډول ارزښت نلري یوازې د شان او شوکت لپاره وي د ساري په ډول د لوکس (عصری) موټر درلودل یا د مانيو جورول او نور.
- د ټيری خلک تجملی وسايلو ته جواز ورکوي او دا دليل راوري چې د دې ډول وسايلو کارول د انسان په وړتیا کې ټير والي راولي ، د دا ډول وسايلو د لاسته راولو لپاره ټيرې وړتیا ته اړتیا ده .



د غوبنتنو پورتنې ډولونه ثابت نه دی بلکې نسبی حیثیت لري ھکه ډیر داسې توکي شته چې د یو انسان لپاره اړتیا خو بل ته اسانтиا او کیدای شي ددریم لپاره تجملي وي.

د اقتصادي غوبنتنو ځانګړتیاوې

- نامحدودي غوبنتني : انسان د خپلو غوبنتنو د پوره کولو لپاره تل په هڅه کې وي څو خپلې غوبنتني پوره کړي خو کله چې د انسان یوه غوبنتنه پوره شي سمدستي بله رامنځته کېږي. دا سلسله د انسان د ژوند تر پايه ادامه لري او هیڅکله هم د انسان ټولې غوبنتني نه پوره کېږي نو ھکه ټولي اقتصادي غوبنتني نامحدودي دي.
- د غوبنتنو تکرار : د انسان ډيرى اقتصادي غوبنتني داسې وي چې تل تکرار یې، کله چې یو ھل پوره شي له لړو خت وروسته بیا رامنځته کېږي لکه، کله چې انسان تبرى شي د او بو په څکلو سره د تندې غوبنتنه له منځه ھي خو له لړو خت وروسته انسان بیاڅلې تبرى کېږي. همدارنګه د سهار له ډودۍ وروسته بیا په غرمه کې د ډودۍ خورل او نور.
- په متبادلو لارو د غوبنتنو پوره کيدا : موږ یوه غوبنتنه د بیلا بیلو وسايلو په مرسته پوره کولای شو یاني د یوې غوبنتني د پورکيدو لپاره له بیلا بیلو وسايلو کار اخيستلى شو. د مثال په توګه د لوړې په وخت کې د ډودۍ يا د وريجو په وسیله د لوړې لري کول.



- د غوبىتنو په اهمیت کې توپیر : د انسان خینې غوبىتنې مهمي او خینې لبې مهمي وي چې د پوره کيدو په وخت لوړۍ مهمي غوبىتنې او په دویم قدم کې لبې مهمي غوبىتنې پوره کوي د بىلگى په توګه د ډوډي اړتیا نسبت خادر ته ډيره ده د لایق زده کوونکی لپاره د بنه کتاب رانیوں نسبت د فلم له ليدو خخه مهم دي.
- د غوبىتنو تړلتیا: د انسانانو خینې غوبىتنې يو له بل سره تړلي دي يو د بل د پوره کيدو لپاره اړینې وي د ساري په ډول د لیک لیکلو لپاره د کاغذ او قلم اړتیا يا د موږ لپار د تیلو اړتیا او نور.
- د اړتیاوو تر منځ سیالی : د انسان غوبىتنې نامحدوده دي خو له انسان سره د غوبىتنو د پوره کيدو لپاره وسایل کم دي. د انسان لپاره د ټولو غوبىتنو پوره کیدا ناممکنه ده نو له دې کبله د انسان د غوبىتنو تر منځ سیالی روانه وي کومه غوبىتنه چې ډيره مهمه وي هغه لوړۍ او نوري غوبىتنې يو په بل پسې وخت په وخت پوره کوي.
- موسمی غوبىتنې : د انسان ډيری غوبىتنې موسمی وي چې د موسم له بدليدو سره بدليري د ساري په ډول د ګرمۍ په موسم کې د ډېخ اړتیا يا د یخنۍ په موسم کې ګرمو جامو ته اړتیا.
- د غوبىتنو په اهمیت کې تبدیلی : د انسان غوبىتنې د تل لپاره يو شان نه وي د وخت په تيريد سره په کې تغیر رائحي که په يو وخت کې يو شی انسان ته



دیر اهمیت ولري مگر د وخت په تيريدو سره د هغه شي په اهمیت کې د انسان لپاره تغيير راهي د ساري په ډول د ناروغى په وخت کې د بنو غذا گانو خورل مګر کله چې انسان رغبي نوبيا ورته د دير و بنو غدا گانو خورل مهم نه دي نسبت د ناروغى په وخت کې.

• د پوهې له کبله د غوبنتنو دير والى : د پوهې په دير والي سره د انسان په غوبنتنو کې زياتوالى راهي زموږ ځينې غوبنتني هغه وخت را پيدا کيږي، کله چې موږ د یو توکي په اړه پوهه ترلاسه کړو او په دې پوه شو چې دغه توکي زموږ کومه غوبنتنه پوره کولاي شي د اقتصادي پرمختګ او ساينسي نوبنتونو سره د انسانانو په غوبنتنو کې هم زياتوالى راهي .که د نړۍ د هيوا دونو د ګړو ترمنځ غوبنتنو ته نظر واچوو نو و به ګورو چې کوم هيوا دونه پرمختللي دي د هغوي غوبنتني هم ديرې دي ، په نړۍ کې د تيلفون ، موبايل ، كمپيوټر او نورو وسايلو په رامنځته کيدو سره د انسانانو په غوبنتنو کې نور دير والى هم راغلو.

موخه End : تولي هغه غوبنتني او اړتياوې چې انسان يې پوره کول غواړي موخي ګنيل کيږي، که یو انسان خوراک ، لباس او د اوسيدو د ئاي اړتياوې پوره کوي نو دا تولي د دي انسان موخي دي ، د بيلا بيلو موخو د لاسته راولو لپاره بيلابيل وسايل په کار اچول کيږي هر خومره چې یوه موخه لویه وي په هماګه اندازه يې د لاسته راولو لپاره له لویو وسايلو کار اخيستل کيږي، د انسان په ژوند کې موخي توپير لري خو په تولي زهول په نړۍ کې یو انسان دوه ډوله موخي لري: اقتصادي او غيراقتصادي .اقتصادي موخي هغو موخو ته ويل



کېږي چې انسان يې د شتمنى د لګښت په وسیله تر لاسه کوي د ساري په ډول خوراک، لباس او نور. غیر اقتصادي موخي هغو موخته ويل کېږي چې د شتمنى له لګښت خخه پرته نه شي تر لاسه کيدای د ساري په ډول د هوا تنفس، باران او به او نوري. اقتصادي موخي لاندې ځانګړتیاوې لري:

1. **نامحدودي** : اقتصادي موخي نامحدودي دي کله چې يوه پوره شي بله رامنځته کېږي همداسي ادامه لري.

2. **د موخو په اهمیت کې توپير** : د انسانانو موخي يو له بل سره توپير د انسانانو ځینې موخي ډيرې مهمې دي او ځینې يې لبې مهمې چې انسان لوړۍ مهمه موخه پوره کوي په دويم قدم کې هغه موخي پوره کوي چې لواهیت ولري د مثال په توګه له يو انسان سره سل افغانی شته او نومورۍ شخص دوه موخي لري: چکروهل او د ډودۍ خورپل ، دي انسان ته لوړۍ مهمه موخه د ډوډۍ خورپل دي او دويمه موخه يې چکروهل دي.

3. **د موخو په اهمیت کې تغیر** : د وخت په تيريدو سره د انسان په ځينو موخو کې تغیر رامنځته کېږي ځکه په يو وخت کې يوه موخه ډير مهمه وي خو لبر وخت وروسته بیا د موخي په اهمیت کې توپير رامنځته کېږي. لکه د ژمي په موسم کې تودو جامو ته ډيره اړتیا وي خو کله چې موسم بدل شي بیا دو مره اړتیا نه لري.



4. د موخو د پوره کيدو په وخت کې توپیر : د انسان ئىنې داسې موخي
وي چې هغه بايد ڈير ژر پوره شي موب ورتە انتظار نه شو كولى لکه د ډوډي
خورل، او به خبىل خو ئىنې داسې موخي چې ڈير وخت تە ارتىالرى لکه
ډاكتريدل، انجنيئر کيدل او نور.

5. موخي د وسيلي په توگه : بعضى وخت يوه موخه د بلي موخي د تراسه
كولو لپاره وسيله گرئي د ساري په توگه يو انسان غواري پوهه تراسه کري چې
دا يې لومرى موخه وي خو كله چې عالم شي بىا له خپل علم خخه گتهه اخلي او
پيسې لاسته راوري چې علم د پيسو دلاسته راوري لو موخه گرئي.

توكى Goods : تول هغه شيان چې د انسان د غونبىتنو د پوره کيدو قابليت
ولري توكى بلل کىبىي. لکه هوا، ډوډي، كتاب دا تول د انسان ارتىياوې پوره کوي
چې توكى بلل کىبىي. انسان چې کوم توكى د خپلو غونبىتنو د پوره کيدو لپاره
كاروي ئىنې يې په ورپيا توگه تراسه کوي او ئىنې داسې توکى دي چې د
شتمنى او ياد كار په وسيله تراسه کىبىي نو ئىكە مو توکى په دوو برخو
ويشلى دى :

غيراقتصادي توكى Non-economic goods : غيراقتصادي توكى هغه توکو
ته ويل کىبىي چې انسان يې په ورپيا توگه تراسه کوي، داسې توکى انسان نه
شي پيدا كولى د ساري په ډول لکه باران، رينا او نور. موب په اقتصاد کې له دا
ډول توکو سره سرو كار نه لرو ئىكە چې موب يې په ورپيا توگه تراسه کوو غير
اقتصادي توكى لاندى ئانگرئيتىاوې لرى :



- a) افاده: په غیرااقتصادي توکو کې افاديت شتون لري او د انسانانو د اړتیا وو د پوره کيدو وړتیا لري.
- b) طبیعی ډالی: غیرااقتصادي توکي طبیعی ډالی ده د انسان زحمت په کې د خیل نه دی د ساري په توګه د تنفس لپاره هوا، د لمرنیا او نور چې څښتن تعالي انسانانو ته ورکړي دي.
- c) په ډير مقدار: د غیرااقتصادي توکو درېيمه ځانګړتیا دا ده چې په ډير مقدار شتون لري انسان چې هر خومره وغواړي کارولی شي لکه د لمرنیا، هوا.
- d) ملکیت: غیرااقتصادي توکي د چا ملکیت نه دی هر خوک ترې گته پورته کولای شي.
- e) اخیستل او خرڅول: غیرااقتصادي توکي انسانان په وړیا توګه ترلاسه کوي اخیستل او خرڅول کېږي نه.

اقتصادي توکي Economic goods: هغه توکي چې د شتمنۍ او یاد کار په وسیله بې انسان ترلاسه کوي اقتصادي توکي بلل کېږي. چې لاندې دوه ډولونه لري:

- مصرفی توکي consumer goods: هغه توکي چې انسان یې په مخامن ډول کاروی او په دې کې داسې توکي هم وي چې له لړ کارونی وروسته



له منځه ئى او خىنې داسې توکي وي چې د ډير وخت لپاره کارول کېږي لکه: موتیر، کور، ټول هغه توکي چې انسانان يې د کارونې په موخه پېري مصرفې توکي بلل کېږي. مصرفې توکي د انسانانو اړتیاوې پوره کوي د نورو توکو په پیدا کيدو کې ونډه نه لري.

- پانګيز توکي capital goods: پانګيز توکي هغه توکو ته ويل کېږي چې انسان يې په مخامنځ ډول نشي کارولی د نورو توکو په تولید او یا د عايد په ترلاسه کولو کې کارول کېږي. په مطلق ډول موبنه شو ويلاي چې يو توکى تل مصرفې او یا پانګيز وي ئىچه خىنې توکي دواړه کيداړ شي لکه یو شخص یو کور د استوګنې لپاره جوړوي چې مصرفې شو خو بل شخص کور د کرايې لپاره جوړوي د ده لپاره پانګيز توکي دي په پانګيز توکو کې لاندې درې ډوله توکي دخیل وي:

- اومه مواد: اومه مواد هغه موادو ته ويل کېږي چې په کمپنيو کې د توکو د تولید لپاره کارول کېږي لکه لرگي، غنم، وړي، او نور.

- نيم کاره مواد: هغه موادو ته ويل کېږي چې تر کار لاندې وي.

- بشپړ توکي: بشپړ توکي هغه توکو ته ويل کېږي چې په هر لحظه تيار وي او د نورو توکو د کارونې لپاره ترې کار اخيستل کېږي لکه ماشين الات، کور، موتیر



مصرفی او پانگیز توکی یو له بل سره اړیکه لري مصرفی توکو ته چې کله تقاضا ډیره شي ورسره پانگیز توکو ته هم تقاضا ډیرېږي کله چې دواړو ته تقاضا لوړېږي ورسره په هيواډ کې کار پیدا کېږي او هيواډ ورسره د اقتصادي پرمختګ پر لور Ҳي، دا خبره د یادونې وړد چې د مصرفی او پانگیزو توکو ويش قاطع نه دی ځکه کله یو توکی په یو وخت کې مصرفی وي خو کله بیا پانگیز شي.

د اقتصادي توکو ځانګړتیاوې : اقتصادي توکی لاندې ځانګړتیاوې لري :

➤ افديت : د یو توکي هغه قابلیت چې د انسان د یوې غونښتنې د پوره کيدو وسیله ګرځی افديت ګنډل کېږي . لکه او به د تندې دخوبه کولو، ډوډۍ د لوړې د لري کولو، قلم د لیکلو قابلیت لري. اقتصادي توکي افديت لري او که افديت ونه لري بیاپې خوک نه اخلي.

➤ کم پیدا : له کم پیدا خخه موخه دا نه وي چې هغه توکي کم وي ليکن د اړتیا په نسبت کم وي لکه افغانستان هر کال خو مليونه ټنه غنم تولیدوي خو بیا هم کم وي ځکه افغانان نسبت هاغه غنمو ته چې تولیدوي یې ډیرو ته اړتیا لري.

➤ د لېږد ور : په اقتصادي توکو کې د لېږد ځانګړتیا هم شامله ده له لېږد خخه موخه د یو توکي لېږد له یوه ئایه بل ئایه ته یا له یو شخص خخه بل شخص ته ۵۵.



▶ طبیعی ډالی نه وي : اقتصادي توکي په طبیعی لحاظ شتون نه لري بلکې انسان بې جوړ او تیاروي. لکه موټر، کور.

▶ ملکیت : اقتصادي توکي د ملکیت ځانګړتیا لري یانې په چا پورې تړلي وي نوله دې کبله بې اخیستل او خرڅول تر سره کېږي.

اقتصادي او غیراقتصادي توکي یو له بل سره توپیر لري: اقتصادي توکي د طبیعت ډالی نه ده خو غیراقتصادي توکي دي، اقتصادي توکي کم پیدا دي غیراقتصادي کم پیدا نه دي، اقتصادي توکي ملکیت لري او غیراقتصادي مالک نه لري.

وسایل **Means**: هر هغه توکي يا چوپړ چې دانسان غونښتنه يا موخه پوره کړي وسیله ګنډل کېږي. د ساري په ډول که کور جوړول غواړې نو سمينتو، شګې، انجینير ته اړتیا ده چې دا ټول وسایل ګنډل کېږي او یا کله چې رخت تیارېږي او مهه مواد، ماشین الاتو او کارګرانو اړتیا ده چې دا ټول د رخت د تیارولو وسایل دي د وسایلو ځانګړتیاوې په لاندې ډول دي :

○ محدود : د انسان غونښتنې او اړتیاوې نامحدود دي خو له انسان سره وسایل محدود دي تر خو خپلې اړتیاوې او غونښتنې پرې پوره کړي کله چې د انسانانو د غونښتنو د پوره کيدو لپاره وسایل کم وي نو اقتصاد پوهان وسایل محدود نیسي ټکه د غونښتنو د پوره کيدو وسایل او چوپړتیاوې کمې نه دي بلکې د ټولو انسانانو په نسبت کمې دي. ټکه په نړۍ کې غنم په ملياردونو ټنه



تولیدبېي خو چې د انسانانو اړتیاوې نه شي پوره کولای بیا هم موږ وایو چې د غنمه تولید محدود دی د وسایلو د کمنست په وجه انسانان خپلې اړتیاوې تاکې او فکر پرې کوي چې کومې لومړۍ او کومې په دویم قدم کې پوره کړي.

○ متبادل کارول : د وسایلو دویم نه والى د هغو متبادل کارول دی يانې د خو موخو لپاره کارول کېږي د ساري په توګه له تاسره سل افغانی دی هر ډول چې وغواړې کارولای یې شي کتاب پرې اخيستلى شي، چکر پرې وھلى شي او نور. همداسي د ئمکې په یوه برخه ته جوار، غنم، شولي هر خه چې وغواړې کرلى شي، دا خبره د یادونې وړ ده چې یو وسیله په یو وخت کې د یوې موځې د ترلاسه کولو لپاره کارول کېږي.

عوايد income: په ټولیز ډول عوايد هغه خه ته وايي چې انسان یې ترلاسه کوي خو په اقتصاد کې عوايد هغه خه ته ويل کېږي چې د کار په بدله کې ترلاسه کېږي لکه د مزدور مزدوری او یا د مامور تنخوا په عايد کې لاندې تکي د خيل دی:

د کار بدله: عايد باید د کار په بدله کې لاسته راغلې وي له کار پرته ترلاسه کول په عايد کې شامل نه دي.

تاکلې وخت: په عايد کې وخت مشخص وي لکه کلنۍ، میاشتنۍ او نور که له عايد سره وخت ذکر نه شي بیا هیڅ مانا نه لري.



غیرقانوني لاسته راوړنې : په غیرقانوني لارو لاسته راغلي بدله په عايد کې نه رائحي لکه د غلا پيسې، رشوت او نور.

خيرات : خوار او غریبو ته د خيرات ورکول د هغوي په عايد کې نه رائحي.

عايد لاندې دوه بني لري :

شخصي عايد : شخصي عايد هغه عايد ته ويل کيربي چې يو شخص يې په يو ئانګري وخت کې تراسه کوي لکه د مامور مياشتني تنخوا.

ملي عواید : د يو کال په جريان کې په يو هيوا د کې د توکو او چوپپتیا وو خخه لاسته راغلي مقدار ته ملي عايد ويل کيربي:

کرنیزو توکو عواید+صنعتي توکو عواید+کانونو عواید+چوپپتیا و عواید =
 ملي عايد

پروفيسور ارونگ فشر ملي عايد داسي تعريف کري : په يو هيوا د کې د يو کال په جريان کې د توکو او چوپپتیا وو مجموعي ته ويل کيربي چې د هيوا د وګري يې پیدا کوي.

د عايد ډولونه : عايد لاندې ډولونه لري:

○ ناخالص عايد : ناخالص عايد هغه عايد ته ويل کيربي چې يو شخص او يا کومې کاروباري ادارې تراسه کړي وي چې په دې کې يې ګته او لګښت



دواړه د خیل وي د ساري په توګه کله چې یو میز په پنځوس افغانی خرڅول کېږي نو د غه پنځوس افغانی ناخالص عايد دی.

○ خالص عايد : کله چې له ناخالص عايد لګښت لري شي دي ته خالص عايد ويل کېږي د ساري په توګه که میز دیرش افغانی تمام شوی وي او ته یې په پنځوس پلورې نو شل افغانی ستا خالص عايد دی . خالص عايد = ناخالص عايد - لګښتونه

○ خالص ملي عايد : کله چې له ملي عايد لګښتونه لري کړې خالص ملي عايد ترلاسه کېږي.

د عايد اهمیت : د یو هیواد لپاره عوايد لاندې گټې رسوی :

* د ژوند سطحه : د یو هیواد د وګرو د ژوند سطحه سېږي سر عايد پوري تراو لري (که په هیواد کې ټول عوايد په نفوسو وویشو نو سېږي سر عايد په لاس راخي)

کله چې د یو هیواد د وګرو سېږي سر عايد لور وي نو د هغه هیواد د وګرو د ژوند سطحه لوره وي.

* اقتصادي پرمختګ : د یو هیواد اقتصادي پرمختګ په عوايدو پوري تړلی دی ، د عوايدو په ډیر والي سره د سپما سلنډ ډيرېږي ، په هیواد کې پانګونه ډيرېږي ، په هیواد کې نوې کمپني رامنځته کېږي ، تولیدات ډيرېږي او هیواد ورسه د اقتصادي پرمختګ په لور خي.



سپما Saving : د عاید هغه برخه چې له ورخنیو لګښتونه باقی پاتې کېږي سپما ګنډل کېږي. د ساري په توګه که د یو مامور د میاشتی لس زره افغانی تنخوا وي خودی په میاشت کې اته زره افغانی په لګښت رسوي دوه زره افغانی ورسه باقی پاتې کېږي چې دې ته سپما وايي د سپما عناصر په لاندې ډول دي :

د سپما څوک : د سپما څوک خخه موخه د سپما د کولو همت او حوصله ده . د سپما د څوک عاید پوري تراو لري که په یو هیواد کې د خلکو عواید ډير وي نو د هغوي د سپما څوک هم لوړ وي او که د خلکو عايد کم او دوی یوازې خپلې اړتیاوې پري پوره کوي نو بیا یې د سپما څوک کم وي، همدارنګه د سپما له مالیې سره هم تراو لري ، خکه که په هیواد کې د مالیې اندازه لوړه وي نو د خلکو د سپما څوک هم تیت وي او که مالیه کمه وي د خلکو د سپما څوک هم لوړ وي ، که د یو شخص عواید له لګښونو خخه ډير وي د دې شخص د سپما څوک لوړ وي او که عواید یې کم وي نو بیا سپما نه شي کولای ، که یو هیواد بنه بانکي سیستم ولري نو د هیواد دوګرو د عوایدو یوه برخه بانک ته ورکول کېږي بانک دغه پیسي په صنعت او کرنې لګوي ورسه د خلکو عواید لوړېږي سپما هم ډيرېږي همدارنګه که کوم هیواد ډير کانونه ولري هلتہ هم د خلکو د سپما څوک لوړ وي .

د سپما اراده : د سپما له ارادې خخه موخه د سپما د کولو هڅه او غونښتنه ده خلک د راتلونکي لپاره ترڅو له ځینو افاتو سره مقابله وکړي د سپما اراده کوي



د خپلو ماشومانو د روزنې په موخه د سپما اراده کوي ، که په کوم هیواد کې د ماليي کچه تييته وي هلته د سپما اراده ھيره وي ، که په هیواد کې کرنیز، صنعتي او سوداگری برخې پرمختګ کوي خلک د گتې د ترلاسه کولو په موخه د سپما اراده کوي، ھيني خلک د سپما عادت لري او تل د سپما اراده کوي ، کاروباري خلک د گتې اخيستې په موخه سپما کوي کله چې د گتې نهه موقعه راشي بيا يې لگوي، که په هیواد کې امن او سياسي استحکام شتون ولري خلک د سپما اراده کوي .

د سپما اقتصادي اهمیت: د یو هیواد اقتصادي پرمختګ په پانګونې پوري تراو لري او پانګونه تر ھيره بريده په سپما پوري تړلې ده که په هیواد کې د سپما سلنہ لوره وي نو هیواد په اقتصادي لحاظ پیاوړي وي او که د سپما سلنہ کمه وي هیواد په اقتصادي لحاظ ضعیف وي د خلکو د ژوند سطحه تييته وي نو که خوک غواړي چې پرمختګ وکړي باید د سپما اندازه لوره کړي .

د سپما د زياتولي لپاره باید لاندې کارونه تر سره شي :

د ماليي په انداز کې باید کمنبت راشي

په هیواد کې د امن راوستل

په هیواد کې سياسي ثبات

د وګرو د عوایدو د ډیر والي لپاره کړنې ترسره کول

په هیواد کې د مالي ادارو جوړول



په هیواد کې د پانګونې ډيربنت



د خلکو د ژوند دسطحي لوړوالي



د اقتصاد تعريف Definition of economics

کله چې انسان نړۍ، ته سترګې غرولي ورسره غوبښني هم رامنځته شوي چې دغه غوبښني په لومړي وخت کې ډيرې ساده وي. د ژوند په لومړيو وختونو کې د انسانانو ژوند په خان بسیا وو، خلکو د بسکار له لارې خپلې اړتیاوې پوره کولې ليکن د وخت په تيريدو سره د انسان په غوبښنو کې تو پیر راغلو، انسان په دې لټه کې شو خود Ҳان لپاره اساتیاوې برابري کړي، هماګه وو چې د اقتصاد علم رامنځته کيدو ته اړتیا پیښه شوه. تقریباً د ټولو علومو په هکله که خپرنه وکړو نو ریښه بې یونان ته رسیبری ټکه یونان دنړۍ پر مخ لومړي Ҳای وو چې هلته انسانانو د طبیعت له مخ خخه پرونى پورته کړو، د انسان د پیداينست او خرنګوالي په هکله خلکو نظریات ورکړل، په ټمکه کې د روحاښت او مادیت اصول تر غور لاندې ونیول د اکومونی کلمې جوړښت هم د یوناني کلمې ایکونومس خخه اخیستل شوی چې مانا بې د کورنۍ اداره یا د کور تنظیم او تدبیر دی. ګزفون خلور سوه خلور خلوبینت کاله د مخه ترمیلاډ د اکونومیکس د کور تدبیر په نوم کتاب ولیکه ګزفون د سقراط شاګرد و ګزفون د خپل عصر لوی تاریخ لیکونکی او په یونان کې د سردارانو له ډلي خخه و، د ګزفون په کتاب کې د کورنۍ اقتصاد، تدبیر، په طبیعې زیرمو د دولت کنټرول او په



خصوصي ملکيت باندي خيونه شوي ده، گزونه د خپلو اقتصادي نظریاتو اساس کرنه گرئولي اوکرنه بې د اقتصادي شتمني د ھير والي سبب گنله چې د دولت او عامو خلکو خخه بې هيله لرله خو کرنې ته اهميت ورکړي همدارنګه گزونه ده دولت خخه غونبتل چې دولت باید خلک بېړي چلونې او ليبد راليد ته پاملنې وکړي نوموري دغه هنر هم د شتمني د ھير والي عامل گنلو، له بلې خوا گزونه د پيسو په هلكه ويـل چې دولت باید د سپينوزرو کانونه په کار واچوي او سپين زراوباسي ، چې د اقتصاد له نظره د اهميت ور دید گزونه دا غونبتنه ددي لپاره وه چې د سپينو زرو سکې او پيسې ھيرې شي، دولت باید طبيعي زيرمي په خپل واک کې راولي او د خصوصي سكتور له لاسه بې وباسي او د لوړي حل لپاره بې د ونډيزو شرکتونو نظریه هم ورکړه، گزونه عقیده لرله چې باید بشارونه لوی او غټوي او ھير خلک یو ئاي سره ژوند وکړي، خود کار ويـش چې د اقتصادي فعالیتونو د پرمختګ لپاره لوی عامل بلل کېږي منځ ته راشي ھکه هر خومره چې بشار لوی وي اړتیاوې هم ھيرېږي او د کار وېـش د اړتیاوو پر اساس په خپله منځ ته رازې گزونه د ماليې دورکړې او ازادې سوداګري پلوی او شتمني بې داسي راپېـشنده: د گزونه په عقیده شتمني د اموالو د ھير والي نسبت د هغه اړتیاو ته يانې هر خه چې له اړتیاو ھير شي هغه شتمني ده.

اکنامکس (economics) د پولتیکل اکانوي (political Economy) مخفف دی چې له دريو یوناني الفاظو (Polis)، او (Nama)، او (Oika)، مجموعه ده چې مانا بشار، ریاست او یا منظمه دله، د Oika مانا کورواله او Nama قانون



مانا لري دا په دې مانا چې يو کور واله خنگه توليدي چوپپتیاوې ترسره کړي عوايد په لاس راوري او په مقابل کې توکي او چوپپتیاوې وپيري تر خو خپلې اړتیاوې پري پوره کړي چې له دې وروسته پولټيکل اکانومي د هیواد د اقتصادي کړنو لپار و کارول شو او موخه يې له هغو قوانینو او اصولو خخه وه چې يو هیواد يې نافذوي. د اقتصاد پخوانیو پوهانو داسي فکر کاوو: خرنګه چې يوه کورني د اړتیاو پر بنست خپل عوايد او لګښت تنظيموي همدارنګه کټه مټ د يو هیواد حکومت هم د هیواد په داخل کې دعوايدو او لګښتونو حساب کتاب کوي چې همدي حساب کتاب ته يې پولټيکل اکانومي ویله. خو د وخت په تيريدو سره دغه لفظ په اکانومي او بیا په اکنامکس واوبنتو د. يو علم د تعريف اړتیا هغه وخت پیښېږي کله چې هغه علم د پرمختګ په حال کې وي د يو علم د تعريف خخه جو تيرې چې هغه علم له کومو موضوعاتو بحث کوي د علم د مطالعې دايره رامالوي. د اقتصاد د علم په اړه بیلا بیل تعريفات وړاندې شوي او هر پوه دا علم له خپله نظره تعريف کړي. ایدم سمت مالتس، ریکاردو او جي ايس مل اقتصاد د شتمني علم بللي الفرد مارشل، پیکو او کلاک اقتصاد خير بنیګنې علم بولي. د اقتصاد علم هر پوه له خپله نظره تعريف کړي چې موبېې په لاندې درې برخو ويشه :



اقتصاد د شتمنى علم دى

Economics is science of wealth

ادم سمت: په پخوانیو زمانو کې د اقتصاد د علم پوهانو اقتصاد د شتمنى علم گانه، له گزرنفون خخه وروسته اسکاتلیندې عالم ادم سمت د اقتصاد د علم په اړه یو کتاب د ملتونو شتمنى په نامه ولیکه د دغه کتاب له کبله ډیری پوهان ادم سمت د اقتصاد پلار ګنې په دې کتاب کې د هیوادنو په وسايلو او نوعيit بحث شوي، کتاب په لاندې خلورو برخو ويشل شوي:

• د شتمنى لګښت: په دې برخه کې د شتمنى د لګښت د اصولو په اړه بحث شوي.

• د شتمنى پیداکول: په دې برخه کې دا خیړل شوي چې توکي او چوپ پتیاوې په کومو اصولو پیدا کیږي.

• شتمنى تبادله: په دې برخه کې د توکو او چوپ پتیاوو د تبادلې اصول بيان شوي.

• شتمنى ويش: په دې برخه کې دا بسول شوي چې پیدا شوي توکي او چوپ پتیاوې د پیدا کوونکو ترمنځ څنګه وویشو.



له دې کتاب خخه جو تېبې چې ادم سمتی اقتصاد د شتمنۍ علم گانه او ويل يې چې اقتصاد هغه علم دی چې انسان خنګه شتمنۍ لاسته راوبري او خنګه يې په لګښت ورسوي.

► اين ډبليو سينير : د ادم سمت د کتاب خخه پنځوس کاله وروسته یو بل انګلیس عالم اين ډبليو سینیر د ادم سمت نظر تائید او اقتصاد يې داسي تعريف کړو : اقتصاد یو داسي علم دی چې د شتمنۍ نوعیت ، شتمنۍ لاسته راوبرل او د شتمنۍ له ويش خخه بحث کوي .

► جي . ايس . مل : د نولسمې زېډیزې پېړۍ مشهور عالم او فيلسوف جي . ايس . مل اقتصاد ته داسي یو تعريف وړاندې کړي : اقتصاد یو داسي علم دی چې د شتمنۍ نوعیت او د هغو تولو قوانینو مطالعه ده چې د شتمنۍ په پیدا کيدو او د شتمنۍ په ويش اغیزه لري .

► فرانس واکر : امریکایي اقتصاد پوه فرانس واکر 1883ز کې اقتصاد داسي تعريف کړو : اقتصاد یو داسي علم دی چې له شتمنۍ سره اړیکه لري .

► پروفیسور ایلی : پروفیسور ایلی هم په اقتصاد پوهانو کې رائحي او د اقتصاد د علم په اړه وايي : اقتصاد هغه علم ته ويل کېږي چې هغه اصول او ضوابط ترغور لاندې نيسې کوم چې د شتمنۍ د لاسته راوبرلو او د هغې د ليږد له کړنو سره سروکار لري .



► چىپ مىن: چىپ مىن ھم د ادم سمتى ھمنظرى دى او ھغه ھم اقتصاد د شتمنى علم بولى.

مالتس او رىكاردو ھم اقتصاد د شتمنى علم گانه او دوى داسى فىر كاواو چى تولې انسانى كېنى ئىكە رامنخته كىرىي چى انسان غوارى شتمنى تىلاسە كېرى او د انسان دغە غۇبىتنە د نومورى اقتصادى ژوند مختە ورىي.

لە پورتنيو تعریفونو خە جوتىرىي چى پە لومپىو وختو كې د اقتصاد د علم پوهانو اقتصاد د شتمنى علم گانه او د انسانانو د تولو كېنى محرک يې شتمنى گىنلە.

ادم سمت او د ھغه پىروان اين ڈبليو سينير، جى. ايس. مل، فرانس واكر، پروفيسور ايلى، چىپ مىن، مالتس او رىكاردو دوى تولو تە كلاسيك اقتصاد پوهان ويل كىرىي او د ھفوئى لە خوا چى كوم تعریفونە ورلاندى شوي دى د كلاسيكىو تعریفونو پە نامە ياد يېرىي.

د كلاسيكىو پوهانو د تعریفونو بىه والى

ادم سمت او د ھغه پىروانو د اقتصاد علم د شتمنى علم گىنلى او دا علم يې پە ڈيرو سادە الفاظو سره تعریف كرى دى. لە بلى خوالە دې حقيقىت خە هىچ خوک سترگې نە شي پتولاي چى د هيياد د وگرو د تولو اقتصادى كېنى محور د شتمنى لاستە راول دى. نو ئىكە كلاسيكىو اقتصاد پوهانو د اقتصاد علم د شتمنى علم گىنلى او د انسانانو د اقتصادى كېنى اصلى انخورگىي يې كېرى ده



ئىكە چې انسان تل خپلى اقتصادى كېنى د شتمنى د لاسته راولو لپاره كاروي د دوى د تعريف پە اساس د شتمنى قول ارخونە د شتمنى لاسته راول، شتمنى تبادله، شتمنى ويس او د شتمنى لگىنت د اقتصاد علم تر خىپنى لاندى نىسى چې ورسە د اقتصاد د علم اهمىت لايپى ھيرىبى.

نيوكە

د كلاسيكىو اقتصاد پوهانو پە تعريف يو شمير بريطانيوي پوهانو چې رسکن او كارلايل بې د يادونى ۋەردىي نيوکە كېرى او هغۇي ادعا لرى چې ادم سمتا او د هغە پىروانو د اقتصاد علم بىنام كېرى ئىكە هغۇي اقتصاد يوازى د شتمنى علم گىنلى چې دىدى لە كىبلە خلک بې لارى، پىسە پالە او ئان پالە كېرى، هغۇي د اقتصاد د علم يادول او بىول د وخت ضايىعه بىللە او دا علم بې دومرە لە نفترە دك كېرى چې يوازى د خورلۇ علم بې گىنلى او دا بې يو شىطانى علم بىللە.

د نيوکې خواب

د هغى زمانى د پوهانو رسکن او كارلايل پە دې تعريفو نيوکە ناسمه پوهە ده ئىكە دې پوهانو پە نظر لە شتمنى خەمە موخە پىسىپى، سره او سپىن زر، ئىمكە او نور دى نو ئىكە دوى د اقتصاد علم د ۋەپى، علم گانە او انسان شتمنى پالە او ئان پالە گىنلى كە د ادم سمتا او د هغە د پىروانو تعريف تە نظر واقچوو ۋېر د نيوکې ورنە دى. نو ئىكە ھېرى ستوزى د شتمنى پە ارە د ناسمىپى پوهى لە كىبلە رامنخىته شوي. ليكىن ادم سمتا او د هغە د پىروانو لە شتمنى خەمە موخە لە



کمیابه توکو خخه عبارت دی چې انسانان یې د خپلو غوبنتنو د پوره کیدا لپاره کاروی. مگر یوه خبره د یادونې وړد ه چې شتمنۍ د غوبنتنو د لاسته راولرو لپاره یوه وسیله ده شتمنۍ په خپله موخه نه ده. د اقتصاد د علم موضوع د انسان ژوند دی د شتمنۍ مطالعه تر هغه وخته مورب کوو تر کومه چې د انسان په ژوند اغیز لري، د اقتصاد د علم زده کوونکی د اقتصاد علم داسې مطالعه کوي لکه څرنګه چې یو روغتیا پال ناروغری مطالعه کوي کله چې ډاکتر ناروغری مطالعه کوي ددي خبرې مانا دا نه ده چې ډاکتر له ناروغری سره مینه لري مگر هغه ددي لپاره ناروغری مطالعه کوي خود انسان ژوند وژغوري په همدي ډول کله چې مورب وايو اقتصاد د شتمنۍ علم دی نو دا په دې مانا چې اقتصاد انسان شتمنۍ پالی، ته نه دعوتوی بلکې د دې لپاره چې شتمنۍ له غلط او نامساوی ويش خخه وساتي شتمنۍ په خپله بنه او بدنه نه ده بلکې د هغې کارول په انسان پوري اړه لري. که په نسو کارونو کې یې لګوی رحمت او که په بدومارو یې لګوی د عذاب لامل ګرځي نوله دې کبله د اړول نیوکې یې بنسته دی.



اقتصاد د مادي هوساینی علم دی

Economics is a science of material welfare

1- داکترالفرد مارشال: ادم سمت او د هغه پیروانو چې کوم تعريف د اقتصاد د علم لپاره تر سره کړي وو له یوه اړخه محدود او ګمرا کوونکۍ وو ځکه هغوي شتمني، ته مرکزي بنه ورکړي وه نوله دې کبله د اقتصاد علم لپاره د یوداسي تعريف کول پکار وو چې د خلکو ناسمه پوهنه د اقتصاد د علم په اړه لري کړي د دې اړتیا د لري کولو لپاره په نولسمه میلادی پیړي کې ډاکترالفرد مارشال په خپل کتاب د اقتصاد د علم د اصولو په نامه دغه ناسمه پوهنه لري او د کارلايل او رسکن نیوکو ته یې د پای تکی کېښود. الفرد مارشال اقتصاد علم دا سې تعريف کړو: اقتصاد یو دا سې علم دی چې د انسان ورخنی ژوند تر خیزني لاندې نیسي او د دې امر تحقیق کوي چې انسان څنګه شتمني لاسته راوري او څنګه یې په لګښت ورسوی دا علم د انسان د انفرادي او ټولنیز ژوند هغه برخه تر مطالعې لاندې نیسي چې انسان د خوشاله ژوند، مادي اړتیاوې ترلاسه کړي نو د اقتصاد علم له یوې خوا دشتمني مطالعه له بلې خوا تر ټولو مهم د انسان د ژوند یو اړخه مطالعه کوي د الفرد مارشال له تعريف وروسته ټولې نیوکې له منځه لاري الفرد مارشال د اقتصاد د علم په اړه ټولي ناسمي پوهې لمنځه یورې او د اقتصاد علم یې په ډیره بنه توضیح کړو د ډاکترالفرد مارشال په تعريف کې لاندې نقاط شامل دي:



I. د شتمنى مطالعه : په اقتصاد کې يوازې دا نه مطالعه کېږي چې
شتمنى خنگه لاسته را وړو بلکې دا هم مطالعه کېږي چې شتمنى خنگه په
لګښت ورسو.

II. د ورځني ژوند مطالعه : له ورځني ژوند خخه موخته ټول هغه کارونه دی
چې خنگه شتمني لاسته رائي او خنگه په لګښت رسېږي او په ټولنه کې کوم
کارونه تر سره کېږي چې خلک ورته په بد نظر نه ګوري او د دې بر عکس هغه
کارونه چې ټولنه ورته په بنه نظر نه ګوري لکه رشوت، غلا او نور چې دا په
اقتصاد کې نه رائي او دا کارونه په ورځني ژوند پورې تړلي هم نه دي.

III. د روغ انسان مطالعه : په اقتصاد کې د هغه شخص کړنې مطالعه کېږي
چې روغ اوسي د ليوني ، ملنګ ، ساده کړنې په اقتصاد کې نه مطالعه کېږي
ئکه د دوى کارونه له ورځني ژوند خخه بیل دي.

IV. مادي اړتیاوې : مارشال په خپل تعریف کې دا هم واضح کړي چې
اقتصاد د انسان هغه کړنې مطالعه کوي چې مادي توکي رامنځته کوي او کومې
کړنې چې مادي توکي نه رامنځته کوي په اقتصاد کې نه شمیرل کېږي لکه
کرونډګر کرنه کوي مادي توکي پیدا کوي خو د دې بر عکس استاد ، خارنوال
کړنې ئکه په اقتصاد کې نه رائي چې دوى مادي شى نه پیدا کوي.

V. خوشاله ژوند : په اقتصاد کې هغه مادي توکي مطالعه کېږي کوم چې
انسان ته مادي خوشالي ورکوي او هغه مادي توکي چې انسان ته خوشالي نه



ورکوي په اقتصاد کې نه رائی. لکه د شرابو خبیل، چرس او نور ځکه دا انسان ته مادي خوشالی نه ور په برخه کوي نو ځکه یې اقتصاد نه مطالعه کوي.

د شتمنى لګښت او پیداینېت: مارشل په خپل تعريف کې ويلى انسان د خپلو غونښنو د پوره کیدا لپاره چې په کومو اصولو عمل کوي شتمنى ترلاسه کوي، په لګښت یې رسوي، پرمختګ او خوشالی ترلاسه کري.

انسانی ارخ ته اهمیت: تیرو اقتصاد پوهانو اصلی موخه شتمنى ګډله خو مارشال اصلی ارخ انسان وباله او د انسان دلچسپی له شتمنى سره، ځکه چې د انسان د خوشالی وسیله ګرئي.

له ډاکټر الفرد مارشال وروسته یوشمیر نورو پوهانو هم د اقتصاد علم د مادي هو ساینې علم ګانه چې په لاندې ډول ترې یادونه کوو:

2- پروفیسور کینن: اقتصاد د هغو ټولو و سایلوا وضاحت کوي چې د انسان د ب瑞اليتوب او بهبود سبب ګرئي.

3- پیکو: اقتصاد د مادي خوشالی مطالعه ده چې انسان یې مخامنځ یا د پیسو په وسیله ترلاسه کوي.

الفرد مارشال او د هغه پیروان د نیو کلاسیک اقتصاد پوهانو په نامه یادېږي او د هغوی لخوا وړاندې شوی تعریفونه هم د نیو کلاسیک تعریفونو په نامه یادېږي.



د نيو کلاسيکو د تعريف بنه والي

داكتر الفرد مارشال د اقتصاد علم ته د برياليتوب او بهبود علم نوم وركرو د تول نيوکو مخه يې ونيوله. د اقتصاد علم ته يې يوه نوي بنه وركړه، د اقتصاد علم يې د ورځني ژوند د مطالعې علم وګانه نو ځکه ډيرو خلکو د اقتصاد د علم له مطالعې سره مينه پيدا کړه ، اقتصاد علم انسان ته لومړي اهمیت ورکوي په دويمه درجه شتمنى ته ،نو له دې کبله د پخوانيو اقتصاد پوهانو نيوکي چې د اقتصاد د علم په تعريف وي پخپله لمنځه لارې مارشال هغه شتمنى پالو ته ده واضح کړه چې اقتصاد علم موب ته د شتمنى پالنې سبق نه رابنيي بلکې شتمنى یوازي د انسانو د غوبښتو د پوره کيدو يوه وسیله ده او بالاخره مارشال وویل اقتصاد د انسان هغه کړنې تر مطالعې لاندې نيسې چې يو انسان يې د خوشاله ژوند د تيرولو لپاره تر سره کوي.

د تعريف نيمګړتياوې

تر ډيره وخته د مارشال له خوا وړاندې شوی تعريف ټولو ته د منلو وړو وو خو په کال 1934ز کې د لندن سکول اف اکنامکس پرفیسور رابنز په خپل کتاب ده اقتصاد د علم نوعیت او اهمیت د مارشال په تعريف کې يو شمیر نمیګړتیاوې را په ګوته کړي : د پرفیسور رابنز په ویناد انسان برياليتوب او بهبود یوازي په مادي وسائلو اتكا نلري بلکې غيرمادي وسائل هم د انسان لپاره خوشالي ورکولای شي. د ساري په ډول ګروندګر ، مزدور تر خنګ د ډاكتري ، استادي او نور هم د انسان لپاره د انسان د خوشالي او بهبود سبب ګرځي: د مارشال د



تعريف پر اساس په اقتصاد کې د انسان هغه کړنې شاملې دی چې د انسان مادي اړتیاوې پوره کوي خوددي برعکس هغه کړنې چې زموږ مادي اړتیاوې نشي پوره کولای د اقتصاد په دائيره کې نه رائي چې د اقتصاد د علم د لوستلوا دايره یې محدوده کړي وه. همداڼګه مارشال برياليتوب او بهبود په بنه توګه نه دی توضیح کړي. کیدای شي چې یو شی د یو انسان لپاره خوشالی راوري خوبل ته خفگان د مثال په توګه د شرابو څښل د یو کس لپاره د خوشالی او بل ته د خفگان باعث ګرئي په اقتصاد کې د شتمنۍ لاسته راوري خخه موخه یوازې هغه عايد چې مصرفونکي پرې خپلې مادي او غیرمادي اړتیاوې پوره کوي. د مارشال د نظرې پر اساس مادي اړتیاوې (خوراک، لباس، مکان) په دغو چې کوم لګښت رائي د اقتصاد په دائيره کې رائي مګر په غیرمادي اړتیاوو (film، چکر، سفر) چې کوم لګښت رائي دا د اقتصاد له علم خخه بیرون دی دا په داسې حال کې ده چې په اقتصاد کې تولې مادي او غیرمادي اړتیاوې چې لګښت پرې رائي په اقتصاد علم کې دخيلي دي. مارشال په خپل تعريف کې وايي د بد عمله انسان کړنې نه رائي لکه غل، ډاکو او نور خودا په داسې حال کې ده چې هغه انسان هم لوړ سايل او ډيرې غوبښتنې لري، د مارشال تعريف د انسان هغه کړنې تر مطالعې لاندې نيسې چې د انسان د خوشالی. باعث يا د انسان په خوشالو کې لاس لري مګر داسې کړنې چې مادي خوشالی انسان ته نه ورکوي نه مطالعه کوي. خوکه په یو هيواد کې جنګ رائي يا زلزله نو د هيواد په اقتصاد اغیزه لري نو خکه په اقتصاد کې مطالعه کېږي.



په محدود و سايلو د نامحدودي غوبنتني پوره کول

د لندن سکول اف اکنامکس مشهور استاد رابنر په کال 1934 ز کي په خپل كتاب د اقتصاد د علم نوعيت او اهميت کي په پرمختگ او بهبود نيوکه و کره او خپله رايي يې داسي اظهار کړه: د اقتصاد علم لپاره داسي یو تعريف وړاندي کړو، اقتصاد علم ته یې د علم درجه ورکړي په همدي اساس نوموري اقتصاد داسي تعريف کړو: اقتصاد یو داسي علم دی چې انسان خپلي نامحدودي غوبنتني په خپلو محدودو و سايلو پوره کړي او و سايل په بيلابيلو لارو و کاري. د پروفيسور رابنر په تعريف کي مهم تکي:

○ نامحدودي غوبنتني: د انسان غوبنتني نامحدودي دي او د وخت په تيريدو سره په کې ډيروالۍ رائي، انسان تل په هڅه کې وي ترڅو خپلي غوبنتني پوره کړي کله چې یوه غوبنتنه پوره شي بله رامنځته کېږي همداسي ادامه لري نو له دي کبله موږ نه شو ويلاي چې د انسان غوبنتني پوره شوي.

○ د غوبنتنو په اهميت کې توبپير: د انسان تولي غوبنتني یو شان نه وي ئينې ډيرې او ئينې لري مهمې وي د خوارک، لباس، د اوسيدو ئخا ډير مهم او غالې، تيلفون او نور لري مهمې دي چې د و سايلو د کمنښت له و جې موږ لومړي مهمې او په دويم قدم کې لري مهمې غوبنتني پوره کوو.

○ محدود و سايل: په نېړۍ کې و سايل محدود نه دي ليکن د اړتياوو په نسبت کم دي یو هوبنيار سړۍ خپل و سايل داسي کاري چې خپلي ډيرې



اړتیاوې پرې پوره کړي. د محدود وسایلو بر عکس نامحدود وسایل هغه وسایل دي چې د انسان له غونبتنو خخه ډیر وي او د هغو د لاسته راولو لپاره قمیت نه ادا کوي. لکه هوا، باران د سمندر او به د پروفیسور رابنځ په وینا د اقتصاد علم له دا ډول وسایلو سره اړیکه نه لري ئکه انسان هغه په وړیا ډول تر لاسه کوي.

○ د محدود وسایلو متبادل کارول: د رابنځ په وینا وسایل د بیلا بیلو غونبتنو د پوره کیدو لپاره کارول کیدای شي. د ساري په ډول د څمکې یوه توپه کیدای شي غنم پرې وکړل شي یا پرې کور جوړ کرو او یا یا هم د هتمی لپاره وکارو او دا امکان نه لري چې دا تول په یو وخت کې وشي او که کیدای شوای نو بیا به ستونزه نه وه.

اقتصادي مسایل خنګه پیدا کېږي د پروفیسور رابنځ له نظره اقتصادي مسایل د لاندې اړتیاوو په اساس پیدا کېږي:

➢ د انسان غونبتنې نامحدودې دي: که چيرته داسي فکر و کړو چې د انسان غونبتنې یوازې یو خودې نو د هغې له پوره کیدو و روسته هغه اړ نه وو چې څلوا غونبتنو ته ترتیب ورکړي نو په دې وخت کې نه د تاکلو کومه موضوع او نه هم کوم اقتصادي مسله.

➢ د غونبتنو په اهمیت کې توپیر: که چيرته د انسان تولې غونبتنې یوشان واي نو بیا زموږ په ذهن کې د برتری عنصر لمنځه ئې او موږ هیڅ دول انتخاب نه شو کولای ئکه تولې غونبتنې به یوشان واي او انتخاب هغه وخت



کېرىي چې د غونبىتنو په اهمىت کې توپير موجود وي نو خكە كەد انسان غونبىتنى تولېي غونبىتنى يو شان واي نو بىا به اقتصادى مسايلو شتون نه درلود.

➢ محدود وسائل : د وسائلو كمبىت په دې مانا نه دى چې وسائل شتون نه لرى دا په دې مانا ده چې د ارتياوو په نسبت كم دى يو هوبييار انسان خپل وسائل داسې كاروي چې ڈير افادىت لاسته راوري او خپلى ڈيرېي غونبىتنى پري پوره كېي.

➢ محدود وسائلو متبادل كارول : كەد انسان په لاس كې وسائل يوازى د يو كارلپاره كارول كيدل نو بىا هىخ اقتصادى مسله نه پيدا كىدە. د ساري په ڈول كە ئىمكىي يوازى غنم كول نوبىا د بل فصل د كرلو هىخ خبره نه واي او اقتصادى مسله به ھم نه واي.

د رابنزا تعريف بنه والى

د پروفيسور رابنزا تعريف لاندى بنه والى لرلو :

1. توليز : د پروفيسور رابنزا تعريف توليز او په تولو پخوانىو تعريفونو بې برترى لرله، تول هغه مسائلىي و خىرل چې كومە اقتصادى مسله دا او كومە نه، په اقتصاد كې انسان نا محدودي غونبىتنى د محدودو او متبادلو وسائلو په وسیله پوره كوي او په دې اړه مورډ هىخ خبره نه كوو چې غونبىتنى انسان خوشالوي او كە نه. د ساري په ڈول كە چرسو او افيون ته په بازار كې تقاضا وي نو اقتصاد يې مطالعه كوي ولو كە هغه هر خومړ ضررناکه وي همدرانګه كە



کوم شى مفت وي او ڈير گتىور هم وي خو بىا بى هم اقتصاد نه مطالعه کوي لکه د سمندر او به نو د رابنزا له تعريفه د اقتصاد د علم حدود و تاكل شول چې په اقتصاد کې کوم شيان مطالعه کيږي.

.2. حقيقت: همدرانگه رابنزا د اقتصاد علم ته حقيقىي بنه ورکره او هغه حقايق بى په کې راوستل چې موبې بى په ورئني ژوند کې گورو.

.3. ناپېيلى: پروفيسور د اقتصاد علم ناپېيلى و گانه اقتصاد علم بى نه په بنو او نه په بدو پسې و تاره بلکه هغه بى يو خپلواک علم و گانه هغه وویل په اقتصاد کې انسان خپلې کړنې په خپله خوبنې تر سره کوي د کړنو په تاکلو کې خپلواک د، په اقتصاد کې هغه کړنې شاملې دي چې انسان خنګه خپلې نامحدودې غښتنې په متبادلو محدودو وسائلو پوره کړي.

.4. پراخه دايره: ده په اقتصاد کې ټول هغه مسائل شامل کړل چې دوسائلو د کمبېت په وجه رامنځته شوي که د انسان لپاره گتىور وي او که نه.

.5. عام فهمه: د رابنزا تعريف نه يوازې دا چې عام فهمه دی د هر لوستي انسان د ذهنې معيار مطابق هم دی رابنزا د اقتصاد علم په څانګړې بنه رامخته کړو.

د رابنزا د تعريف نيمګړتياوې

رابنزا چې کله د اقتصاد علم لپاره تعريف وړاندي کړو نو هغه دا دعوه هم وکړه چې دده لخوا وړاندي شوي تعريف له ټولو تعريفو خخه غوره دی ليکن د خو



اقتصاد پوهانو له خواچې پروفیسور هکس او فریز بې د یادونې وړ دي د رابنیز په تعريف کې لاندې نیمگرتیاوې په ګوته کړې :

- د اقتصاد علم له انسانی پرمختګ سره بې اړیکې نشي پاتې کیداير پروفیسور رابنزا اقتصاد یوازې علم الحقيقة وباله د اپه دې مانا چې د حینو واقعاتو او حقایقو د رامنځته کيدو وسائل خه شی دي که د اقتصاد د علم دنده یوازې د حقایقو رابر سیره کول وي او د انسان د ژوند د بنه والي په اړه له مسائلو سره اړیکه نلري نو بیا د اقتصاد د علم مطالعه خه ګته لري. د ساري په توګه کې په یو هیواد کې د خورو کمنښت رائحي اقتصاد پوه به یوازې خلکو ته وايی چې د خورو کمنښت دی او د کمنښت سبب به یې خلکو ته وايی د کمنښت د مخنيويي لپاره به یې هیڅ رنګه اقدام نه تر سره کوي. که د اقتصاد علم د انسان د ژوند په بنه والي کې انسان ته لارښونه نه کوله نو بیا یادول یې خه ګته لري پروفیسور ايلې د پروفیسور رابنزا تعريف د لویو نیمگرتیاوې په مقابل کې وايی : د اقتصاد علم د علم الحقيقة خخه لې خه دیر دی او د هغه مطالعه یوازې تر فکر او ذهن پوري محدوده نه ده بلکې له انسان سره همدردي هم د اقتصاد د علم یو دنده ده. همدرانګه پروفیسور پیګو هم د پروفیسور رابنزا تعريف په اړه وايی : د اقتصاد علم له فلسفې سره نه بلکې د طب له علم سره ورته دی د کوم موخه چې د زخم خرابول نه بلکې جوړول دي.



▪ بې مانا تعریف: په ئىنۇ وختو كې د رابنىز تعریف بىلكل بې مانا ثابتىيېي د ساري په ۋول له يو شخص سره خلور گپى وخت دى او د هغه غونبىتىنى پە دې ۋول دى:

- د خېل ملگرى لىدل،
 - د اقتصاد د علم لوستل
 - د فلم كتل
- 1 د دې شخص مخ تە موخي د خېل ملگرى سره كتل، د اقتصاد د علم مطالعه او د فلم كتل دى.
- 2 ئىنې موخي ھىرى مەمەي او ئىنې لېرى مەمەي دى
- 3 لە دغە شخص سره وسايىل (خلور گپى)، محدود دى
- 4 دغە شخص چې خنگە وغوارى دغە وسايىل كارولى شي.

د پروفيسور رابنىز د نظرىي مطابق تۈل شرایط موجود دى خو بىا ھم كومە اقتصادي مسلە نە دە پىدا ھكە اقتصادي مسلە هغە وخت پىدا كىرىپى چې كله چې شتمنى پە يوه مسلە كې د خىلە شي.

▪ نا اپىينە پراختىيا : پروفيسور رابنىز د اقتصاد علم مطالعى تە غىرارىينە پراختىيا ورکە ڈاكتر مارشال او د هغە ملگرو داسې عقىدە لرلە چې پە اقتصاد



کې هغه کېنې شاملې دی چې مادى برياليتوب باعث گرئي او هغه کېنې چې د مادى برياليتوب باعث نه گرئي په اقتصاد کې نه رائى د مثال په توګه په اقتصاد کې د موسىقى چوپرتياوو نه شميرل لیکن رابنزا د اقتصاد علم هغه چې خلک خنگه په محدود وسايلو نامحدود گوبنتنې پوره کې د اقتصاد علم له مادى برياليتوب او غيرمادى برياليتوب، اخلاقى او غيرې اخلاقى له تولو ناپېيلى دی چې ددې نظرىې مطابق چور، غلا، ډاکه دا ټول په اقتصاد علم کې شامل دی ئىكە دوى هم د کمو وسايلو په وسیله د نامحدود گوبنتنو پوره کول غواړي نو له همدي کبله رابنزا د اقتصاد علم موضوع ته نا ارينه پراختیا ورکړي ۵۵.

▪ د اقتصاد علم له طبیعی علومو خخه بېل دی : پروفیسور رابنزا اقتصاد علم د فزیک او کیمیا په خیر حتمي او قطعی کړي وو لیکن اقتصاد یو تولنیز علم دی چې قوانین یې حتمي او قطعی نه دی د ساري په ډول که د نړۍ په هر کونج کې تېرہ پورته واچوو بيرته ځمکې ته رالویرې او د اقتصاد علم د انسان په گوبنتنو پوري اړه لري چې هر وخت په کې تغیر رائى موربد هیڅ انسان د کېنوا په اړه حتمي پريکړه نه شو کولای نو له دې کبله د اقتصاد علم د فزیک او کیمیا په خير ګنل اشتباوه.

▪ اقتصاد علم غير ناپېيلى نه دی : رابنزا د اقتصاد د علم د گوبنتنواو موخو ترمنځ غير جانبداره وګانه او د اقتصاد د علم په اړه وویل چې د اقتصاد علم د انسان د گوبنتنوا په بنې والي او بد والي په اړه نه لري چې دا یې د اقتصاد



له علم سره لويه جفا كريده ئىكه د اقتصاد علم تل د انسان د بيراليتوب او پرمختگ لپاره كار كوي نو هيچ اقتصاد پوه د هغو كرپنو طرفداري نه كوي چې د انسان د بنگنې لپاره نه وي. پروفيسور تهامس موضوع خيرلى او ليكىي چې : د يوې موضوع په اړه معلومات ترلاسه کول د یو اقتصاد پوه کارنه دى بلکې د موضوع په اړه د مثبتې يا منفي رايې ورکول د اقتصاد پوه دنده ده نوله دې خخه خرگندېږي چې د يوې موضوع تر خبريدو وروسته د هغې د اصلاح لپاره اقدام د اقتصاد پوه دنده ده او اقتصاد پوه لپاره د داسي اقداماتو اجازه نه شته چې د انسان د ژوند په بنه والي کې مرسته نه كوي نو ئىكه موږ ويلى شو چې اقتصاد یو غيرجانبداره علم نه دی.

▪ ناواضح : د رابنزا په تعريف کې د غونبنتنو او وسایلو ترمنځ توپير واضح نه دي ئىكه کله یو شى زموږ غونبنتنه وي او کله بل د غونبنتنى د پوره کيدو وسیله دساري په ډول کله چې موږ غواړو کور جور کړو نو د کور د جوره لو لپاره شګه، سيمت، ختيګر او نور د وسایلو په توګه کارول کيږي کله چې کور جور شي نو هغه په کرايه ورکوو چې کرايه زموږ موخه او کور يې وسیله ده.

▪ انساني وسائل محدود نه دي : رابنزا په خپل تعريف کې وړاندې کړي چې هر ډول وسائل محدود دي خو کله چې موږ پرمختللو او پرمختيابي هيوادنو ته وکورو نو ډير خلک بيکاره دي نو معلومه به شي چې انساني وسائل ډير دي.



د سایلو ډير والى : د پروفیسور رابنزا په وینا چې د انسان سره وسایل محدود دي او هغه متبادل کارولی شي خواضافه والى په کې نه رائي ليکن اوسمهال تول پرمختللي او پرمختيابي هيوادونه د خپلو وسایلولپاره اقتصادي پلانونه جوروي په وسایلوكې زياتوالى رائي او د خلکو د ژوند سطحه لوړو.

د پورتنیو تولو نيمگړتیاوو باوجود د پروفیسور رابنزاتعريف تر تولو واضح او جامع وو چې د اقتصاد په علم کې ډير پراخوالی راغلو او ډير اهمیت يې پیدا کړو.

لارد جي ايم کينز : کينز د رابنزا په تعريف نيوکه کوي وايي چې د رابنزا په كتاب کې د روزگار او بيکاري په اړه هیڅ بحث نه دی شوی چې په اوستني وخت کې ډير مهم مسایل دي.

کينز په خپل كتاب (روزگار، سود او د پيسو توليز نظریات) کې د اقتصاد علم دasicې تعريف کړي : اقتصاد یو دasicې علم دی چې موږ په محدودو وسایلوكار پیدا کړو او د ملي عواید ډيروالی لپاره بې وکاروو.

د اقتصاد د علم لمن

ديو علم له لمن يا پراختيا خخه موخه دا ده چې دا علم په خپله لمن کې کوم مضامين رانغاري په دغه علم کې کوم مسایل دخیل دي له کومه خایه پیل کېږي او په کوم خای پاي ته رسېږي د اقتصاد د علم په لمن کې موږ د اقتصاد د علم



حدود تاکو او دا پريکره کوو چې په اقتصاد کې کوم مسایل تر مطالعې لاندې نیول کيرې او کوم نه نیول کيرې د اقتصاد د علم د لمن د تاکلو لپاره باید مور لاندې خلورو پونتنو ته حواب ووايو:

1. د اقتصاد د علم موضوع: د اقتصاد د علم له موضوع خخه موخه دا ده چې په دې علم کې کوم مسایل خيرل کيرې هر علم ځانته موضوع لري او په هغې خيرنې ترسره کوي د ساري په ډول د بیولوژي علم موضوع د ژونديو موجوداتو خيرل دي، همداسي د اقتصاد علم هغه کرنې تر خيرنې لاندې نيسسي چې انسان نامحدوده غونتنې په محدودو وسايلو پوره کوي په نړۍ کې انسان په یوه نه یو کار بوخت دی خوک هتيوالي، خوک ترکاني کوي، خوک روغتياپالي ... چې انسان دغه ټولي کرنې د شتمنى د لاسته راولو لپاره ترسره کوي څکه چې د شتمنى په وسيلي انسان خپلي غونتنې پوره کولاي شي.

2. د انسان مطالعه د فرد یا د ټولنې په توګه؟: اقتصاد د یو ځانګړي شخص ژوند تر مطالعې لاندې نه نيسسي چې هغه خنګه په خپلو محدودو وسايلو نامحدودې غونتنې پوره کوي بلکې په یوه ټولنه کې د ټولو اوسيدونکو اقتصادي مسایل تر خيرنې لاندې نيسسي او ګوري چې یو قوم خنګه خپلي اړتیاوې په نامحدوده وسايلو پوره کوي له کومو طریقو کار اخلي.. که د اقتصاد علم د یو فرد ژوند تر مطالعې لاندې ونيسي نو بیا د اقتصادي قوانينو جوړول ستونزمن کيرې د بيلګې په توګه که یوسوداګر د یو توکي قېمت د



تېييوالى سره سره بىا هم دا توکى بازار تەعرضه كوي نو موب بىا د اقتصاد د علم قوانين نه شو عملى كولى.

3. اقتصاد علم دى كە هنر ؟ : لە دې وړاندې چې موب دا پريکره وکړو چې اقتصاد علم دى او كە هنر موب باید د علم او هنر ترمنځ په توپير و پوهېرو.

علم : د يو شي پېژندلو تەعلم وايي پوهانو علم داسې تعریف کړي : هغه معلومات چې په حقیقت ولارو وي او په طبیعت کې شتون ولري علم بلل کېږي د مثال په ډول که او به په علمي لحاظ و خیرو نو معلومه به شي چې او به لە دوہ برخې هايدروجن يوه برخه اکسیجن خخه جوړې شوي دي چې دا يو حقیقت دی او په هر ئای کې دا ثابتیري که د نړۍ په هر کونج کې پرې عملیه تر سره شي همدا يوه پایله لري.

هنر : د علم په وسیله د حقایقو عملي کولو تەهنر وايي. دسارې په ډول د طب په كتابو کې چې کوم شى ليکل شوی وي علم دى خو کله چې ډاکتر دغه علم په عمل کې ترسره کوي او د يو چا درملنه کوي هنر دی همدارنګه جى ايم کينز د هنر په اړه وايي : هنر د تاکل شوې موخي د ترلاسه کولو لپاره د اصولو او تدابيرو عملي کولو تە وايي . او س راڅو دې ته چې اقتصاد علم دى او كە هنر ؟ لوړې غواړم په دې برخه بحث و کرم چې ايا اقتصاد علم دى ؟

ايا اقتصاد علم دى ؟ : اقتصاد علم دى د لاندې حقایقو په وسیله موب کولى شو چې ووايو اقتصاد علم دى :



- د اقتصاد د علم اړیکه له انسان سره ده چې د طبیعت یوه برخه ده په اقتصاد کې موربد انسان هغه کړنې تر خیرنې لاندې نیسو چې د انسان نامحدوده غوبنتني د محدودو وسايلو د پوره کولو لپاره ترسه کوي.
- د انسانانو د کړنو د مطالعې لپاره اړتیا ده چې حقایق راتول، ترتیب او د انسانانو ټولې کړنې (شتمنۍ لګښت، شتمنۍ ويش، شتمنۍ پیدایښت، شتمنۍ تبادله، د څانګړو اصولو په وسیله تر سره کېږي.
- په اقتصاد کې موربد حالات او واقعات ناپېیلې خپرو.
- د اقتصاد په اړه چې کوم قوانین جوړیې هغه ټول حقایق روښانوی د ساري په ډول د شتمنۍ د لاسته راولو قوانین، د شتمنۍ د ويش قانون او نور.
- ايا اقتصاد هنر دی؟ : کله چې موربد اقتصاد د علم په مرسته د حالات او واقعات ناپېیلې مطالعه کوو او د اقتصادي ستونزو سببونه مالومو او کله چې د دغو ستونزو د حل لپاره عملی اقدامات ترسه کېږي بیا نو اقتصاد د علم تر خنګ هنر هم دی.
- له پورتنيو خرګندونو خخه رامالو مېږي چې اقتصاد هم علم دی او هم هنر.
- د اقتصاد د علم اړیکه له نورو ټولنیزو علومو سره : له ټولنیزو علوم خخه موخه هغه علوم دي چې د انسان ټولنیز ژوند مطالعه کوي دساری په توګه سیاسي علوم، تاریخ، اخلاق او نور .



• اقتصاد او سیاست: اقتصاد او سیاست یو له بل سره ڈیرې پخوانی او نه شلیدونکي اړیکې لري د سیاست علم دا سې قوانین جو پوي چې د هیواد د نظام په چلولو کې مرسته کوي لیکن اقتصاد د انسانانو کړنې د اقتصاد له نظره خپرې د یو هیواد اقتصادي کړنې د هیواد په سیاست ڈیرې اغیزه لري که په یو هیواد کې امن وي، سکون وي سیاسي پایښت وي نود هیواد وګري کار کوي، کاروبارو تر سره کوي ورسه په هیواد کې تولیدات ڈیرې، د خلکو د ژوند سطحه لوړې او هیواد ورسه د اقتصادي پرمختګ په لور حې لکه خرنګه چې سیاست د یو هیواد په اقتصاد اغیزه کوي همدا سې اقتصاد هم د یو هیواد په سیاست اغیزه کوي د حکومت طرز د یو هیواد په اقتصادي حالت پوري تړلی وي کله چې یو هیواد سیاسي قوانین جو پوي نو په هیواد کې د پانګونې، د بیکاري، کرنيزو، صنعت او نورو اقتصادي مسائلو په نظر کې نیول کېږي د یو هیواد اقتصادي پرمختګ لپاره سیاسي اقدامات ترسه کېږي نو له دې کبله اقتصاد او سیاست سره ڈیرې نزدې اړیکې لري.

• اقتصاد او اخلاق: په اقتصاد کې د انسان هغه کړنې شاملې دي چې انسان خنګه شتمنى لاسته راوري خپلې نامحدوده غوبنتنې خنګه پوره کړي دغیرقانوني لارو لاسته راغلې شتمنى په اقتصاد کې نه رائي له پورتنيو خرگندونو خخه راما لو مېږي چې اقتصاد او اخلاق پخپلو کې مهمه اړیکه لري.

• اقتصاد او تاریخ: اقتصاد او تاریخ هم ڈیرې لرغونې اړیکې لري یو اقتصاد پوه د تاریخ تر مطالعې وروسته دا معلومولی شي چې په تیرو وختو



کې د اقتصادي ناوريينو، د پيسو پپسوب، بې کاري او د نورو اقتصادي ستونزو د رامنځته کيدو سببونه خه ول. همداسي د تاریخ مطالعه یو اقتصاد پوه ته د ډیرو مسائلو په اړه معلومات ورکوي خو په راتلونکې کې بنه پريکړه وکړي.

اقتصاد له سياست ، تاریخ او اخلاقو خخه علاوه له نورو علومو سره هم اړیکې لري.



اقتصادي قوانين

د داسې اصولو جو پول چې د کړنود اجرا په وخت کې په پام کې نیول کېږي
قانون بلل کېږي په تولو علومو کې طبیعي دي او که ټولنیز هر یو خپل قوانین
لري. اقتصادي قوانین د انسان لپاره د هغه طزالعمل متعلق معلومات تهیه کوي
چې اړیکه د اړتیاوو د ډیرښت او د وسايلو د کمنبت سره وي د ساري په توګه که
د یو توکي قيمت تیت شي نو خلک هغه ډير اخلي او کله چې يې قيمت لورشي
نو په کم مقدار يې اخلي چې دا یو اقتصادي قانون دي.

د اقتصادي قوانينو ځانګړتیاوې : اقتصادي قوانین لاندې ځانګړتیاوې لري :

- مفروضات : کله چې مورډا اقتصادي قوانينو په اړه خبرې کوو مورډ تل
يو خو خبرې فرضو چې د قانون مفروضات ورته ويل کېږي که په دغو
مفروضاتو کې تبدیلی راشي نو اقتصادي قوانین سم نه ثابتېږي د ساري په توګه
د تقاضا قانون وايي : که نور عوامل ثابت وي نو د قيمت له کمنبت سره تقاضا
ډيرېږي او که قيمت لورشي تقاضا کمېږي . له پورتنې مثال خخه څرګندېږي چې
د تقاضا قانون هغه وخت سم دی کله چې نور عوامل ثابت وي دغوا عواملو ته
مفروضات وايي چې په لاندې ډول دي :

د مصرفونکو په عوایدو کې تغیر نه وي راغلې . *



اقتصاد پېژندنه

- د مصرفونکو په خوبنې، عادت او سینګار کې بدلون نه وي راغلی .
- د متباډلو توکو په قيمتونو کې تغيير نه وي .
- د مصرفونکو په شمير کې بدلون نه وي .
- اختيار : اقتصادي قوانين اختياري دي که د چا خوبنې وي عمل پري کولای شي او که د چا خوبنې نه يې پري کوي .
- خوبمن : د اقتصادي قوانينو عملي کول په زور نه دي بلکې دا خوبمن کار دي د هر چا خوبنې ده که خوک يې مخالفت کوي او که عمل پري کوي .
- په حقیقت ولار : اقتصادي قوانين په حقیقت ولار وي په هر ئای او هر وخت سم وي د ساري په توګه : سپما=عايد-لگښت له دې خخه موخه دا ده چې سپما هغه وخت رامنځته کېږي کله چې زموږ عواید ډير وي نسبت لگښت ته چې دا قانون په هر ئاي کې او هر وخت سم دي .
- تولنيز : د اقتصادي قوانينو بنه توليزيه وي ، مقداري بنه نه لري د نورو اقتصادي پيسو له تجزيې کار اخلي طبيعي علوم مقداري اندازه بيانوي د ساري په توګه دوه برخي هايدروجن يوه برخه اکسيجين په هر ئاي کې او به جورو وي ليکن په اقتصاد کې موردا سې نه شو ويلى چې که د یو توکي قيمت له لسو افغانيو خخه شلو ته پورته شي نو تقاضا يې نيميرې په اقتصاد کې هر خه په توليزي ډول خيرل کېږي اقتصادي قوانين د یوې ځانګړې ډلي استازولي نه کوي بلکې یوې تولي د روښانه اکثریت استازولي کوي .



- معیار : د نورو ټولنیزو علومو په نسبت اقتصادي قوانین ډیر معیاري وي ځکه اقتصادي حرکتونه او غونښتنی مورډ پیسو په وسیله رونسانولی شو خو نور ټولنیز علوم په پیسو نه شو.
- بشري کړنو مطالعه : په اقتصادي قوانینو کې مورډ یوازې بشري کړنې تر مطالعې لاندې نیسو.
- د اقتصادي قوانینو جوړښت : اقتصادي قوانین جوړېږي نه بلکې د انساني ارتجاعیت په وسیله په خپله جوړېږي . د ساري په توګه که د یو توکې قيمت تېيت وي خلک یې ډير اخلي خو کله چې قيمت لوړېږي نو خلک یې په کم مقدار اخلي چې دغه قانون د خلکو د ارتجاعیت په اساس جوړېږي او د تقاضا قانون دی.

په اقتصادي او نورو قوانینو کې توپیر

په اقتصادي او سیاسي قوانینو کې توپیر : سیاسي قوانینو خخه موخه هغه قوانین چې د حکومت له خوا عملی کېږي چې دا قوانین د حکم په خیر کارول کېږي چې مراتعې دی په تولو وګرو حتمي دی او که خوک یې عملی نه کړي نه نو سزا هم ورکول کېږي ، که حکومت وغواړي سیاسي قوانین لمنځه وړلی شي خو اقتصادي قوانین په خپله جوړېږي او که چا عملی نه کړل سزا پرې نشته او که خوک وغواړي دغه قوانین لمنځه نه شي وړلی.



په اقتصادي او اخلاقي قوانينو کې توپير : د اخلاقي قوانينو موخده د تولني
اصلاح کول وي چې خپلواکه بنه لري اخلاقي قوانين د مذهب او تولني د دود په
وسيله جور شوي وي چې دا قوانين دا پريکره کوي چې دا کار وکړه دا مه کړه د
سارې په توګه د مور او پلار درناوی کول ،په اخلاقي قوانينو عمل کول په تولنه
عزت پیدا کول او که عمل پري ونه کړو نو عزت مو کمېږي اخلاقي قوانين په
يوې سيمې پوري تړلي وي خو اقتصادي قوانين په خپله جورېږي که عملې يې نه
کړي نو په خپله به ئانته زيان رسېږي اقتصادي قوانين نړيوال وي .

اقتصادي او طبيعي قوانين : طبيعي قوانين د طبيعي علومو (کيميا، فزيك)
قوانين وي دا قوانين د وسايلو او پايلو ترمنځ په خپلواک ډول یو ئاي شوي او
رامنځته شوي دي چې په هر ئاي او هروخت قايم وي د ساري په توګه د فزيك
يو قانون دی که د نړۍ په هر ئاي کې یو توکي پورته واچوې بيرته څمکې ته
رالوېږي چې دې قانون ته د ثقل قانون ويل کېږي طبيعي قوانين قاطع وي د
طبيعي قوانينو اړیکه غیر ژونديو سره وي خو اقتصادي قوانين قاطع نه دي په
خپله جورېږي له انسانانو سره اړیکه لري .



د اقتصاد د علم ګتې

اقتصاد یو تولنیز علم دی چې د انسان په پرمختګ کې له انسان سره مرسته کوي د اقتصاد د اهمیت په اړه مالتس وايی : اقتصاد یوازنی علم دی چې تول خلک پري خبر او معلومات لري او په اقتصادي پرمختګ کې مرسته کوي . ووتن د اقتصاد د علم په اړه وايی تر هغه پوري یو انسان متمند نه شي کيدای تر خو چې د اقتصاد د علم په اړه معلومات ونه لري همدارنګه پروفیسور پیگو وايی : د اقتصاد د علم زده کړه د علم په توګه نه بلکې د اقتصادي ستونزو د حل لپاره باید زده شي ، هنري ليکي د یو انسان لپاره د اقتصاد د علم زده کړه د هر انسان اړتیا او اخلاقې مسؤولیت دی د اقتصاد علم زده کړه د انسان ذهن ته پراختیا ورکوي ، په او سنې وخت کې خوک د اقتصاد د علم په اړه پوهه ونلري نو هغه ته لوستۍ انسان نه شو ويلى ، د کارګرو د حقوقو دفاع ، پانګوالو ته د بني ګتې برابرول ، د صنعتکارانو ، کرونډکرو لپاره د بازار د پیدا کيدو د کاروبار د ډولونو او د کاروباري موقعو پیدا کول ، د لګښتونو لپاره لارښوونه ، د شتمنى عادلانه ويش ، د انسان د ژوند د سطحې لوړوالي او نور د اقتصاد علم ګتې دي .



نړیوال اقتصادي سیستمونه

International economic systems

په اقتصاد کې د انسان هغه کړنې تر مطالعې لاندې نیوول کېږي چې د محدودو وسایلو په مرسته د نامحدودو غوبښتونو د پوره کولو لپاره تر سره کېږي چون دغه کړنې انسان په ټولنه کې ترسره کوي نو له دې کبله یې یو له بل سره اړیکې پیدا کېږي د کړي، بنه اختیاروی چې اقتصادي نظام ورته وايی یو نومیالی اقتصاد پوه اقتصادي نظام داسې تعریف کړي دی: اقتصادي نظام هغه ادارې رانغارې چې د یو هیواد وګړي یې د دې لپاره رامنځته کوي چې خپل محدود وسایل داسې وکاروی ترڅو خپلې نامحدودې غوبښتنې پرې پوره کړي د یو هیواد اقتصادي نظام دا پريکړه کوي چې د خلکو لاندې پونښتنو ته خنګه ټواب ووايی:

1. خه شی پیدا کړي؟: د یو هیواد اقتصادي نظام لوړۍ په دې بحث کوي چې د هیواد وګړي خه شي ته اړتیا لري چې د تولید وسایل پرې وکارول شي او د خلکو د اړتیا وړ توکي تولید کړي.

2. خنګه یې تولید کړي؟: په اقتصاد کې دویمه پونښنه دا چې خنګه یې تولید کړو له خنګه یې تولید کړو خخه موخته دا چې د تولید عوامل په خومره



مقدار سره يو خاي کرو خود توليد لگښت کم او توليد پير کرو دا هغه وخت
ترسره کېږي د توليد عوامل په بنه توګه وکارول شي.

3. د چا لپاره توليد؟ درېيمه پونتنه دا چې توليد د کومو خلکو لپاره تر
سره کړي چې دهغوی اړتیاوې پرې پوره شي

4. وسایل خنګه وویشي؟ په هیوادونو کې شته وسایل خنګه وویشل شي
ایا دغه وسایل له خلکو سره وي او که له حکومت سره او که په ګله وي څلورمه
پونتنه د همدې لپاره ترسره کېږي چې د پورتنيو پونتنو د حل لپاره بیلا بیلې
لارې کارول شي چې اقتصادي نظامونه ورته وايي او په لاندې ډول تري یادونه
کوو.



د بازار اقتصادي نظام

Market Economy

د بازار اقتصادي نظام هغه اقتصادي سیستم دی چې په هغو کې د پريکرو د نیولو او معاملو د اجرا په وخت کې د تولید پروسایلود خصوصي ملکيت مخکوالی په نظر کې نیول کېږي. د ملي اقتصاد په کچه د اقتصادي معاملو او پروسو پلان او انسجام په متمرکزه سراسري بنه نه وي هر اقتصادي واحد ځانګړې پلان او د کړنو تدبironه په بازار کې د موجودو سیالیواو د خرڅلار د قيمتونو پر بنسته جوړوي. د ځانګړو اقتصادي واحدونو پلانونه چې هريو بيل بيل د بازار د نرخونو سره په تراو کې وي جوړېږي او د تبول ملي اقتصاد په کچه د همدي ځانګړو پلانونو یوځایي پیونداو ارزونه د ملي اقتصاد د پلان او وړاندې ليد لپاره په کاريېږي پانګوال نظام د خصوصي ملکيت د تقدس پر بنسته ولاړ دی او د بازار اقتصاد د آزادو سیالیو له لارې د انسانانو د اړتیاوو د پوره کولو په ميكانيزم دريدلي دي یا په بل عبارت، د تولید پروسایلوا خصوصي ملکيت د بازار د آزادو سیالیو له لارې د تولنې د اړتیاوو له پوره کولو سره تینګ تړلي دي او د ډېرو پوهانو په نظر، یو یې له بله، د تصور او عملی کارونې وړ نه دي.



د بازار د اقتصادي نظام بنې

د بازار اقتصاد يو لرغونی تاریخي اقتصادي نظام دی چې د بشري تولنې د تاریخي تکامل سره سم يې وده موندلې او د ملي تولنو له اړتیاوو او د نړیوالو شرایطو له غونبتنو سره سم يې بدلون موندلی دی د تاریخ په اوږدو او په تیره بیا د شلمې پېړۍ په بهير کې د بازار د اقتصادي نظام نوي ډولونه رامنځته شوی، چې ځینې غوره بیلګې يې د آزاد بازار (لبرال مارکیت)، تولنیز بازار (سوسيال مارکیت)، د چاپریال ساتني تولنیز بازار (سوسيال ایکالوژیک مارکیت) یادولای شو.

آزاد بازار:

د بازار اقتصادي نظام بیلا بیلې بنې لري يو له هغو بنو خخه د آزاد بازار (لبرال مارکیت) اقتصادي بنه ده چې په هغو کې تولید او لګښت په آزاده توګه د بازار د لارې اداره کېږي دولت په مستقيمه توګه په بازار کې مداخله نه کوي او یوازې د غیرمستقيمي لارې د بازار په پروسو کې لاس و هلی شي د ساري په توګه، دولت کولای شي چې ځینې دولتي محصولات بازار ته وړاندې کړي، په سیالیو کې برخه واخلي او یانوي قوانین جوړ او عملی کړي په آزاد بازار کې هر خوک خپلې شخصي ګټې لټوي او د هغو د ترلاسه کولو لپاره تولید کوي، خدمتونه وړاندې کوي، په اقتصادي معاملو کې برخه اخلي او له دي لارې په آگاهانه او یا نا آگاهانه بنه د غونډې تولنې دژوند سطحې په لوړولو کې رول ادا کوي داحتمي نه ده چې یو خوک د تولنې ته د خدمت په عالي درک او



احساس په اقتصادي پروسو کې مسولانه ونډه واخلي، بلکې يوازې د شخصي گټو د ترلاسه کولو په هدف اقتصادي کاري په آخري پايله کې د ټولنې د ژوندانه د نېه والي او هيواو والو ته د خدمتونو خواته کشوي.

د آزاد بازار په اقتصادي سیستم کې د قراردادونو آزادي يو له غوره ځانګړنو څخه ده دولت د کار او د نورو اقتصادي معاملو په ترونوونو کې لاس ونه نه کوي. هر خوک د شخصي تثبت، د کار او شغل د انتخاب آزادي لري او کولاي شي پخپله آزاده اراده ده ګوپه اړه تصميم ونيسي او د آزادو قراردادونو له لاري د قانون په چوکات کې له نورو سره سیاليو ته داخل شي د آزاد بازار بله تاکونکې نښه د مصرف او مصرفونکو آزادي ده همدا شان د شغل او مسلک آزادي هم د آزاد بازار له غوره بیلوونکو بیلکو څخه ده دا ټول بیاد تولید پروسایلو د خصوصي مالکيت پر بنست ولاردي.

د تولیداتو او خدمتونه د هغو څښتنان پخپله خوبنې په خپلواکه توګه ټاکي او دا په بازار کې د عرضې او تقاضا د انډول له لاري پخپله تنظيميري. په آزاده توګه ټاکل شوي قيمتونه بیا پخپله د بازار بیلانس ساتي او د ئينو محصولاتو د اړتیا څخه د زيات تولید (اضافه تولید) مخه نيسی.

د آزاد بازار په اقتصادي نظم کې بازارته د هر چا مخه خلاصه ده هر تولیدونکي کولاي شي خپل مال په آزاده توګه وړاندې کري او هر مصرفونکي هم کولاي شي په آزاده توګه د خپلې اړتیا وړ شيان پخپله خوبنې انتخاب او مصرف کري بازارته آزاده لاس رسې ددي سبب کيرې چې هر



تولیدوونکی هاند وکړي، تر خود مصروفونکو د مینې او ذوق سره برابر تولید وړاندې کړي، نوي نظرونه رامنځته شي، ورڅه ورڅ د تاکلي شي نوي مودلونه او دنويو خدمتونو ډولونه تولید او رواج شي.

د تولید پروسایلو د خصوصي ملکيت، ازادي سیالي او ازاده سیالي چې د اقتصادي لبراليزم اساسی ستني دي چې د ادم سمیت په نظر د تولني د ژوند د سطحې د لوړوالي لپاره لوړني شرطونه دي.

تولنيز ژوندانه په عمل کې هم دا وښوده چې اقتصادي لبراليزم د اقتصاد صنعتي کېدواو د پیداوارنو ظرفیت او تنوع ته چټکتیاورکړه چې په پایله کې يې پانګوال نظام زغرده وده وکړه دا پروسه بیاد تولنيزو پراخه پرګنوله بیوزلی سره هم ملګري ده او په پایله کې يې د بدایانو او بیوزلانو ترمنځ واتن ورڅ تر بلې زیاتیرې.

سره له دې چې د اقتصادي لبراليزم طرفداران په اروپا او امریکا کې تول په بنستیزه توګه د اقتصاد د ټواک له پاره کارکوي، خو تر منځ يې تاکلي توپیروننه هم شته په اوسيني وخت کې د لبراليزم نظریه د سیاست د ټګر په خير په اقتصادي برخه کې هم له هغه پخوانۍ جاذبې خخه لويدلې او د پام وړ پلویان نه لري.

په ډیرو بحثونو کې داسې هم او ریدل کېږي چې د آزاد بازار اقتصاد د افغانستان په اساسی قانون کې د افغانستان لپاره د اقتصادي سیستم په حیث



منل شوي دي دا خبره سمه نه ده د افغانستان په او سنې اساسی قانون کې د آزاد بازار اقتصاد نه، بلکې یوازې د بازار اقتصادي سیستم د هیواد د ملي اقتصاد له پاره منل شوي او د هفو د بنو (اشکالو) د انتخاب له پاره لارهآزاده پېښودلشوي ده.

تولنيز بازار (سوسيال مارکېت):

د تولنيز بازار اقتصادي سیستم چې د بازار د اقتصاد ځانګړې بهه ده، د پانګوالۍ درژیم د سیالیو پرښت دولت ته داواک او دنده ورکوي چې په اقتصادي موضوع ګانوکې سیاسي-تولنيز اصلاحات تر لاس لاندې ونیسي، تولنيز عدالت او سیاسي ثبات ته لوړیتوب ورکړي او د تولنيزو مساواتو په لار کې ګام و اخلي.

د دویمي نړيوالې جګړې وروسته د تولنيز بازار اقتصادي سیستم مطرح شو او د هفو د پراختیا او پرمختګ په لارکې ګامونه واخیستل شول. په پانګوالا اقتصادي نظام کې د تولنيزو مسئلو د بنېګنې او د بیوزلو او محرومو طبقو او قشرونو په ګټه د دولت لاسوهنې ته ځکه اړتیاده چې پخپل سر او آزادې پانګوالۍ لخوا ډير خله د هیواد محرومان او تولنيزی اړینې چارې له پامه غورڅول کېږي او پایله یې د تولنيزیووالۍ او سیاسي ثبات د لمنځه تلو سبب کېږي. د پانګوال اقتصاد همدا خپل سرې ودې د شلمې پېړې په لوړۍ نیمايې کې د لوړۍ او د دویمي نړيوالې جګړې په رامنځته کیدو کې د پام وړ رول ولوباوه الفريد مولر ارمک او اوډویگ ایرهارډله نظره د تولنيز بازار نېیګنه



داده چې د آزاد بازار مثبتې خواوې ساتي، د اقتصادي خواکمتيا او د تولیدات او خدماتو د تنوع له بهيره ننګه کوي، خو په عين وخت کې د هغو د منفي اړخونو او بدواجهيز و مخنيوي کوي، په ټولنيز ژوندانه کې د ګڼې د ترلاسه کولو په خاطر د آزاد بازار د رقابتونو د ورانوونکې اغيزي مخه نيسی او د خومحدود ګسانو په لاس کې د اقتصادي خواک دانحصر او تمرکز د ماتولوله پاره د ټولني په ګته مناسب او قانوني تدبironه نيسی. او په عين حال کې د ملي یوالي، ټولنيز مصئونيت، امنیت، سولي او عدالت د تأمین او تحکیم په لار کې هم پوره ګامونه تر لاس لاندې و نیول شي.

په ټولنيز بازار کې د دولت ئای او رول د آزاد بازار خخه فرق لري دلته دولت د آزاد بازار په خير په اقتصادي چارو کې پاسيف رول نه لري، بلکې په فعاله توګه په اقتصادي معاملاتو کې برخه اخلي او په هغه ئای کې چې اقتصادي پروسې د ټولنيزو، سیاسي چارو د موازنې د لمنځه تلو سبب کېږي، فعال دفاعي او اصلاحي تدبironه نيسی. په دي حال کې د دولت غوره ټولنيز سیاسي هدفونه او تدبironه د کار په بازار کې، د شتمنيو د جوړولو په سیاست کې، د کورونو د جوړولو او توزیع په سیاست کې، د بنوونې او روزنې په چارو کې د عایداتو پورته کيدو او معاشاتو په اندازه او ويش کې مداخله او داسي نور تر لاس لاندې نیول کیداي شي. هدفادي چې اقتصادي پرمختګ او د مادي نعمتونو پريمانۍ د ملت د عامو وګرو ترمنځ د کشمکش سبب نه شي، بلکې د آزادې سیالي په پايله کې د رامنځته شوي پرمختللي اقتصادي خواک په واسطه ټولنيز عدالت، پيوستون او پرمختګ تضمین کړي ټولنيز اقتصادي



مارکېت نظام داسې شرایط رامنځته کولای شي چې د ملي اقتصاد پرمختګ د تولنيز عدالت، پيوستون او ترقى سره ټينګ تراو ولري، نه داسې چې د بې امنی، تولنيز ناورین او سیاسي بې ثباتي سبب و گرئي. د تولنيز بازار کله د سوسیالیزم او پانګوالي نظامونو ترمنځ درې بیمه اقتصادي لار هم نومول شوي ده، خو ډير پوهان د داسې اصطلاح استعمال سم نه بولي په نړۍ کې د سوسیال بازار غوره نمونه د آلمان اقتصادي نظام دی چې د ملي اقتصاد د پرمختګ سره یوځای د افرادو تولنيز مصئونیت هم تضمینوي په سوسیال بازار کې دولت مکلفیت لري چې بیوزلو، زړو، معیوبو، بیکارو او نورو تولنيزو مرستو ته اړو کسانو اود هغواولادونو ته دژوندلومرنی اړتیاوې د تولني په منځګړې کچه ورسوی هر خوک حق لري چې مناسب خوراک او خښاک، د سمو جامو د اغواستلوا او د معیاري کورد او سیدلو امکانات ولري. په هیواد کې دهراو سیدونکیرو غتیا د دولت لخوابیمه ده هر خوک حق لري چې د دولت له بودجې او تولنيزو فنډو نو خخه ورته د زده کړې او بنوونې او روزنې شرایط برابر شي. د کو چنیانو د زد هکر باو تحصیل امکانات د هغوى د میندو او پلرونود تولنيز موقف او شتمنۍ تابع نه وي دولت مکلف دی چې د قانون له مخيې د هر چا استعداد ته د ودې مخه خلاصه او ترې بشپړه ننګه وکړي په دې توګه د سوسیال مارکېت په نظام کې د کور، کالې، ډوډې، صحت او سواد ستونزو ته د حل د لارو موندل د دولت له مکلفیتونو خخه شمیرل کېږي.

د چا پیریال ساتنې تولنيز بازار



د وخت په تيربدو سره د بشري تولنې د پایښت لپاره د چاپيريال اهمیت زیاتیرې او د هغود سالم ساتلو دنده د انسانانو په وړاندې ورڅ په ورڅ غوره کېږي. ډیرې اقتصادي کړنې د انسانانو د ژوند په چاپيريال منفي اغیزه کوي له همدي کبله د بازار د اقتصادي نظام د تولنیز بازار تر خنگ د شلمې پېړې په آخرو کې د چاپيريال ساتني تولنیز بازار تیوري هم رامنځته شوه او وده یې وکړه ددې نظرې او عملی اقتصادي نظام هدف دادی چې د اقتصاد (ایکانومي) او د ژوند د چاپيريال (ایکالوژي) تر منځ بیلانس وساتل شي.

د شلمې پېړې تر دويمې نيمائي پورې دا نظریه چلیده چې طبیعي ذخیرې پرمیانه او ډیرې دي. د ژوندد چاپيريال له طبیعي زیرموڅخه وړیا ګټه اخیستل کېدہ د شلمې پېړې په دويمه نيمائي او په تيره بیا د اوومې لسیزی وروسته دې نظرې زور واخیست چې د ژوند چاپيريال پخپله زیات ارزښت لري او باید د تولید له داسې میتودونو او د اقتصادي کړنو له داسې سیستمنو څخه کار واخیستل شي چې د انسانانو د ژوند پر چاپيريال یې ناوړه اغیزې کمې وي. دلته باید اقتصادي ګټې او چاپيريال ته د زیان رسیدو تر منځ سنجش وشي او خالصه اقتصادي ګټه باید د ژوند د چاپيريال د تاوان له لاري لاسته رانه وړل شي که په سوسیال بازار کې د تولنیز او سیاسي مصئونیت او ثبات موضوع په نظر کې نیول کېدہ، په سوسیال - ایکالوژیک مارکېت کې د هغو تر خنگ د ژوند د چاپيريال ساتنه هم په پام کې نیول کېږي. په دې اقتصادي نظام کې د اقتصادي ګټو د تلاسه کولو له پاره د ژوند د چاپيريال خرابولو ته اجازه نهور کولکېږي.



د اقتصادي کېنو او له هغې لارې د مادی گتیو د ترلاسه کولو په لار کې د ژوند د چاپيريال د خرابي د مخنيوي په خاطر تاکلي معيارونه او ميتودونه کاريبي. د نمونې په توګه ويلاقې شو چې د توليدي . اقتصادي فعالیت په پایله کې د کاربن ډای اکساید د تولید د اندازې پر معيار د چاپيريال ماليه تاکل کيري هر خوک او هر اقتصادي ، توليدي کامپلکسچې ديرکاربنداي اکساید توليدوي، د ډيرې ماليې پورکولو مکلف وي يا هر خوک چې ډيره انرژي مصرفوي په هماغه اندازه د چاپيريال ماليه اينسولد کيري د اسي ډيرنور ميتودونه هم شته چې په اقتصادي فعالیتونو کې د چاپيريال د تخریب په مخنيوي او كمنبت کې مثبت رول لو بولاي شي.

د چاپيريال ساتني تولنيز بازار کې دولت د چاپيريال د ساتني له پاره په بازار او اقتصادي معاملو کې فعاله مداخله کوي او هر خوک د گتې د ترلاسه کولو په خاطر د چاپيريال په تخریب کې آزادې لاسوهني ته نه پريبردي دلته دا هم په نظر کې نيوں کيري چې په توليدي . اقتصادي پرسه کې خومره انرژي مصرفيري او په چاپيريال يې اغيزه خومره ۵۵؟

د چاپيريال د ساتني د مؤسسولخوا د اسي هځې روانې دې چې د ژوند د چاپيريال د قيمت د معلومولو او د بازار په معاملو کې داخلولو له پاره د هغو د سنجش په خاطر خرگند کمي مقیاسونه رامنځته کړي، چې تر تاکلي اندازې پکې بریالي هم دې دا نظریه ورڅه تر بلې غښتلې کيري چې د ژوند او فعالیت چاپيريال باید چاته د وریا خیزونو په حیث د اقتصادي فعالیتونو لپاره په



اختیار کې ورنه کېل شي دا د دولت د عمومي شتمنى په حیث و گنجل شي او پر استعمال يې قیود وضعه او قیمت پري کینسودل شي. د بلي خوا د تولید په پروسه او نورو اقتصادي معاملو کې د انرژي مصرف ترکتروول لاندې ونیول شي او د برق، تيلو، گازو او نوره انرژي باندې ماليه جګه شي. دايکالوژيک. تولنيز بازار په نظام کې هدف دا هم دی چې د راتلونکو نسلونو له پاره د ژوند طبیعی چاپیریال سالم وساتل شي



د سوшиالیزم اقتصادي نظام

د سوشيالیزم کلمه د نړۍ، په هر ګوټ کې کارول کېږي او تل په سیاسي، اقتصادي او پوهنیزو بحثو کې پر خبرې کېږي. سوشيالیزم د مفهوم او مانا له مخې تقریباً دوه زره خلورسوه اته دیرش کاله وړاندې موجود و. خود لفظ او کلمې له مخې د نولسمې پیړی محصول دی او د نولسمې پیړی، په سر کې رامنځته شوی چې په اقتصادي کتابونو کې د دغې کلمې د حقيقې پیدا کوونکي تر منځ اختلاف شتون لري په ځینو کتابونو کې د سوشيالیزم د کلمې پیدا کوونکي رابرت اوون بسولد شوی مګرد فرانسي نومیالي عالم پير لرو په خپل کتاب کې (ګرودو سامار، داسې ذکر کړي چې د سوشيالیزم کلمه لوړۍ ما استعمال کړي.

د سوشيالیزم تعریف: دیرې سیاسي او اقتصادي ټولنې خپلې طریقې سوشيالستي بولي مګر په نظریاتو او کړنو کې یو له بل سره توپیرشتون لري د ساري په ډول انارشیستان ځانونه سوشيالستان بولي خود خپلو نظریاتو له مخې په فردیت را خرخي د فرد په اصلاح کې د ټولنې اصلاح وینې حکومت او دیکتاتوري نه خوبنوي همدارنګه کمونستان او مارکسستان هم د سوشيالیزم ناري وهی مګر هغوي وايې چې د ټولنې اصلاح د فرد اصلاح ده چې د حکومت او دیکتاوري طرفدار دي د پورتنیو توپیرنو له کبله د سوشيالیزم تعریفول هم



ستونزمن کار دی خو بیا هم کولای شو په لاندې ډول یې تعریف کړو: سوشیالیزم د هغه بنوونځی او طریقې خخه عبارت دی چې عقیده لري چې د پانګوال نظام د مالکیت او کار ډول ظالمانه دی باید د ټولنې له لورې ورته تغیر ورکړل شی. همدارنګه سوشیالستیان وايی د ټولنیزو مسایلو د حل لپاره باید په ټولنیز ډول اقدام وشي او د ثروت سرچینې باید د ملت په لاس کې ورکړل شید تولید وسایل د دولت او یا ټولنیزو اتحادیو او کوپراتیفونو په ملکیت کې ورکول کېږي. په د اسې نظام کې شخصی ملکیتونو ته اجازه ورکول کېږي، خود خصوصی ملکیتونو شته والی د دولتی قانون له منځ منعه وي.

له شخصی مالکیت خخه موخه پرهغه شتمنیو د شخص تصاحب دی چې د هغه د شخصی او کورنیو اړتیاوو د پوره کولو لپاره ترې کار اخیستل کېږي، خود نورو د کار د ګټې د خپلولو او استثمار لپاره نه شي کارول کیدای د ساري په توګه، د اوسيدل لو کور، جامي، بايسکل، موټر، هغه اندازه ځمکه چې یو شخص او د هغه د کورنۍ، غړی پڅله پکې کار وکړي او همدا ډول نور ټول هغه خه چې یو خوک یې د خپل شخصی او کورنۍ ژوند لپاره کاروی.

ددې په وړاندې خصوصی مالکیت د تولید پر وسایلو د افرادو له هغه ډول تصاحب خخه عبارت دی چې د افرادو د شخصی او کورنیو اړتیاوو خخه زیات وي او د هغو په واسطه د نورو هغو کارگرانو او مسلکي کسانو د کار خخه ګټه اخیستل کېږي چې د همدا سې وسایلو د نشتوالي له کبله په خپله په مستقل ډول په تولیدي او خدماتي فعالیتونو کې برخه نه شي اخیستلای د تولیدي



وسایلو خخه بې برخې کارگران او ماهران د خپل ژوند د اړتیا وو د لاسته را ورو او په خپله تحصیلی خانګه کې د کار د موندلو لپاره دي ته اړ وي چې د کوم بل پانګوال سره چې د مناسبو تولیدي وسایلو خبتن دی، کار وکړي په پایله کې د خپل کار او لاس د محصولاتو ګته په لړه او یا ډیره اندازه د هغود کار ورکوونکي پانګوال لاس ته ورځي.

ددې لپاره چې د شخصي او خصوصي مالکيت تر منئ موضوع بنه خرگنده شی دلته به د یوې توټې ځمکي مثال را ورو:

که یو خوک شخصي ځمکه ولري، په هغه کې پخپله دی او د هغه د کورنۍ غړي کار او تولید وکړي او پیداوار یې هم د خپل کور د اړتیا وو لپاره ولګوي، نو د ځمکې توټه د هغه شخصي ملکيت دی او په سوشیالیزم کې یې د ساتلو او کاله کولو حق لري خو که چيرې یو خوک په ځمکه کې پخپله کار نه کوي، خپله توټه ځمکه چاته په اجاره، کرايه او یا ده کرونډګر ته په کرونډګرۍ ورکړي وي، نو دا ځمکه د هغه په خصوصي مالکيت اوږي او په سوشیالیزم کې یې د ملکيت او د هغو په وسیله د بل چا د کار او زیار د ګتې د خپلولو حق نه لري.



سوشیالیزم ته د رسیدو مراحل

نیوکه: د سوшیالیزم نسونئي اصولاً د تولني پرموجوده انتظامونو نیوکې کوي دوى په تولنه کې د طبقاتو د له منئه ورلولپاره کارکوي چې دلته دوه ډوله اقدام غواوري یو ډله وايي چې ډير ژر باید بدلون راشي بله ډله وايي چې لوړۍ باید سیاسي، اقتصادي، تولنيز او ګلتوري څېرنه وشي بیا بدلون راشي.

هيله: سوشيالستان هيله لري چې د راتلونکي زمانې خلک به کوبنښ وکړي چې د تولید او سنی نظام چې سم نه دی بيرته کړي او ده ګه پر ئایي یو داسې نظام ټینګ کړي چې د مساوات پر پایو ولاړ وي.

عمل: په تولنه کې سوشيالستي نظام ته د رسیدو لپاره د سوشيالستانو تر منځ اختلاف موجود یو ډله بې د عمومي انقلاب طرفداردي چې په هغو کې المانی کارل مارکس او ملګري یې د دې نظرې ملاتري دي کارل مارکس یوازې داسې نه وايي چې انقلاب دې وشي بلکې هغه عقيده لري چې دا ډول انقلاب کيدونکي او راتلونکي دی هغه د پانګوال نظام خخه مخالف او په ټوله نړۍ کې کارگرو ته همدا یوه خبره کوله د نړۍ کارگرو یو له بل سره متحد شئ کارل مارکس او ده ګه ملګرو سوشيالیزم ته د رسیدو لپاره د کارگرو انقلاب او د یو خه وخت لپاره د هغوی دیکتاتوري غواوري، پانګوال نظام تولنه په دوه طبقو ويшиید مارکس په عقيده تاریخ د طبقاتو ترمنځ د کشمکشو او اړودور



خخه عبارت دی نه د ملتوونو د جنگ خخه تاریخي پیښې د اقتصادي قدرت او زور لاندې پیدا شوي.

د کارل مارکس دا نظریه په عملی ډګر کې په اوسمى روسيه کې د ناکامۍ سره مخ شوه د مارکس، انگلز او لبన سوشیالستي مفکوره د نړۍ په نورو هبودنو کې هم خپل ارزښت له لاسه ورکړو:

د سوشیالیزم بنستیز اصول:

۱. ټولنیز ملکیت: په سوشیالیزم کې خصوصي ملکیت شتون نه لري د تولید ټول وسايل (حکمه، کار، پانګه، مدیریت) د حکومت به لاس کې وي.
۲. خصوصي کاروبار وجود نه لري: په سوشیالیزم کې خصوصي کاروبار وجود نه لري تول خلک له حکومت سره کار کوي او د دولت نوکران وي.
۳. د شتمنى مساوي ويش: په سوشیالیزم کې تول کاروبار د حکومت په کې وي له کاروبار خخه چې کومه ګټه تر لاسه کېږي د حکومت خزانې ته خي او په ټولنیزو کارونو یې لګوي.
۴. کاروبار: په سوشیالیزم کې تولو خلکو ته کارد حکومت له خوا ورکول کېږي.
۵. د پلانونو جوړول: په سوشیالیزم کې یوه اداره وجود لري چې د حکومت لپاره تول اقتصادي پلانونه جوړوي چې تر ډیره بریده په دې پلانونو کې د دولت سیاسي مرامونه په پام کې نیول کېږي.



۲. فکري اتحاد: په سوشیالیزم کې تول خلک یو نظر لري د سوشیالیزم لپاره کار کوي او د کپتیلیزم خلاف وي.

د سوشیالیزم او کمونیزم تر منځ توپیر:

کمونیزم او سوشیلیزم عموماً دواړه یودبل پرخای استعمالیږي ټکه دغه دواړه مکتبونه د کپیتیلیزم خلاف دي ددغو دوو مکتبونو ترمنځ ډپورته والي او هم ډپروپیرو وجودلري خوپه توپیر پوهیدل یې ټکه ستونزمن دی چې مختلفو ټولنو (هیوادونو) دواړو اقتصادي مکتبونو ګن شمېر ډولونه عملی کړي او دا دواړه مکتبونه یې د تعصب، یواړخیزه قضاوت په رنا کې او د خپلې خوبنې سره سم تعریف، ورته او سره بېل کړي دي. لیبرالان غواړي چې پریکړې د ټولوا فرادو سره شریکې شي البه دافرادو په ترجیح کې مګر محافظه کاران غواړي او وايې چې پریکړې باید د خومحدودو نفوړو تر منځ سره شریکې شي البه دیوه فرد په ترجیح.

سوشیلیزم عموماً اقتصادي نظام یابنونځي ته راجع کېږي خو کمونیزم بیا هم پر اقتصادي او هم پرسیاسي بنوونځي دلالت کوي. د کمونیزم له مخي د خدماتوا او جناسو توزیع دافرادو اړتیاوو پراساس رامنځ ته کېږي خو سوشالیزم بیا استدلال کوي چې د خدماتوا او جناسو توزیع دافرادو د هلوڅلور پښت رامنځ ته کېږي.

په کمونیستي اقتصاد کي د کپیتیلیزم لپاره ئاي نه شته خو سوشالیزم بیا وايې، څرنګه چې ثروت د خلګو ترمنځ توزیع کېږي نو کېدای شي د کپتیلیزم ټینې



اړخونه په سو شیلیستې اقتصاد کې ځای ولري سو شیالیزم هغه بسوونځی دی چې وايی کارگره طبقه بايد منابع په تولیزه اوډيموکراتیکه توګه ترلاسه کړي چې وکولای شي دټولنې داکثریت د بهبود لپاره اجناس تولید کړي. کمونیزم هغه بسوونځی ته وايی چې په تولنه کې بايد نه د طبقې استحصالوونکي، استحصالپدونکي او نه تېرى کوونکي او تېرى کېدونکي بايد وجود و لري.



اسلامی اقتصادی نظام

اسلام یوازی د مذهبی رسوماتو دین نه دی بلکې د انسان د ژوند یو مکمل قانون دی، د مسلمانانو د ژوند هر خانګه مطالعه کوي، اسلام مسلمانانو ته په اقتصادي برخه کې هم لاربسوونه او رهبری کوي اسلام چې په اقتصادي برخه کې مسلمان ته کوم اصول وړاندې کړي په عملی کولو به یې انسان تل خوشاله او له سکون خخه ډک ژوند تیروي دا نور اقتصادي نظامونه انسان ته یوازی ددي نړۍ اړتیاوو په پوره کیدوباندې تاکید کوي خو اسلامی اقتصادي نظام ددي نړۍ تر خنګ د اخترت د برياليتوب لپاره هم کار کوي اسلامی اقتصادي نظام په هغه ځای کې پلی کېږي چې خلک مسلمانان وي. اسلامی اقتصادي نظام په هغو ادارو او اشخاصو مشتمل دي چې د خدايی احکامو لاندې جوړوي تر خو د اسلامی هیوادنو خلک محدود وسایل خنګه وکاروی تر خو هغه غونښنې چې اسلام ورته اجازه ورکړي پوره کړي د اسلامی اقتصادي نظام اصولو سرچینې قران الکريم، نبوی سنت او اجتهدابن سرچینه. اسلامی اقتصاد تر دوهم نړیوال جنګ پوري همداسي د نورو علومو سره ګله پاتې شو، په دغه دوران کې زیات اسلامی هیوادونه د دوهم نړیوال جنګ خخه وروسته آزاد شول په دغه وخت کې اسلامی هیوادونه د خپلو ویجارو سستمونو تر خنګ د اقتصادي سیستم جوړولو او بیا پر پنسو درولو په هڅه کې شول ځکه دغه سستمونه د نړیوال جنګ او د کفارو د حملو په وجه له منځه وړل شوي وو، خرنګه چه په هغه وخت کې نور اقتصادي سیستمونه په سود ولار وو، او سود د اسلام له نظره ناروا دی



د اسلامي اقتصاد او نورو اقتصادي سیتمونو ترمینئ ډبر تو پیرونه شته او یواحی سود نه دی، نو ځکه دوی دا اړتیا ولیده چه خپل اقتصادي سیستم د اسلام د اصولو او قوانینو په چو کات کې جوړکوي.

په هر صورت لکه خرنګه مو چه وړاندې ذکر وکړ چه انفرادي هله څلې په دې بریالی، نه شوې چه اسلامي اقتصاد دیوه مستقل علم په ډول نړیوالو ته ور و پیشني، نو د جمعي هلو څلواړتیا پیداشو هتر خو پوري چې په کال ۱۹۷۶ د فبروری په میاشت کې په اسلامي اقتصاد باندې لوړنۍ نړیوال کانفرنس په مکه مکرمه کې جوړ شو او په دې وسیله اسلامي اقتصاد دیوه مستقل علم په ډول دنیا ته معرفی شواو دغې د اسلامي اقتصاد په مشهورتیا او پدې لاره کې د کار کولو لپاره لاره برابره کړه دغه کنفرانس په جوړولو کې ډاکټر محمد نجات الله صدیقی، ډاکټر محمد عمر او پروفیسر خورشید احمد فعال رول ولو بولو په دغه کنفرانس یا سمینار کې ډاکټر محمد نجات الله صدیقی لخوا د پخوانیو اسلامي علماءو د اقتصادي نظریاتو په باب یوه مقاله یا رساله وړاندې شوه، دغې مقالې په اسلامي اقتصاد باندې د بحث کولو تهداب کېښو.

په قران شریف کې د اقتصاد کلمه د اعتدال په مانا ذکر شوې د لقمان په مبارک ایت کې راغلي (په خپل تګ کې میانه رو او سه). حضرت محمد (ص) په خپل مبارک حدیث کې د اقتصاد د کلمې په اړه ویلی دي: «که خوک په ژوند کې



ميانه رو او معتدل وي خبتن تعالى به د هغه روزي زياته کپي او که خوک اسراف و کپي نو خبتن تعالى به هغه محروم کپي)

د اقتصاد کلمه په عربي ژبه کې هم د اعتدال او ميانه روی مانا لري او په اسلام کې د افراط او تفريظ په مقابل کې کارول شوي ۵۰ .

د خبتن تعالى د قوانينو په حدودو کې د فکر ، طبيعت ، شتمنى او کارد کارونې په وجه د فرد او ټولنې د ارتياوو د لري کولو ، هوساينې او ګټورتوب په موخه د کپنو تر سره کولو ته اقتصاد وایي . د خبتن تعالى د لاربسوني له مخي د هغو قوانينو او اصولو خخه عبارت دی چې د هغو په کار اچولو او مراعتو لو په صورت کې توليد او شتمنى ډيرېږي ، د کار او تعاؤن له مخي د ټولنې افرادو ته په عادلانه ډول رسېږي لکه خرنګه چې په ځمکه او اسمان کې د ټولو موجوداتو مالک خبتن تعالى دی او پیدا کونکی هم همدا دی او حقيقي مالک یې هم خبتن تعالى دی . اسلامي اقتصادي نظام د نړۍ د نورو اقتصادي سیستمونو د کپنو نظریاتو سره د مبدا او ماھیت له نظره توپیر لري . د اسلامي اقتصاد د ظوابطو او قوانينو سرچينه الهي احکام دي .

د اسلام په ټولو اقتصادي کپنو او تشباثاتو کې عدل ، انصاف ، حق ، پيزوينه او اخلاق داخل دي .

د اسلامي اقتصادي نظام ئانګړتیاوې



د اسلامي اقتصادي نظام بنسټيزي ځانګړتیاوې په لاندي ډول دي :

- 1) د ژوند د لومنيو اړتیاواو پوره کول : اسلامي اقتصادي نظام انسان پرمختګ ته بنسټيزي اهمیت ورکوي، په ټولنه کې ټولو افرادو ته د ژوند د لومنيو اړتیاواو په پوره کولو زور ورکوي. د انسان بنسټيزي اړتیاواي خوراک، لباس، اوسيدل، بنوونه او روزنه، روغتیاپي اسانтиاوې دي.
- 2) خصوصي ملکيت : په حقیقت کې د هر خه مالک خبتن تعالی دی کوم توکي چې د انسان په ملکيت کې وي د امانت بنه لري، انسان هغه د خبتن تعالی او د رسول (ص) په طریقې د کارولو پابند دی تر خود خبتن تعالی د خوبنې وړ وګرئي او انسان د نړۍ او اخترت د برباليتوب سبب ګرئي، اسلام خصوصي ملکيت ته اجازه ورکوي مګر دا ملکيت ازاد او خود مختاره نه دي.
- 3) د جایداد کارول : د جایداد په کارونې اسلام چې کوم بندیزونه لګولی په لاندي ډول دي :

- اسلام د جایداد د بې ئایه کارونې خخه منع کړې
- په اسلامي اقتصادي نظام کې هيڅوک جایداد د ټولنې په خلاف نه شي کارولاي
- په ټولنه کې د بې وزله او ارمنو خلکو د ده پر جایداد حق لري
- که خوک پور ته په ربستيا اړتیا ولري باید انکارونه کړي
- له زکات پرته هم باید له بې وزلو سره مرسته وکړي



4) د توکو او چوپرتیاوو کارول : په اسلامي اقتصادي نظام کې د چېرو توکو او چوپرتیاوو په کارونې بندیزدی لکه شرابو، پودر، چرس، د مړو حیواناتو غونبه همدرانګه د عیش عشرت د توکو کارول هم اسلام نه خوبنوي . په اسلام کې د ټولنې هر فرد د ټولنې په چوپر مکلف دی ، اسلام د خو نفرو پرخای ټولنې ټولنې په خوشالی زور اچوي .

5) د حکومت دندې : په یوې اسلامي ټولنې کې د حکومت دندې په لاندې دول دي :

- د خلکو لپاره د اسلامي اصولو پر اساس د ژوند برابرول او د اړتیا په وخت کې له سختی کار اخيستل
- ټولو خلکو ته د ژوند د اسانتیاوو برابرول
- په بازار کې د بنه چاپیریال جوړول او د چلبازانو او غلو مخه نیول
- د اقتصادي پرمختګ او پانګونې لپاره اقدامات تر سره کول
- د شتمنۍ د ناندېول ويش مخه نیول

6) غیرسودي نظام : په اسلامي اقتصادي نظام کې سود منع دی چې ورسره د ظالمانو مخه نیول کېږي او ټولنې له طبقو ساتل کېږي شمنې له یو خو لاسونو خخه ټولنې ته ورکول کېږي او د ټولنې په خير کارول کېږي .

7) د کار اهمیت : اسلام کاريګر د پانګوال رحم ته نه پريبردي بلکې د هغوي د حقوقو مکمله ساتنه کوي اسلام کار ته ډیر اهمیت ورکوي او هغه روزي چې د



کار په وسیله تر لاسه شوې وي ډیره یې بهتره گئي او د اسې حکم کوي چې
کاريگر ته د هغه اجوره د خولو له او چيدو مخکي باید ورکړل شي.

8) د زکات ورکړه : په اسلامي ټولنې کې په هر عاقل، بالغ مسلمان چې د
زکات شرایط ولري زکات ورکول فرض دي او د اسلامي اقتصادي نظام مهمه
خانګړتیا ده.

9) د شتمنى د راتولونې ممانعت : اسلام د جايزو لارو خخه راغلي شتمنى
د تولونې اجازه نه ده ورکړې حکه خوئښت یې درېږي او دا شتمنى د خو نفرو
لاسو ته ورځي، ټولنې غیراخلاقې کېږي نو حکه اسلام د شتمنى ټولول نه
خوبنوي.

10) د وراشت قانون : په اسلام کې د شتمنى ویش د وارشت د قانون پر اساس
تر سره کېږي له کوم شخص سره چې شتمنى له خپلو اړتیاوو خخه ډېږي وي
پاتې برخه د وارثینو تر منع وویشل شي نو وارشت د قانون پر اساس شتمنى په
خپله دوران پیدا کوي.

11) د کسب خپلواکي : په اسلام کې د حلال رزق د ګټلو لپاره چې هر ډول
کسب تاکي خپلواکي لري.

12) د مساوات نه شتون : په اسلامي اقتصادي نظام کې شتمنى مساوي نه
ویشل کېږي او په اسلامي اقتصادي نظام کې هیڅ وخت دا نه دي ذکر چې د
ټولو انسانانو د ژوند سهولتونه باید مساوي وي. په اسلامي اقتصادي نظام
کې هر فرد په ټولنې کې برابره درجه لري. زکات، عشر او د وارشت په وسیله په
ټولنې کې شتمنى په منصفانه ډول ویشل کېږي.



د دويم خپرکى

د شتمنى پيداينىت

په تولیز ډول د شتمنى پيداينىت د نوو توکو رامنځته کولو ته وايي خو موب دلته تيروتنه کوو ځکه ماده د مادي د قانون له مخي موب نه شو پيدا کولي او نه يې لمنځه وړلی شو د شتمنى د پيداينىت خخه زموږ موخه د مادي پيدا کول نه بلکې د هغې په افاديت کې د ډيرينېست راوستل دي نو معلومه شوه چې د اقتصاد په علم کې د شتمنى پيداينىت خخه موخه د یو توکي د ارزښت ډير والي دی د ساري په ډول کله چې موب لري په ځنګل کې پري کړو په ارزښت کې يې ډير والي راخي خو کله چې تري فرنېچر جور کړو ارزښت يې لاپسي ډيرېږي د لاندې درې طريقو په وسيلي د یو توکي افاديت لوړېږي او د شتمنى د پيداينىت سبب ګرځي :

- I. د توکو بنه بدلول : د توکو بنه ته په تغيير ورکولو سره د هغه افاديت لوړېږي د مثال په ډول له کاغذ خخه د كتابونو جوړول .
- II. د توکو د ئاي بدلول : د توکو د ډير پيداکيدو له ئاي خخه هغه ئاي ته د توکي ليږدول چې په کمه اندازه پيدا کيرې او توکو ورسره ارزښتمن کيرې د ساري په ډول د لريکيو په ځنګل کې د لريکيو ارزښت تيit وي خو کله چې بشار ته راول کيرې نو د لريکيو ارزښت هم ورسره ډيرېږي .



III. د توکو د وخت بدلول : کله چې توکي هغه وخت ته وساتل شي چې
تقاضا ورته ڈيره وي ارزښت يې لوړېږي د ساري په ډول لکه د ژمي په موسم کې
دا اوبلونو ګازو يا د سون د توکو د قيمت لوړوالی .

د شتمنى د پيداينست لارې چارې : د شتمنى د پيداينست لپاره بايد لاندي هڅې
تر سره شي :

1. له ټمکې، سيندونو، سمندرونو خخه د هغو توکو ترلاسه کول چې په
کې شتون لري د ساري په ډول په سيندونو يا سمندرونو کې د کبانو نيوول .

2. له ټمکې، هوا او او بو خخه د هغو شيانو ترلاسه کول چې دوي نه وي
پيدا کړي د بيلګې په توګه له او بو خخه د بريښنا جورول .

3. د صنعت په وسیله له او مو موادو خخه د مصنوعاتو جوړول د ساري په
ډول له مالوچو رخت جورول .

4. د توکو ليږد له یو ئای خخه بل ئای ته ياني د ليږد ليږد له وسايلو خخه
کار اخيستل .

5. مصرفونکو ته مخامنځ چوپتیاوې برابرول د ساري په ډول
ښوونه، روغتیا پالی او نور .

د شتمنى په پيداينست اغيزه اچونکي عوامل : د شتمنى په پيداينست لاندي
عوامل اغيزه اچوي :



- I. طبیعی عوامل : له طبیعی عواملو خخه مو خه هوا، باران، زمکه، کانونه او نور که مناسب وي نود شتمنی د پیدایینت لپاره بنه وي او که چيرته دغه عوامل مناسب نه وي نوبیا د شتمنی پیدا کول کمیري.
- II. د پیدایینت وسائل : په نوي وسائلو شتمنی ډيره پیدا کيري او په وروسته پاتې وسائلو شتمنی کمه پیدا کيري د ساري په ډول که يو توکی په لاس جوړ شي ډير وخت او په لړه اندازه جوړېږي خو که همدا کار په ماشین تر سره شي نو ډير ژر او ډيره پیمانه به تولید شي.
- III. د لیبرد رالیب وسائل : د لیبرد رالیب وسائل که چيري پرمختللي وي نو په هیواد کې سوداګري او صنعت پراختيا مومي شتمنی هم په اسانه رامنځته کيږي خو بر عکس بیا شتمنی په اسانه نه رامنځته کيږي.
- IV. د هیواد حالت : که چيرته په هیواد کې امنیت وي سیاسي استحکام موجود وي نو هلتہ د شتمنی پیدایینت ډيرېږي خو بر عکس بیا شتمنی په اسانه نه رامنځته کيږي.
- V. د بانکوالی نظام : که د هیواد د بانکوالی نظام پیاوړي وي، کاروباري خلکو ته په وخت پانګه برابرېږي په هیواد کې د شتمنی پیدایینت ډيرېږي خو که دا نظام وروسته پاتې وي بیا د شتمنی پیدایینت هم کم وي.
- VI. نفوس : د یو هیواد د نفوس هم د شتمنی په پیدایینت کې رول لري که د هیواد نفوس له وسائلو خخه ډير وي نو بیا د شتمنی پیدایینت کم وي او که د نفوسو شمير له وسائلو کم وي نو بیا د شتمنی پیدایینت ډير وي.



VII. د کاریگرو لاس رسی : که په هیواد کې د کاریگرو شتون ډیر وي نو د شتمنی پیدا یښت ډیر وي او که شتون ونه لري نو بیا د شتمنی پیدا یښت هم کم وي .

د تولید عوامل

هغه وسایل چې د هغو په وسیله انسان د شتمنی د پیدا یښت عمل تر سره کوي د تولید عوامل ګنل کېږي چې په لاندې ډول دي :

: Land ځمکه

په عامه ژبه له ځمکې خخه موخه د ځمکې سطحه ده چې انسان پري ګرځي راګرځي د اوسيدو لپاره ئاي او د خورود اړتیاوود پوره کولو لپاره کرنه پري تر سره کوي خو په اقتصاد کې په ځمکه کې ټول هغه طبیعي وسایل چې موبدي په وړیا ډول ترلاسه کوو شامل دي په دې کې ټول هغه وسایل شامل دي چې د ځمکې لاندې یا له پاسه وي خو افadiت ولري . مګر کم یافته نه وي موب چې هر خومره وغواړو په مصرف یې ورسوو د ساري په ډول هوا ، او به نور .

پروفیسور الفرد مارشال په خپل کتاب (د اقتصاد علم اصول) د ځمکې تعريف داسې کوي : له ځمکې خخه موخه هغه ټول طبیعي وسایل دي چې طبیعت د انسان د بنگنې لپاره په وړیا ډول پیدا کړي د ساري په توګه د او به هوا ، رنا ، ګرمي او نور .



پروفیسور فریزر بیا د ھمکي د تعریف په اړه وايي : له ھمکي خخه موخه تبول هغه طبیعی وسائل دي چې د عواید د ډیروالي سبب ګرئي، افادیت لري او محدود وي په ھمکه کې شته طبیعی وسائل د ھمکي سطحه چې د اوسيدوا او کرنې لپاره وي، کانونه، او به، ځنګلونه، هوا، غازات، رنا، کبان، حیوانات، طبیعی بندرونه، بیلا بیلې قوتونه چې په تولید کې مرسته کوي.

د ھمکي خانګرتیاوې : ھمکه د تولید د عامل په توګه بیلا بیلې خانګرتیاوې لري چې د همدې خانګرتیاوو په اساس له نورو عواملو سره توپیر لري :

1. طبیعی ډالۍ : ھمکه د انسان د هڅې په پایله کې نه ده رامنځته شوې بلکې د خښتن تعالي له خوا انسان ته په وړیا او بې له کاره ورکړل شوی که انسان هر خومره هڅه وکړي یو سانتی متربه هم پیدا نه کړي.

2. خانګړی مقدار: د ھمکي مقدار معلوم دی هیڅ خوک نه شي کولی د ھمکي په مقدار کې زیاتوالی راولي ليکن انسان په خپله هڅه ډیړه ګټه ترې پورته کولی شي.

3. حاصل خیزی کې توپیر: توپیر ھمکي یوشان نه وي ھینې ډیړې حاصل خیزې، ھینې لږې او ھینې هیڅ فصل نه کوي.

4. په ھمکو کې توپیر: ھمکه توله په یو خای کې شتون نه لري ھینې په بازار کې ھينو بندونو کې ھینې د کرنې لپاره وي.

5. د لیېد قابلیت: ھمکه له یو خای خخه بل خای ته نه لیېدول کېږي د ساری په توګه د لغمان ھمکي خوست ته یا بلخ ته ولیېد وو.



6. خپلواکه بنه: Ҳمکه د نورو تولیدي و ساييلو په نسبت پايداره او که کله له زيان سره مخ هم شي د تل لپاره لمنځه نه ئي.
7. بنسټيزيز حيшиت: Ҳمکه د توليد په عواملو کې بنسټيزيه او مرکзи بنه لري له Ҳمکې پرته د توليد د نورو عواملو شتون ناممکنه دي.
8. محدودو توليد: د Ҳمکې توليد محدود وي د ډيرې پانګې او کار په زيياتولي سره په کې نامحدوده نه ترلاسه کيږي.

د Ҳمکې اقتصادي اهميت: Ҳمکه د يو هياد په اقتصادي پرمختګ کي اساسي ونډه لري چې په لاندې ډول تري یادونه گوو:

- کرنیز پرمختګ: د يو هياد کرنیز پرمختګ د هياد د Ҳمکې سطحي او هوا پوري اړه لري، که Ҳمکه حاصل خيزه، مناسب باران او مناسبې او به ورکړل شي نو کرنیز تولیدات ډيرېږي.
- صنعتي پرمختګ: د يو هياد اقتصادي پرمختګ په او مړ موادو پوري اړه لري په کوم هياد کې چې او مړ مواد ډير وي نو هغه هياد په صنعتي لحاظ بنې پرمختګ کوي د ساري په ډول کوم هيادونه چې ډير کانونه لکه تيل ګاغذ، سکاره او نور لري ډير صنعتي پرمختګ کوي او کړي دي.
- د ليېد رالېد وسایل: د ليېد را ليېد وسایل سړکونه، د اورګاډو لاري او بحری لاري په Ҳمکه جو پېړي چې د هغوي په وسیله توکي له يو ئای خخه بل ئای ته په اسانۍ سره ليېد ډول کېږي.



- د ژوند سطحه : په کوم هیواد کې چې طبیعی وسایل (کانونه، خنگلونه او نور، په ھیره اندازه موجود وي د خلکو د عواید د لاسته راورو لو وسایل ډير وي نو د خلکو د ژوند سطحه هم لوړه وي.
- د اوسيدو ځای : ځمکه د تولید نورو وسایلو ته د اوسيدو د ځای مانا لري يانې مزدور، پانګوال په ځمکه اوسيږي چې د اقتصادي ژوند ټولې برخې صنعت، سوداګري ټوله په ځمکه تر سره کېږي.
- قيمتي کانونه : په ځکه کې سره او سپین زر او نوري قيمتي کاني شتون لري چې د بیلا بیلو توکو په جوړه ولو کې ترې کار اخیستل کېږي چې د شتمنى جوړښت ډيرېږي.
- بريښنا : په اوبو د بريښنا د بندونو جوړول رنيا او صنعتي پرمختګ رامنځته کوي.
- خنگلونه : له خنگلونو خخه لرگي، ونو خخه ميوې او نور ګتې ترلاسه کولاي شو.

په اقتصادي پرمختګ کې د ځمکې ونډه : د یو هیواد په اقتصادي پرمختګ کې اساسې ونډه لري له ځمکې پرته د تولید عمل ناممکنه دی ځمکه د ګرئيدو راګرئيدو او د کناستلو ځای دی، له ځمکې پرته کرنه ناممکنه ده له اوبو، خنگلونو او کانونو پرته ژوند خنګه ممکن دی؟ د یو هیواد په اقتصادي پرمختګ کې ځمکه لاندې رول ترسره کوي:



- طبیعی چاپیریال : په یو هیواد کې اقتصادي پرمختگ د هغه هیواد په حاصل خیزه ئمکه، باران، هوا پورې تراو لري که د یو هیواد ئمکه حاصل خیزه وي او کانونه ونه لري دغه هیواد یوازې کرنیز هیواد وي او په صنعتي لحاظ وروسته پاتې وي .
- او مه مواد : د خنگلو او کانونو په وسیله او مه موادو برابروي په کوم هیواد کې چې خنگلونه او کانونه شتون ولري هغه هیواد په صنعتي لحاظ پرمختگ کوي .
- سوداگریز بندورنه : که د یو هیواد ساحلونه نړیوال سوداگریز بندورنه ولري نو کولی شي له نړۍ سره بني سوداگریزې اړیکې ولري په سوداگری کې بنه ګتېه وکړي .
- بربیننا : کوم هیواد چې ډیرې روانې او به لري د بربیننا په تولیدولو سره چې او سمهال د اقتصادي پرمختگ عامل ګنل کېږي کولای شي بنه ګتېه واخلي .
- د لیبرد رالیبروسایل : د ئمکې پرمخد هر ډول لیبرد وسايلو جورول ممکن دي د ساري په ډول سړکونو، ریل وي جورول که یو هیواد سمه ئمکه ولري کولای ډيرژر اقتصادي پرمختگ تر سره کړي .

کار (labour)

د تولید دويم عامل کار دی، د انسان لپاره د ډير شيانو د جورولو لپاره د ئمکې ترڅنگ کار ته اړتیا ده ترڅو تر سره یې کړي. د ساري په توګه



مزدور، کرونداگر، بانکوال او نور. په اقتصاد کې کار هغه ذهنی او فزیکي کړن دی چې د اجوري یا د معاش لپاره تر سره کېږي. پروفیسور مارشال کار د اسې تعريف کړي: له کار خخه موخد هغه ذهنی یا فزیکي هلې څې دی چې لویو او یا کوچنيو موخد لاسه راوړلو لپاره تر سره کېږي.

همدранګه پروفیسور جیونز کار د اسې تعريفوی: کار له هغه ذهنی او فزیکي کړن خخه عبارت دی چې د تفرح پر ئای د اجوري لپاره تر سره کېږي. همدرانګه یو بل اقتصاد پوه کار د اسې تعريفوی: په کار کې تولې هغه کړنې شاملې دی چې اجوري لپاره تر سره کېږي چې دغه اجوره په مخامنځ دول یا د یو د اسې توکي ورکول چې د اخیستلو او خرڅولو قابلیت ولري. د کار په تعريف کې لاندې تکي شامل دی:

 انساني هڅې : په اقتصاد کې کار هغه کړن ته ويل کېږي چې د انسان په وسیله تر سره کېږي. د وحشي څناورو او ماشین الاتو په وسیله تر سره شوی کړن کارنه ګنل کېږي.

 ذهنی او فزیکي کړنه : په کار کې د انسان ذهنی او فزیکي کړنې شاملې دی په دې شرط چې د اجوري لپاره تر سره شوی وي. د ساري په دول د مزدوری کول فزیکي کار دی او درس ورکول دا یو ذهنی کار دی.

 مادي اجوره : په اقتصاد کې کار هغه کړن ته ويل کېږي چې مادي بدله ولري که د تفريح، مذهبی او کوم ټولنیز کړن وي په کار کې نه رائحي.



دکار خانگپتیاوې

1. کار لە مزدور خخە لرې نه وي : کار هىچ وخت لە مزدور خخە لرې نه وي
دا پە دې مانا چې داسې هىچ وخت نه کىبىي انسان د پە كورناست وي او کار پە
کارخانە كې ترسىر كىبىي. ئىكەنچىرته چې کار وي ھلتە بە کارىگر ھم وي .
2. کار نه زىيرمه كىبىي : د نورو شيانو پە خىر کار نه زىيرمه كىبىي داسې نه
كىبىي چې کارىگر د دوه كالو کار وساتىي او بىا يې پە يوه ورخ ترسىرە كېپىي ياتقۇل
كال بىيكارە وي او د كال پە اخر كې د تقول كال کار پە اخري ورخ ترسىرە كېپىي .
3. ضايىعە شوي کار نه ترلاسە كىبىي : كە يو کار گر پە يوه ورخ کار ترسىرە
نه كېپىي نو ددىغىي ورخى كار يې تل لمنىخە ئىي .
4. کار لېلىپىدونكى دى : موبد كولى شو چې مادى شيان لە يو بنار خخە بل
بنار تە يالە يوه هييوا د خخە بل هييوا د تە ولېرىپىدو خود کارىگر لېلىپىدول اسانە نه
دى ئىكە مزدور د نورو ئايىو لە ژىبو، دود و دستور سره بلد نه وي . ئىكە خو ادم
سمىت ھم پە خېل كې كتابلىكىي چې پە نېرى كې تر تولۇ سخت لېپىد د مزدور
دى .
5. پە کار كې توپىر : د کارىگرو ترمنىخ کار توپىر لرى ئىينىي کارىگر بىسە
ورتىيا لرى باسوادە وي يابىنە جسمانىي ئواڭ لرى او ھىر کار كوى خو ئىينىي بىا
داسې نه وي .
6. غىراتتجاعىي عرضە : كە چىرتە پە بازار كې کارىگرو تە ارتىيا پىينىي شىي
نو موبد نشۇ كولى پە لې وخت كې بازار تە کارىگر عرضە كې و ئىكە کارىگر د کار



تر و خته ڈير وخت لري چې تيار شي ځکه د کوچینانو لویول او هغۇ تەنسونە
کول ڈير وخت نىسى.

7. کاريگر خپل کار خروي : کاريگر د اجوري په بدله کې پانګوالو ته
کار ترسره کوي نوله دي کبله پانګوال بايد له کاريگر سره بنه چلنده وکړي.

8. اجوره او د کار ورتيا : اجوره د کاريگر له ورتيا سره مخامخ اړیکه لري
که يو کاريگر ډيره کاري ورتيا لري نو اجوره هم ډيره اخلي.

د کاري ورتيا عناصر : د يو کاريگر کاري ورتيا په لاندې عناصر و پوري تراو
لري:

❖ جسماني او ذهني قabilت : که يو کاريگر بنه جسم او بنه اخلاق ولري
کولى شي چې ڈير کار ترسره کړي او په تولید کې زياتوالى راولي همدرانګه
ارشي خواص هم د کاريگرو په کاري ورتيا اغیزه لري خيني کاريگر په ارشي ډول
ډير خواريکښ او د هغۇ کاري ورتيا هم لوره وي.

❖ اخلاق له کاري ورتيا سره مخامخ اړیکه لري که يو کاريگر ايمانداره او
امانت داروي خپل وخت نه ضايع کوي. قول وخت په کار تيروي طبیعي خبره له
نورو هغۇ کاريگرو چې بیئحایه وخت تيروي ډيره کاري ورتيا لري.

❖ تولنیز حالت : د يو هيوا د تولنیز حالت هم په کاري ورتيا ډيره اغیزه لري
ځکه کاريگر ته مناسبه اجوره ورنه کړل شي د کاريگر کاري ورتيا هم کميرې
ځکه له هغه سره د کار جذبه لمنځه ئې همدرانګه که د پانګوال او کاريگر
ترمنځ اړیکې بنه وي او پانګوال له کاريگرو سره بنه چلنده کوي ورسره د



کاریگرو کاری ورتبیا لوریبی همدرانگه کاریگر ته د کار مطابق اجوره ورکری نو هغه هم په کاری ورتبیا کې بنه ثابتیبی.

❖ بنونه او روزنه : د بنونې په وسیله کاریگر د کار په اړه معلومات حاصلوي او د روزني په وسیله کاریگر خپل کار په بنې طریقې سره پیژنی نوله دي کبله د روزل شوي او ناروزل شوي کاریگر ترمنځ لوی توپیر شتون لري روزل شوي کاریگر په لږ وخت کې ډير کار ترسره کوي او نا روزل شوي یې نشي ترسره کولی.

❖ او به او هوا : د کوم هیواد چې هوا ډيره ګرمه یا ډيره یخه او یا هم وچه وي نو هلتہ کاریگر تر ډيره وخته کار نه شي تر سره کولای هلتہ د کاریگرو کاري ورتبیا کمه وي خو بر عکس چيرته چې هوا نرمه مناسبه وي هلتہ کاري ورتبیا هم ډيره وي همدرانگه کاري چاپيرال هم د کاریگر په کاري ورتبیا ډيره اغيزه لري که بنه چاپيرال وي نو د کاریگرو کاري ورتبیا ورسره هم ډيریبی.

❖ د ژوند سطحه : د ژوند سطحه د کاریگر په کاري ورتبیا ډيره اغيزه لري که په کوم هیواد کې د کاریگرو ارتیاوې پوره کېږي نو د هغوي کاري ورتبیا هم ډيریبی .

❖ د کار وخت : که کاري وخت ډيري او کاريگر په کې دمه نه شي کولای نو بیا د کاریگرو کاري ورتبیا هم را کمیرې خو که چيرې کاري وخت کم وي نو د هغوي کاري ورتبیا لوریبی.

❖ د پر مختگ موقع : که کاریگرو ته د پر مختگ لارې هوارې وي نو د هغوي په کاري ورتبیا مخامنځ اغيزه لري د هغوي په کاري ورتبیا کې زياتوالی



راخی او که د پرمختګ موقع نه وي نو بیا د هغوي په کاري ورتیا بدہ اغیزه لري او د هغوي کاري ورتیا ورسره کمیرې همدرانګه که صنعتکاریا پانګوال لایقه سړی وي او کاريګرو ته د پوهې ، خوبنې او مخکنۍ (تجربه) په اساس کار ورکړي د کاريګر په ورتیا کې زیاتوالی راخی همدرانګه د کاريګر لپاره په خپله خوبنې کار تاکل چې هغه ورسره مینه لري ئکه یو کار چې په مینه ترسره کېږي هغه تر هغه کاره ډیره بهتره دی چې په زور یا ناخوبنې توګه ترسره کېږي .

❖ د کار ویش : هر کاريګر ته د هغه په خوبنې کار ورکول په کاري ورتیا کې زیاتوالی راولي ئکه هغه د کار په اجرا کولو سره په هغه کار کې بنه ورتیا پیدا کوي او په بنې طریقې سره بې ترسره کوي .

❖ د کار تحفظ : د کار تحفظ د کاريګر په ورتیا کې زیاتوالی راولي او که کاريګر کاري تحفظ ونلري او هغه دا ویره ولري چې که پانګوال هروخت وغواړي کاريګر له کاره لري کولای شو نو بیا د هغه په کاري ورتیا بدہ اغیزه لري .

❖ د عوایدو لګښت : که کاريګر خپل عواید په بنو خورو او بنو لباسونو باندې په لګښت ورسوی نو د هغه ورسره کاري ورتیا ډیرېږي خو که خپل عواید په شرابو او نور مضرو لارو ولګوی نو بیا د کاريګر کاري ورتیا راکمیرې .

د کار ویش (Division of labour)

په اقتصاد کې د کار له ویش خخه موخد یو کار ویش په خو برخو دی چې هر کاريګر یې د کاري یو هانګړې برخه ترسره کوي د ساري په توګه که موږ وغواړو



چې یوه خوکۍ جوړه کړو نو یو کارګر به لرگې اړه کوي، دویم به په کې میخ و هي
، دریم به خوکۍ جوړوي او خلورم به پالش ورکوي.

د کارویش لاندې ډولونه لري :

1. د مسلک پر اساس: د کار په دې ډول ویش کې کارونه د مسلک په
اساس ویشل کېږي د کار په دې ډول ویش کې یو کارګر کار له پیل څخه تر پا يه
تر سره کوي د ساري په توګه موچي، ترکان او نور.

2. د مغلقتوب پر اساس: د کار په دې ویش کې یو کار د مغلقتوب له وجو
کار په خو مراحلو ویشل کېږي هر کارګر د کار یوه برخه مخ ته وړي یا یې ترسره
کوي له نورو مراحلو سره هیڅ کارنه لري د ساري په ډول د موټر جوړول چې
تاپرونه یو شخص تپي، رنګ یې بل کارګر کوي، همداسي ماشین تړل او نور
کارونه هر کارګر خپل کار ترسره کوي.

3. سیمه ایز ویش: ځینې سیمې په طبیعی لحاظ د یو ځانګړي توکي په
تولید کې تخصص لري او د هغه په سبب مشهور وي د ساري په توګه
د افغانستان غالى.

د کار د ویش ګتې: د کارویش لاندې ګتې لري :

• د کاري وړتیا زیاتوالی: د کار په ویش کې کارګر هغه کار سرته رسوي
چې د هغه لپاره ډیر مناسب وي چې د کارګر کاري وړتیا ډیرېږي او د کار معیار
ورسره لوړ ځې.



- په مهارت کې ډیروالی : د کار په ویش کې یو کارگر یو کار په مسلسل ډول ترسره کوي ورسره کار په بنې طریقې سره ترسره کیربې او د هغه په اجرا کولو کې بنه مهارت لري .
- په روزنه کې اسانوالی : د کار په ویش کې د دې پر ئای چې کارگر ته د ټول کار په اړه معلومات ورکړې، یوازې د هغه کار په اړه معلومات ورکول کیربې چې سرته یې رسوي نو له دې کبله په لې وخت کې هغه روزل کیربې .
- د نوبنونو امکان : کله چې کارگر یو کار ترسره کوي نو ټوله پاملننې یې همدا یو کار ته وي هڅه کوي ترڅو دا کار په بنې طریقې سره سرته ورسوي د ډیرې پاملننې له سببې ډير نوبنونه کوي .
- د وسایلو بنه کارول : که یو کارگر ټول کارونه په خپله ترسره کوي نو د بیلا بیلو وسایلو اړتیا پیښوی خود کار په ویش کې یو کار ګر یوازې د یو کار یوه برخه ترسره کوي یوازې هغه وسایل کاروی چې د دې کار پورې تړوالي او نور وسایل وزګار پاتې کیربې چې ورسره وسایل بنه کارول کیربې .
- د لیږد زیاتوالی : هر کار په جزوی برخو کې ډير سره ورته والی لري نو له دې کبله یو کارگر له یوه صنعت خخه بل صنعت ته په اسانۍ سره لیږدول کیربې .
- تولید لګښت کموالی : د کار د ویش په وجه تولید ډیر ډیرې نو له دې کبله في واحد جنس باندي لګښت را کمېږي او مصروفونکي توکي په بنه بېه تر لاسه کوي ، د کار د ویش په وجه په تولید کې ډير والی رائخي چې ورسره ملي تولیدات هم ډير ډيرې .



• د کار بوج: د کارد ویش په وجه په انسان د کار بوج کمیربی که یو کار هر خومره سخت وي کار ګر د هغه کار یوازې یوه برخه تر سره کوي او د کار بوج پري نه رائي همدارنګه کاري ګر هر کار په خپله خوبنې ترسره کوي او له بوج خخه لري وي.

• د کاري وخت کمبنت: د کارد ویش په وجه کار ګران د ماشینونو په مرسته په لبر وخت کي ډير کار ترسره کوي او دهغوي په کاري وخت کي کمبنت راولي.

د کارد ویش زيانونه: د کار ویش د ګتې تر خنګ لاندې زيانونه هم لري:

• ناخوبنې: د کارد ویش په سبب یو کار ګر هر حئل یو کار تر سره کوي نو د یو کارتکر د کار ګر زړه وهی او کار په ډيرې دلچسپی سره یې نه ترسره کوي چې ورسره د توکو معیار راتیتیږي تل د یوه کوچني کار ترسره کول د پرمختګ هڅي کموي.

• د لېرد کمبنت: د کارد ویش په وجه یو کار یوازې د یو کار په یوه برخه کې پوهه پیدا کوي چې د کار ګر د کار ساحه ډيره محدود ډيرې او د هغه په لېرد کې کمبنت رائي او ورسره د بي کاري ګوابن هم رامنځته کېږي.

• د مسوولیت کمبنت: د کارد ویش په وجه هر کار ګر یوه برخه د کار سرته رسوي د یو کار په مکمله توګه د یو کار مسوولیت نه اخلي هر کار ګر خپله دنده په بې پرواينې ترسره کوي.



- د کارگر او پانګوال اړیکې : د کارد ویش په وسیله تولید کې ډیروالی رائحي په کمپنیو کې د کارگرانو شمیر په زرگونو وي او د کمپنۍ مالک یو وي چې د دوى ترمنځ اړیکې ستونزمنې دي او د هغوي د غونښتوند حل لپاره لازم اقدامات نه ترسره کېږي چې د کارگر او مالک ترمنځ ناسمه پوهه او همغري رامنځته ګوي.
- نړيوالي اړتیاوې : د کارد سیمه ایز ویش په اساس د نړۍ هیوادونه یو بل ته اړدي دا حالت په سیاسي او اقتصادي لحاظ ډير خطرناک وي په ئانګړې توګه د جنګ په دوران کې.
- یو پر بل انحصار : د کارد ویش په وسیله کار ګران یو پر بل پسې تړلې وي که د یو په خانګې کارگر نه رائحي نو د بلې خانګې کار مجبوره دی چې بیکاره پاتې شي.

پایله:

د کارد ویش په وسیله په تولید کې زیاتوالی رائحي چې ورسره د توکو قیمت راتیتیږي، د کارگرانو د کار په وخت کې کمنبت رامنځته کېږي او د خپل ژوند د سمنبنت په اړه ډير کار کوي، د کارد ویش په وسیله وسايل په بنې توګه کارول کېږي او د کار دویش په وسیله په هیواد کې اقتصادي پرمختګ رامنځته کېږي.



نفوس (Population)

د تولید په عواملو کې کار یو مهم عامل دی چې د یو هیواد په نفوسو انحصار لري. په کوم هیواد کې چې نفوس ډیر وي کاريگر هم ډیر وي او د کوم هیواد نفوس چې کم وي د کاريگرو شمير يې هم کم وي یوه خبره د یادونې وړ د چې په یو هیواد کې د شتمني پیداينښت د کارگرو په شمير نه بلکې د کارگرو په جسماني او ذهنی وړتیا پورې تراو لري امكان لري چې په یو هیواد کې د اوسيدونکو شمير ډیر وي خود شتمني د پیداينښت له کبله وروسته پاتې وي د ساري په ډول د هندوستان هیواد نفوس نسبت امریکا ته ډير دی خود امریکا نفوس نسبت هندوستان ته ډيره شتمني تر لاسه کوي په اوسنی وخت کې د نفوسو مسئله د نورو اقتصادي مسایلو په خير ډيره مهمه ده د کومو هیوادنو نفوس چې ډير وي په هغه هیوادونه کې ګن شمير اقتصادي او ټولنیزې ستونزې شتون لري نوله همدي کبله په اتلسمه زيرديزه پيرې کې اقتصاد پوهانو دي مسئله ته ځانګړې پاملننه وکړه او د نفوس په اړه يې ځانګړې نظریات ورکړل ماتهس یو انګلیسي عالم وو چې د نفوسو په اړه تحقیق ترسره کړي دی د نوموري په وخت کې کارگران په ستونزو کې ول خکه د هغوي اجوره کمه وه ، د توکو قيمتونه لور وو ، ماشینونو د کارگرانو ځای ونيوه نوله دې کبله کارگران بیکاره شول مالتهس د کارگرانو دغه حالت ته پاملننه وکړه د هغوي د بې وزلى او افلاس د معلومولو لپاره اراده وکړه د دې کارد ترسره کولو لپاره هغه د نږي ډيره هیوادنو ته سفرونه وکړل او خپل نظریات يې په یوه مقاله د نفوسو په اصولو کې څرګند کړل چې په کال 1798 ز کې خپره شوه . وروسته له



نور تحقیق او تاریخي شواهدو خخه یو حل بیا په کال 1803 ز کې دا مقاله خپره شوه مالتھس په کې خپل نظر داسې خرگند کړو : له یوې خوا د ځمکې مقدار ثابت دی چې ورسه د خوراکي توکو د پیدا کیدو و سایل محدود دي خوله بلې خوا انساني نسل په تیزی سره زیاتوالی مومني او که د دغه زیاتوالی مخه ونه نیول شي قحطی به رامنځته شي . د نوموري په مقاله کې لاندې تکي د خیل دي :

1. د نفوسو او خوراکي توکو د تولید ډيرښت : د نفوس ډيرښت نسبت د خوراکي توکو نسبت ته ډير دی مالتھس یو حسابدان هم وو چې خپله خبره یې د رياضي په ژبه خرگنده کړې ده د یو هيوا د نفوس ډيرښت هندسي سلسله ده 64-32-16-8-4-2-1 نسبت سره وي خود خوراکي توکو ډيرښت یې حسابي سلسله 1-2-3-4-5-6-7-8 نسبت سره وي چې د خوراکي توکو تولید نسبت د نفوسو ډيرښت ته ډير کم دی .

2. دوه ګونى نفوس : د مالتھس د نظر په اساس کې نفوسو وده په خپل حال پاتې شي نو په پنځو کالو کې دوه برابره کېږي ، پنځسو کالو کې خلور چنده او په سل کالو کې اته برابره کېږي د نفوسو شمير به دومره ډير شي چې د خوارکي توکو قول و سایل به پوره نشي او انسانان به یو بل ووژني .

3. د نفوسو د ودې د مخنيوي تدابير : د مالتھس د نظرې په اساس د نفوس د ودې د مخنيوي لپاره باید د لاندې دوو طریقو کار واخیستل شي :

- اختياري طریقه : په اختياري طریقه کې انسان په خپله هڅه کوي تر خو د نفوسو د ودې مخه و نيسې چې هغه لاري په لاندې ډول دي :



- ❖ د واده وروسته کول
- ❖ له اخلاقی اصولو کار اخیستل
- ❖ د واده نه کول
- ❖ د کورني پلان عملی کول
- ❖ د تولد په اصولو عمل کول
- ❖ د مذهب پیروي

• طبیعی طریقه : که د نفوسو وده په فطری ډول پربنبدل شي او هیڅ رنګه اختياری طریقه د نفوسو د ودې د مخنيوي لپاره ونه کارول شي خو طبیعی طریقه کولای شي چې د نفوسو د ودې مخنيوي وکړي له طبیعی طریقې څخه موخد اللہ تعالیٰ له لوري په ټانګړې سیمې نازلېږي :

- ❖ ززله
- ❖ جنگ
- ❖ سیلاپ
- ❖ قحطی
- ❖ اور او نور

4- تیاره راتلونکی : که چيرته د نفوسو وده په خپل حال پاتې شي نو د نفوسو شمیر به دومره ډیر شي چې خلکو ته به د اړتیاواو د پوره کولو لپاره وسایل شتون ونه لري او نري به له یوې خطرناک حالت سره منځ شي .



د مالتهس په نظری نیوکې

د مالتهس په نظری نوو اقتصاد پوهانو له غور وروسته لاندې نیوکې کړیدي :

* د حسابي فارمولې ناسم کارول : د یو رياضي دان په توګه هغه فارمول چې مالتهس وړاندي کړي و په عملی ژوند کې د تطبيق وړنه دی د نړۍ په یو ھيواد کې هم د نفوسو وده په هندسي نسبت او د خوراکي توکو توليد په حسابي نسبت په سمه توګه نه سنجول کېږي خو یوه خبره چې په نړۍ کې د نفوسو وده نسبت د خوراکي توکو ډيرښت ته ډيره ده خو مالتهس چې کومه حسابي فارموله وړاندي کړي وه ناسمه او بې بنسته و .

* خورو په توليد کې زياتوالی : له مالتهس خخه وروسته کله چې په نړۍ کې صنعتي اوښتون رامنځته شو نو د صنعتي او کرنیزو توکو د توليد په برخه کې له ماشینونو خخه کار واخیستل شو چې ورسه د خوراکي توکو توليد ډير شو دغه ډيرښت کله کله د نفوسو له ډيرښت خخه هم ډير وي .

* د ژوند د سطحې لور والي : د مالتهس نظریه په هر ھيواد کې سمه نه ثابتیږي حکه په اوښني وخت کې نړۍ کې داسي ھيوادونه شتون لري چې په اقتصادي لحاظ ډير پرمختللي دي د نفوسو د ډيرښت سره سره بیا هم د هغوي د ژوند سطحه لوره ده نوله دې کبله د هغه دا نظریه چې د دغو ھيوادنو راتلونکې به تیاره وي ناسمه ده .

* کار ډير والي : د مالتهس د نظری په اساس چې انسان په دې نړۍ کې له خیتې سره پیدا شوی او په ټولنه بوج دی خو په حقیقت کې انسان په نړۍ کې له



خیتې سره پیدا شوی خو الله پاک هغه پښې، لاسونه او مغز هم ورکړي دی. کنین د هغه د دې نیوکې په مقابل کې ویلې دی چې د انسان معده له لوړۍ ورځې خخه کار پیلوی خو کار بیا شل کاله وروسته پیلوی.

* ناهیلې: مالتھس ویلې وو چې د انسان راتلونکې تیاره ده نو له دې کبله انسان د خپلې راتلونکې په اړه ناهیلې وو او د کار احساس یې له منځه تللو.

* اخلاقې بربرادي: مالتھس د نفوسو د ډیرښت د دریدو لپاره انسان بايد په خپله خوبنې ئینې تدابیر و نیسي د ساري په ډول د تولید مخنيوی او په کورني پلان عمل کول چې په اصل کې فحشا او نورو کارونو ته لمن وهل دي د کار انسانانو ټولنیز اخلاق خرابيوی.

* ناسمه عقیده: د مالتھس د نظریې پر اساس چې طبیعت (نعمود بالله) الله د خوراکې توکو په تولید کې ناکام شوی چې په مذهبی لحاظدا عقیده ناسمه ده ئکه الله پاک انسان ته بیلا بیل نعمتونه هم ورکړي دی چې ترې ګټه پورته کړي همدارنګه په نړۍ که کوم توکي ته اړتیا پیښه شي نو د نړۍ له نورو هیوادنو خخه یې واردېږي.

* د څمکې کارول: نومیالی اقتصاد پوه کولن کلارک د څمکې په اړه ویلې چې که چيرته څمکه په بنه توګه وکارول شي نو کولای شي د څمکې د او سنې نفوسو لپاره لس برابره خوراکې توکي برابر کړي. د خوراکې توکو کمنښت نه رامنځته کېږي مالتھس د خپلې نظریې بنسته د تولید د کمنښت په قانون ایښې چې د هغه په اساس د څمکې تولیدات کمېږي خو په او سنې وخت کې د نوي ماشین الاتو په وسیله د څمکې تولیدات ډیرېږي.



﴿ اقتصادی پرمختگ : د مالتهس د نظریې په اساس دا سې معلو میرې چې په نړۍ کې د نفوسو ډيرښت ستونزې زیبوي او هیواد له اقتصادی ستونزو سره مخامخېږي ليکن هغه هیوادونه چې د نفوسو شميرې پې کم وي، هغوي نه شي کولای چې له خپلوا طبیعې وسايلو خخه ګته پورته کړي، خو که نفوس يې ډيروي کولای شي چې له خپلوا سرچینو خخه بنه ګته پورته کړي او بنه اقتصادی پرمختگ وکړي .

پایله

ترکومه ئایه چې د توکو او نفوسو د ډيرښت موضوع ده هغه ثابته او په خپل حال ده د نفوسو ډيرښت د توکو د تولید خخه ډيردي د مالتهس د وخت په مقابل کې کرنې او صنعت په طريقو کې او بستون رامنځته شو د کار د ويش او ماشينونو په دوران کې د لېږد رالېږد په وسايلو کې بنه والي او ارزاني رامنځته شوله نوله دي کبله د توکو تولید له حده ډير پرمختگ وکړو چې په او سنې وخت کې د توکو تولید د نفوسو له ډيرښت خخه لوردي خو که مالتهس د خپلې نظریې لپاره دا شرط اينې واي چې که د تولید طريقو کې کوم بدلون رانه شي او په دي صورت کې د نفوسو ډيرښت له توکو خخه ډير وي نو په دي صورت کې د مالتهس نظریه سمه ثابتیده .

د نفوسو نوي نظریه : د مالتهس د نظریې د نيمګړتیا و له کبله یوې نوي او تولنيزې نظریې ته اړتیا پینې شوه چې پروفیسر کنین او یو شمير نورو اقتصاد



پوهانو د دغې اړتیا په نظر کې نیولو سره د نفوسو په اړه یوه نوې نظریه وړاندې کړه چې د نفوسو معیاري نظریه ورته وايې د نفوسو دې نظریې د معیاري نفوسو د نظریې بنسته کینبودو. معیاري نفوس هغه نفوس ته ويل کېږي چې شمیرې په د هیواد د تولید د وسایلو مطابق وي چې د هغه په شتون کې د خلکو سړی سر عواید لوړېږي. که نفوس له معیاري نفوس خخه کم وي تفریط نفوس ورته وايې چې په دې صورت کې د هیواد نفوس له ټولو وسایلو خخه بنه ګته نه شي پورته کولای او ډیر وسایل بیکاره پراته وي په دې حالت کې کورنۍ تولید کم وي او سړی سر عاید هم کم وي دې بر عکس که د نفوسو شمیر له معیاري نفوسو خخه ډیر وي نو د نفوسو افراط ورته وايې په دې صورت کې د سړی سر عاید کم وي څکه چې له وسایلو خخه د ګټې پورته کونې لپاره لبو خلکو ته اړتیا وي خو په دې وخت کې د خلکو شمیر ډیر وي ، د معیاري نفوسو پیژندنه پروفیسور کنین په خپل کتاب شتمنۍ کې داسې کړې : په یو معین وخت کې د ډانګرو حالاتو لاندې د یوې کمپنۍ د کارکوونکو ځانګړې شمیر خخه مورډیر عاید تر لاسه کړو او که په دې لبر تغیر راشی زموږ عواید ورسره کمېږي همداسې د نفوسو په معامله کې د انسانانو یو داسې معیاري شمیر ته اړتیا وي چې د هغوي په شتون کې مورډیر سړی سر عاید ترلاسه کړو که په نفوسو کې ډیرښت او یا کمنبت راشی زموږ په عاید کې به تو پیر راشی د معیاري نفوسو د نظریې د وضاحت لپاره یو مثال ورکوو یو کرنیز فارم دی چې لس جريبه Ҳمکه لري چې په دې فارم کې د بیلا بیلو کارکونکو تولیدات په لاندې ډول کې توضیح کوو .



او سط او سپي سر توليد	تول توليد	کارگرو شمیر	د ځمکي مقدار
40 ټنه	40 ټنه	1	10 جريبه
50	100	2	10
60	180	3	10
50	200	4	10
40	200	5	10

په پورتني جدول کې خرګندېږي که چيرته په لس جريبه ځمکه کې یو کار ګر کار کوي نو هغه یې په بنه صورت نه شي کرلی نوله دې کبله په تول توليد او منځني توليد کې کموالی راخي او که د ځمکي په همدي ټوتي دوه کارگران واچوو نو په تول توليد او منځني توليد کې ډيروالی راخي خو که چيرته درې کارگران په کار واچوو نو منځني توليد ډيرېږي چې په دې ځمکه معیاري کار ګر بايد درې وي که له دريو کارگرانو خخه ډير شي په منځني توليد کې کمنبت راخي او که له دريو کم شي بیا هم په منځني توليد کې کمنبت راخي . همداسي د یو هیواد نفوس هم وي که نفوس له معیاري شمیر خخه کم وي نو د هیواد له وسايلو کار نه اخیستل کېږي چې په پايله کې په تول توليد او منځني توليد کې کمنبت راخي او که نفوس ډير شي او مناسب حد ته ورسېږي نو د توليد وسايل په بنه توګه کارول کېږي چې په تول او منځني توليد کې ډيرښت راخي . دا خبره بايد په نظر کې ونیسو چې د معیاري نفوسو نظریه د یو ځانګړي مقدار یا حد نوم نه دی چې د هغه په شمیر او حد کې د نوو وسايلو په رامنځته کیدلو سره بدلون راخي که د



يو هيواد وسائل کم وي خو ډير کم نفوس وي بياهم دا نفوس معياري نفوس نه دی که چيرته د يو هيواد نفوس ډيري وي او ورسه وسائل هم ډيرنو بيا هم معياري نفوس دي.

د نفوسو د معياري نظربي ځانګړتیاوي:

1. معياري نفوسو کې تغير : د نفوسو معياري نظريه ثابت او ځانګړي حد نه لري د نو وسائلو په پيدا کولو او کارولو سره په کې تغير رائي که د يو هيواد وسائل کم وي او نفوس بي هم کم وي خو وسائل يې ډير کم وي نو د هغه هيواد معياري نفوس نه دی خو که د يو هيواد نفوس ډيري وي خو وسائل يې هم ډير وي د دغه هيواد نفوس معياري دي.

2. د نفوسو ډيرښت : د نفوسو په ډيرښت سره تل په لوړه ، افلاس او غربت کې زياتوالی نه رامنځته کېږي بلکې هغه هيوادونه چې ډير نفوس لري هلتہ د نفوسو ډيرښت د اقتصادي پرمختګ لپاره ګټور وي.

3. د تولید وسائل : د نفوسو د نوي نظربي په وسیلهه موږ کولای شو چې دا پريکړه وکړو چې د هيواد د وسائلو په نظر کې نیولو سره په کوم هيواد کې نفوس ډير دی او په کوم کې کم

نيوکې

• عملی کولو وخت : د دې نظربي تطبيق په عملی ژوند کې ډير ستونزمن کار دی د هيواد د معياري کولو لپاره ډير اعدادو او ارقامو ته اړتیا وي چې



دیر وخت و نیسي که فرض کرو چې د هياد معیاري نفوس برابر شو له لپه وخت
وروسته بيرته بدليبي او اخیستل شوي ارقام او اعداد بي گتې پاتې کيربي .
• د معیاري نفوس خیال : د معیاري نفوسو نظریه یوه مبهمه نظریه ده چې
موره پريکره نه شو کولاي .

پايله

د نفوسو نوي نظریه د مالتهس له نظریې خخه بهتره ده چې د نفوسو په د ډيرښت
او کمنبت په علمي لحاظ تر خپنې لاندې نیسي مالتهس د نفوس ډيرښت خخه
ويريدو ، خو معیاري نظریه کې د حقیقت عنصر غالب دی چې ددي نظریې په
اساس د نفوسو ډيرښت او کمنبت کوم اهمیت نه لري که د یو هياد وسائل او
نفوس دواړه ډير وي بیا هم کوم توپیر نه لري او کولای شي چې خپلو و ګرو ته د
ژوند اسانتياوي برابري کړي او که نفوس بي کم وي او وسائل بي هم کوي بیا هم
کومه اغیزه نه لري نوله دې کبله ويلی شو چې د نفوسو معیاري نظریه تر ډيره
بریده د قبلولو ورده .

پانګه Capital :

په عامه اصطلاح پانګه نغدي پيسې يا په بانک کې پيسو (حساب) ته وايي،
خو ديو کاروباري شخص لپاره کاروباري وسائل نغدي پيسې ماشین الات



پانگه کنيل کيزي چې د پانگې مفهوم له دې سره تو پير لري پانگه د شتمني هغه برخه ده چې د نوري شتمني دلاسته راولو لپاره کارول کيزي هغه شتمني چې يوازي زموږ غوبنتني پوره کوي او عايد پري نه ترلاسه کيزي پانگه نه بلل کيزي لکه : که یو شخص موټر د خپل خان لپاره کاروي دا پانگه نه ده خو که دغه موټر په کرايه ورکړي نو بيا پانگه ده یوه خبره د یادونې وړ ده چې يوازي هغه توکي په پانگه کې د خيل دي چې د عايد د ترلاسه کولو لپاره نه وي واخیستل شي که خوک زور موټر واخلي هغه په پانگه کې نه رائي او همدرانګه که خوک زور کور واخلي بيا هم په پانگه کې نه رائي حکه زور کور نوي شوي نه دی ، يوازي د ملکيت حقوق یې له یوه شخص خخه بل شخص ته ليږدول شوي دي . په هيوا د کې نوي شتمني نه ده رامنځته شوي دپانگې په اړه اقتصاد پوها نظرونه ورکړي چې په لاندې دول ترې یادونه کوو :

- ادم سمت : پانگه د یو شخص د شتمني هغه برخه ده چې عايد پري لاسته راوري .
- ايس اى تهams : له څمکې پرته د افرادو او هيوا د شتمني هغه برخه چې د نوري شتمني په ترلاسه کولو کې مرسته کوي .
- الفرد مارشال : ټوله هغه جمع شوي شتمني چې د یو تولیدي فعالیت لپاره کارول کيزي پانگه بلل کيزي .
- ریکاردو : پانگه د یو هيوا د شتمني هغه برخه ده چې د شتمني د لاسته راولو لپاره په لګښت رسېږي .



چېپ مین: پانګه هغه شى دى چې د شتمنى، په پیدا کولو کې مرسته
کوي.

د پانګي خانګړتیاوي

- د پانګي ډير والى د انسان د وس خبره ده د وخت په تيريدو سره په
پانګي کې زياتوالى راخي او په یو هيواد کې د دپانګي زياتوالى د هيواد
اقتصادي پرمختګ بنسټه جوروسي.
- لېبد وړ: پانګه د لېبد وړ ده پانګه له یو ځای خخه بل ځای ته په اسانۍ
سره لېبدول کېږي.
- د پیداينېت نامحدوده ئواک: د کار او ځمکي د پیداينېت قوت
محدود دی خود پانګي د پیداينېت حد نامحدود.
- د شتمنى برخه: پانګه د شتمنى هغه برخه ده چې د عوایدو د زياتوالى
لپاره د توکو په شکل تر لاسه کېږي.

پانګه او نور عناصر

پانګه په عمومي ډول له نورو عناصرو لکه شتمنى، پيسې، ځمکه او عواید
سره ګډه په یو مفهوم کارول کېږي دا په داسي حال کې ده چې یو له بل ستر
توپير لري ددي لپاره چې د پانګي په مفهوم نسه پوه شو نو لازمه ده چې له لاندې
عناصر تشریح کرو:



1. پانگه او شتمنى : له شتمنى خخه موخه ت قول هغه شيان دى چې زموږ ارتياوې پري پوره کيږي او لاندې ځانګړتياوې لري :

- افاديت ولري
- کم پيداوي
- د ليبرد وړوي

پانگه د شتمنى هغه برخه ده چې د عايد د لاسته راول لو لپاره کارول کيږي، که شتمنى د غوبنتنو د پوره کيدو لپاره وکارول شي پانگه نه بلل کيږي د ساري په دول خوراک، لباس او نور پانگه د شتمنى هغه برخه ده چې عايد پري لاسته رائي.

2. پانگه او پيسې : له پيسو خخه مراد ت قول هغه وسائل دی د تبادلي د وسيلي په توګه کارول کيږي پيسې پانگه نه ده خو هغه پيسې پانگه ده چې د شتمنى د لاسته راول لو لپاره کارول کيږي د ساري په دول په کاروبار کې پرتبې پيسې پانگه بلل کيږي .

3. پانگه او عواید : پانگه د شتمنى هغه برخه ده چې عايد پري لاسته رائي برعکس عايد هغه شتمنى ده چې د پانګې د کارونې خخه لاسته راغلي وي د ساري په دول کله مو چې کور په کرايه ورکړي وي کور پانگه او کرايه يې عايد دي .



4. پانگه او خمکه: د پانگه او خمکه ترمنع يو شى گله دى چې دواړه په تولید کې لاس لري او دواړه د تولید عاملين دی خو لاندې توپير لري:

• خمکه د انسان په وسیله نه ده پیدا شوي خو پانگه بیا د انسان د هڅې په پایله کې رامنځته شوې.

• په خمکه کې ډیروالی او کموالی نه رائی خو په پانگه کې ډیروالی او کموالی رائی او خمکه خوک لمنځه نه شي وړلی خو پانگه ډیرژر له منځه حې.

• خمکه له یو ئای خخه بل خای ته نه لیبردول کېږي خو پانگه په زړګونه کیلومتره لري لیبردول کېږي.

په اقتصادي پرمختګ کې د پانگې ونده: د یو هیواد په اقتصادي پرمختګ ډیرمهمه ونده لرى لکه خرنګه چې د انسان وجود لپاره د وینې اړتیا ده همداسي د اقتصاد پرمختګ لپاره پانګه اړينه ده چې په لاندې ډول ترې یادونه کوو:

1. له طبیعي وسايلو خخه ګته پورته کونه: انسان ترهفه وخته له طبیعي وسايلو خخه ګته نه شي پورته کولای ترڅو چې پانګه تهیه نه کړي، د کرنیزو توکو په تولید کې د کانونو په راویستلو کې او د نورو وسايلو د کارولو لپاره پانګې ته اړتیا ده.



2. پراخه توليد : د پانگې په وسیله تولیدات ډیرېږي ځکه که خوک ډيره پانګه ولري کولاي شي ډير او مه مواد او نوي ماشین الات واخلي چې ورسه توليد ډيرېږي.

3. د توليد د لګښت کموالی : د پانگې په وسیله یوازې دا نه چې توليد ډيرېږي ورسه د توليد لګښت هم راټېتېږي د پانگې په مرسته د توليد عملیه تیزېږي نسه او باکیفیتیه توکي ژر تیاريېږي او ورسه في واحد لګښت راټېتېږي.

4. اقتصادي پرمختګ : په او سنې وخت کې د پانگې ارزښت دومره ډير دی چې بې له پانگې یو کوچنی کاروبار هم نه پیلېږي دا یوازې د پانگې زور دی چې انسان په خپل ژوند کې په هر برخه کې پرمختګ کړي دی پانګه د هر هیواد اقتصاد حالت تاکي په کوم هیواد کې چې ډيره پانګه وي په اقتصادي لحاظ پرمختللى وي او په کومو هیوادنو کې چې د پانگې کمنښت شتون ولري هغه هیواد اقتصادي پرمختګ نه شي کولاي، د پانگې په وسیله د وګرو د ژوند سطحه لوړېږي.

5. د توليد عامل : د توکو په توليد کې څمکه، کار، پانګه او اداره تبول برخه لري چې دریو کار، څمکې او ادرائي انحصار په پانگې دی د ساري په ډول زموږ په هیواد کې کرنه دومره حاصل نه کوي لکه خومره چې پرمختللي هیوادونه کوي دا ځکه چې له هغوي سره نوي ماشین الات او بنې کيمياوي سري شته.

Entrepreneur متشبث



په پخوانیو زمانو کې انسانانو خپلی اړتیاوې په خپله پوره کولې، کارونه ساده وو او بازارونه محدود له صنعتی اوښتون وروسته د توکیو تولید پراخه شو نو له دي کبله یو داسي عامل ته اړتیا پېښه شو چې د تولید عوامل سره یو ئای او د تولید چوپ پتیاوې تر سره کړي، او مه مواد واخلي، د تولید پروسه ترسه کړي د کاروبار ګته او زیان په ئاخان ومنی چې داسي شخص ته متشبث ويل کېږي. متشبث د کاروبار بنسټ جوړوي، د تولید عوامل سره یو ئای کوي د تولید د عواملو پيسې ادا کوي، د ګتفې په نيت د کاروبار بوج اخلي د ساري په ډول د کارخانو مالکین، هتي، وال، کروند ګر تول متشبثين دي.

پروفیسور نیون متشبث داسي تعريفوي: داسي شخص يا اشخاص چې ځمکه، کار او پانګه تنظیوي او داسي پريکره کوي چې د تولید عوامل خومره یو ئای شي او کوم توکي تولید کړي.

د متشبث او اجیر ترمنځ توپير

* د اجیر ګته له مخکې خخه تاکل شوې وي خود متشبث ګته له مخکې خخه نه وي تاکل شوې که کاروبار یې بنه وو بنه ګته او که بنه نه وي نو کيدای شي چې زيان هم وکړي.

* د اجیر ګته کمه وي خو صفر یا منفي کيدای نشي خود متشبث ګته صفر او یا هم له زيان سره مخامنځ کيدای شي.

په اقتصادي پرمختګ کې د متشبث ونډه



له صنعتی اوښتون وروسته د تولید په پروسه کې د ماشین کارول پیل شول او ورسره په تولید کې زیاتوالی هم راګلو، کاروبار پراختیا پیدا کړه نوله دې کبله د یو داسې عامل اړتیا پیښه شوه چې پراخه کاروبار سنبال کړي او کاروبار د برياليتوب په لور بوئي په اوستني وخت کې د تولید په عملیه کې له نوو او مغلقو ماشینونو کار اخيستل کېږي چې د کاروباري ادارو ترمنځ سخته سیالي روانيه ده نوله دې کبله د کاروبار د برياليتوب لپاره یوداسي پوه، بنه اخلاق لرونکي، موقع پیژندونکي او تجربه کار شخص ته اړتیا ده، چې دې کارد متشبث اهمیت لاپسي ډير کړي د کاروبار په برياليتوب او ناکامۍ کې ډيره ونډه لري د وروسته پاتې هیوادنو د وروسته پاتې کيدو عامل دا هم دې چې بنه متشبثين نه لري خو پرمختللي هیوادونه بیا دې خلاف بنه متشبثين لري د یو هیواد په اقتصادي پرمختګ کې متشبث لاندې رول تر سره کوي:

1. د تولید د عواملو یوځای والي : د تولید عوامل یو ځای نه وي له بیلا بیلو ځایو او اشخاص سره وي په خپل منځ کې یې اړیکه نه وي هر یو عامل په خپل سر تولید نه شي کولای متشبث د تولید عوامل سره یوځای کوي او تولیدي پروسه پري مخ ته بیايو:

2. پراخه پیمانه تولید : په اوستني وخت کې تولید ډير صورت نیسي نوله دې کبله یو بنه متشبث ته ډيره اړتیا ده خو کاروبار په بنه لور بوئي.

3. د بازار پراختیا : د تولیداتو په ډیروالي سره بازارونه پراخه شول د کاروباري ادارو ترمنځ سیالي سختي څوې نوله دې کبله یو داسې متشبث ته اړتیا ده خو توکي په بنه قيمت وپلوري همدارنګه کله چې کاروبار پراختیا پیدا کوي ورسره په هیواد کې خلکو ته د کار زمينه هم برابرېږي.



4. د تولید مغلق نظام : په او سنې وخت کې د تولید نظام ډير مغلق دی نو ددې لپاره یو د اسې شخص ته اړتیا ده خو په کاروبار بنه پوهشی د کاروبار په ګواښونو و پوهیږي او د هغه مسوولیت واخلي هغه بهرنۍ او کورنۍ پیښې چې کاروبار اغیزمنوی له هغوي خخه کاروبار په بنه توګه وساتي.



د تولید قوانین یا د حاصل قوانین

Laws of production or Laws of Returns

تولید د تولید د خلورو عواملو (خمکه، کار، متشبث، پانګه) په پایله کې رامنځته کېږي که موږ غواړو چې تولید ډیر کړو له دي خخه موخته دا ده چې د تولید عوامل باید ډیر کړو په عملی ژوند کې خمکه او متشبث د خپلواکو عواملو په توګه ګنډ کېږي. که موږ غواړو چې تولید ډیر کړو نو باید پانګه او کار کې زیاتوالی راولو خو دا اړینه نه ده چې په کوم نسبت د تولید عوامل زیات کړو په هماګه اندازه دې تولید هم ډیر شي کله چې موږ د تولید په عواملو کې زیاتوالی راولو نو له لاندې دریو حالتو سره مخامخیرو:

I. یا به یې نسبت ډیر وي

II. یا به یې نسبت مساوی وي

III. یا به یې نسبت کم وي

چې پورتنيو ته د تولید درې قوانین وايي لوړي ته د حاصل ډيرښت قانون د، دويم ته د حاصل استقرار قانون او درېيم ته د کمنښت قانون وايي چې په لاندې دول هر یو تر مطالعې لاندې نیسو:



د حاصل د ډیرښت اویا د لګښت د کمبینټ قانون

Law of increasing Return or Diminishing Cost

که په تولید کې د تولید د عواملو د زیاتوالی په نسبت ډیر ډیرښت راشي د ډیرښت قانون ورته وايي د ډیرښت په قانون کې ځمکه او تشبیث ثابت، پانګه او کار متحرک په نظر کې نیول کېږي د پانګې او کار په ډیرښت سره په تولید کې زیاتوالی رائحي یا ورسه نهایي تولید ډیرېږي . پروفیسور بنهم (Benhem) د ډیرښت قانون داسې تعريف کړي : د تولید د عواملو په مجموعه کې که د یو عامل په تناسب کې زیاتوالی راشي نو ورسه تريو ځانګړي حد پوري په نهایي تولید کې هم ډیرښت رائحي د "بنهم" په نظر که په یو کاروبار کې د تولید عامل ثابت او د تولید په نورو عواملو کې یو شان زیاتوالی راشي ورسه په نهایي تولید کې تريو ځانګړي حد پوري ډیرښت رائحي دي ته د ډیرښت قانون وايي د ډیرښت قانون کولای شو په لاندې جدول کې نسه تشریح کړو : که له موب سره د لس جریبه ځمکي لپاره یو تراکتور شتون ولري نو د پانګې او کار د بیلا بیلا واحدونو له کبله دا ډول تولیدات ترلاسه کړو :

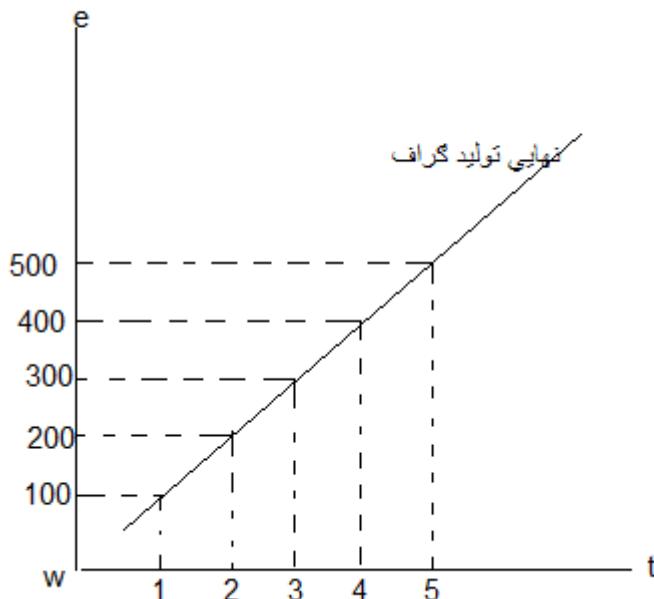
نهایي تولید	تول تولید	د پانګې او کار مقدار
-------------	-----------	----------------------



100 تنه	100 تنه	1
200= 100-300	300 تنه	2
300=300-600	600 تنه	3
400=600-1000	1000 تنه	4
500=1000-1500	1500 تنه	5

د پورتني جدول خخه را خرگندېږي که د ئمکىي مقدار ثابت وي او د نورو عواملو په مقدار کې زیاتوالى راشي په تولید کې د هغوي په نسبت ډير زیاتوالى راخي دسارې په ډول که د پانګې او کار مقدار (1) وي نو ټول تولید 100 تنه وي خو که د پانګې او کار مقدار دوه برابره شي ټول تولید 200 پرڅای 300 سوه کېږي چې دغه ته د ډيرښت قانون ويل کېږي د ډيرښت قانون کولای شو په لاندې ګراف کې هم نسه روښانه کرو:





په پورتني گراف کې تاسو دوه مستقيم خطونه چې د we^{wt} نامه يادېږي وينئ او د w په نقطه کې سره یو بل پري کوي. د wt مستقيم خط د کار او پانګې واحدونه بسکاره کوي. د we مستقيم خط د نهايی توليد مقدار رابسييکله چې موبې یو واحد کار او پانګه ولرو نو زموږ ټول توليد سل تنه کيربي خو کله چې د کار او پانګې یو واحد بل وراضافه کړو چې ټول دوه واحده شي نو ټول توليد د دي پرڅای چې دوه سوه تنه شي درې سوه کيربي او نهايی توليد دوه سوه تنه چې همداسي ادامه لري له گراف خخه هم را خرگندېږي چې که د کار او پانګې یو

واحد وي تول توليد سل تنه خو كله چې د کار او پانګې واحدونه دوه کيږي د دي
پر ئاي چې دوه سوه شي درې سوه کيږي .

د لګښتونو د کمنبت د حاصل د ډيرښت د قانون دويم نوم دی ئکه كله چې د
پانګې او کاريگر په مقدار کې ډيرښت راوستل شي ورسه په منځنيو لګښتونو
او يا نهايی لګښتونو کې کمنبت رائي چې کولاي شو لاندي جدول ته هم ئير
شو :

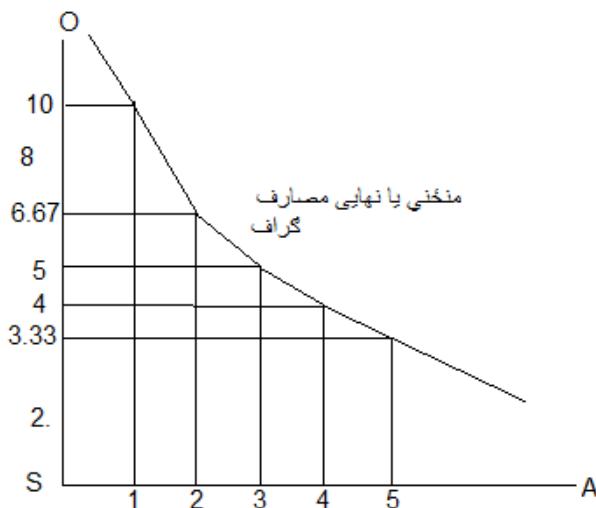
منځني لګښت	تول لګښت	تول توليد	د پانګې او کارگر اندازه
10-1000/100	1000	100	1
6.67=2000/300	2000	300	2
5 =3000/600	3000	600	3
4=4000/1000	4000	10000	4
3.33=5000/1500	5000	15000	5

منځني لګښتونه = تول لګښتونه/تول توليد . منځني لګښتونه موږ ته د تول
لګښت پر تول توليد ويشه ورسه موږ ته منځني لګښتونه په لاس رائي .

په پورتنۍ جدول کې خرگند یې چې د کار او پانګې د یو واحد له کبله سل تنه
توليد صورت نيسسي چې تول لګښت پري زر افغانۍ رائي او منځني لګښت يې
لس افغانۍ کيږي . خو كله چې د پانګې او کار واحدونه دوه کيږي تول توليد



درې سوه، تېول لګښت دوه زره افغانی او منځنۍ لګښت 6.67 ته رابنکته کېږي چې همداسې ادامه پیدا کوي هر خومره چې د کار او پانګې واحدونه ډير شي منځنۍ لګښت ورسه کمیرې کولای شو په لاندې ګراف کې هم روښانه کړو.



ګراف کې موب او تاسو ګورو چې کله چې د کار او پانګې واحد یو وي منځنۍ لګښت لس افغانی وي خو کله چې د کار او پانګې واحدونه دوه کېږي منځنۍ لګښت مخ په بښکته راخي منځنۍ لګښت يا مصرف 6.67 ته رابنکته کېږي چې همداسې ادامه پیدا کوي.

د حاصل د ډيرښت او د لګښت د کمبنت د قانون فرضيات:



* د تولید د عواملو بنه یو ئای کيدل : د دي قانون د سم ثابتولو لپاره دا خبره بايد فرض کړاي شي چې تراوسه د تولید عواملو د یو ئای کيدو بنه حد نه دی تير د تولید د عواملو بنه یو ئای کول هغه وخت وي چې د توکو د تولید په وخت کې لګښتونه کم تر کمه شي .

* د برخوبنه : دا قانون هغه وخت عملی کېږي چې د تولید متغيرو عواملو بنه یو شان وي او هیڅ ډول بدلون په کې نه وي راغلی .

* د تولید طریقه : د دي قانون د سم ثابتولو لپاره بايد د تولید په طریقه کې توپیر رانه شي .

I. د حاصل يا د لګښت د استقرار قانون : د استقرار قانون د

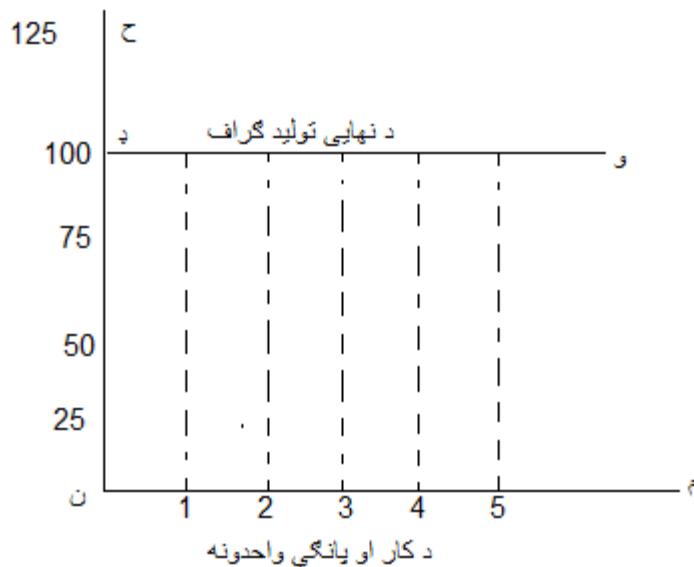
د ټيرښت او کمبنت قانون ترمنځ دی دا قانون هغه وخت پلي کېږي چې د ټيرښت قانون ودریې او د کمبنت قانون پیل نه وي د استقرار قانون کولای شو داسې تعريف کړو : که د تولید په یو عامل کې زیاتوالی راشی خو په نهايې تولید کې زیاتوالی را نه شي د استقرار قانون ورته وايې چې کولای شو په لاندې جدول کې یې بنه روښانه کړو :

د پانګکې او کار مقدار	ټول تولید	نهائي تولید
1	100 تنه	100 تنه
2	200 تنه	100-200
3	300 تنه	100-200-300



$100=300-400$	400 تنه	4
$100=400-500$	500 تنه	5

په پورتنی جدول کې موبې گورو د پانګې او کارپه یو واحد سره تقول او نهايې توليد سل تنه کېږي خو کله چې د پانګې او کار واحدونه دوہ کېږي ورسره تقول توليد هم دوہ سوہ تنه کېږي او نهايې توليد یو ئحل بیا سل تنه کېږي چې همداسي ادامه پیدا کوي او تراخره په نهايې توليد کې ډيرښت او یا کمنست نه رائي کولای شو په لاندې ګراف کې هم توضیح کړو:



په پورتنی ګراف کې تاسو وينې کله چې د توليد او پانګې واحد یو وي د نهايې توليد اندازه سل تنه ده خو کله چې د کار او پانګې واحد له یو خخه دوہ کړو په



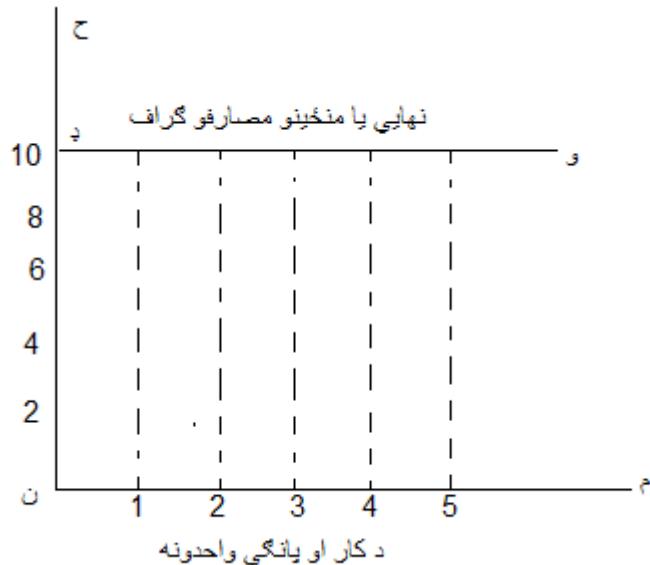
نهايي توليد کې ډير والى نه راخي همداسي د دريو، خلورو او پينخو واحدونو په زياتوالى سره بیا هم نهايي توليد سل پاتې کيږي.

د حاصل د استقرار قانون ته د لګښتونو د استقرار قانون هم وايي ځکه د نوي توکو توليد لپاره په لګښت نه ډيرښت او نه کښت راخي کولاي شو په لاندې جدول کې ورته ځير شو:

منځني لګښتونه	ټول لګښت	ټول توليد	د پانګي او کار اندازه
$10=1000/100$	1000	100 کمپله	1
$10=2000/200$	2000	200	2
$10=3000/300$	3000	300	3
$10=4000/400$	4000	400	4
$10=5000/500$	5000	500	5

پورتني جدول کې تاسو گورئ چې د کار او پانګي د واحد په مرسته سل کمپلې تولیديږي چې ټول لګښت يې زړ افغانی کيږي او منځني لګښت يې لس افغانی دی خو کله چې د کار او پانګي واحدونه دوه کيږي توليد دوه سو کمپلو ته لوړپېږي ټول لګښت يې دوه زره افغانی کيږي خو منځني لګښت بیا هم لس افغانی کيږي په همدي ترتیب د نورو واحدونو په ډيرښت سره په منځني لګښت کې زياتوالى نه راخي کولاي شو په لاندې ګراف کې هم توضیح کړو:





په پورتنی گراف کي تاسو گوري که هر خومره د پانگي او کار په واحدونه کي زياتوالی راشي په منځني لکښت کي زياتوالی یا کموالی نه رائي.

د دي قانون فرضيات:

* اومو موادو عرضه: د او موادو عرضه باید په بازار کي دومره وي چې که په بازار د تقاضا په زياتوالی سره سره په قیمت کي تغیر رانه شي.



* د تولید عواملو بدلە : د تولیداتو د ڈيربىت په وجه پانگې او کارگر ته ڈيره اړتیا پینپېږي خود تقاضا په زیاتوالی سره سره بايد بدلە يو شان وي لکه لګښتونه، وجوره او سود نرخ .

* د کارویش : د دې قانون سم ثابتولو لپاره بايد کاردویش په نظام کې تو پیر رامنځته نشي .

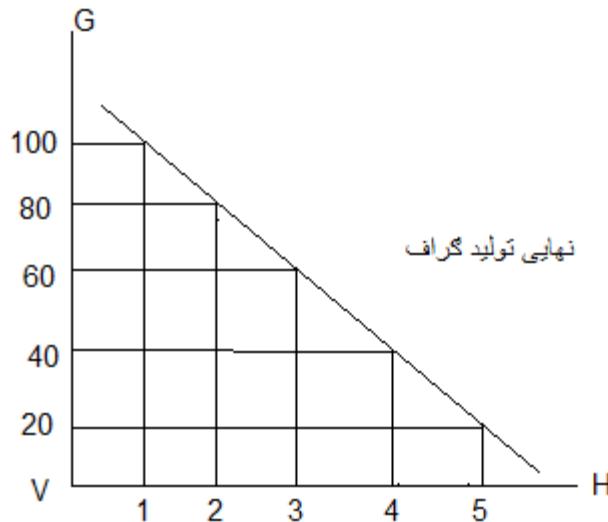
د حاصل د کمبىت یا د لګښت ڈيربىت قانون : که موږ هر خومره د کار او پانگې په مقدار کې زیاتوالی راولو د ھمکې په نهایي تولید کې تر یو څانګړي حد پوري زیاتوالی رائحي چې دغه حد ته معیاري حد ویل کېږي کله چې دغه حد ته رسیرې نو بیا که د کار او پانگې په مقدار کې هر خومره زیاتوالی راولو په نهایي تولید کې کمبىت رائحي چې دې قانون ته د حاصل د کمبىت قانون ویل کېږي . که په تولید کې زیاتوالی د تولید د عواملو د زیاتوالی په نسبت کم وي نو دې ډول قانون ته د حاصل د کمبىت قانون وايي پروفيسور بنهم د حاصل د کمبىت قانون داسې تعریف کړي : که د تولید د عواملو په مجموعه کې د یو عامل په تناسب کې زیاتوالی راشي له یوې نقطې وروسته د دغه عامل په نهایي تولید کې کمبىت رائحي . همدارنګه پروفيسور الفرد مارشال د حاصل د کمبىت قانون په اړه وايي : که ګروند ګر په ھمکه د پانگې او کار واحدونه له یو څانګړي مقدار خخه زیات کړي نو د ھمکې تولید د هغوي په نسبت کمېږي په دې شرط چې د کرنې په هنر کې بدلون رانه شي چې کولاي شو په لاندې جدول کې بنې روښانه کړو :



د پانګي او کار مقدار	تول توليد	نهايي توليد
1	100 تنه	100 تنه
2	180 تنه	80 = 100 - 180
3	240 تنه	60 = 180 - 240
4	280 تنه	40 = 240 - 280
5	300 تنه	20 = 280 - 300

په پورتنی جدول کې تاسو گوری چې د کار او پانګي د یو واحد توليد سل تنه دی خو کله چې د پانګي او کار په مقدار کې زیاتوالی رائحي د هغه په نسبت په نهايي توليد کې کمنبت رائحي . همدرانګه کولای شو په لاندي ګراف کې هم روښانه کړو :





په پورتنې گراف کې تاسو گورى كله چې د کار او پانگې واحد يو نهايى توليد سل تنه وي خو كله چې د کار او پانگې واحدونه دوه كىربى نهايى توليد اتيا تنه كىربى او كمبىت په کې راخي همدارنگه د نورو واحدونو په زياتوالى سره په نهايى توليد کې كمبىت راخي گراف مخ بىكته راخي.

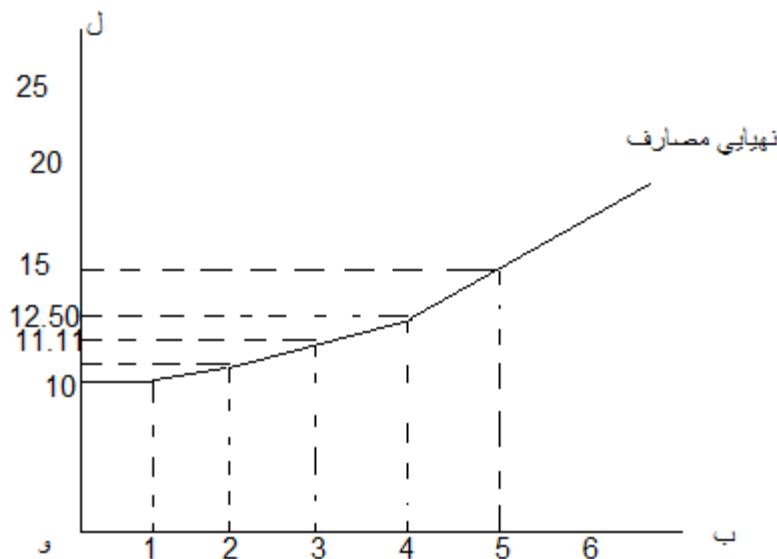
د حاصل د كمبىت د قانون دويم نوم د لگبىت د ھيربىت قانون دى ئكىه كله چې مورب په توليداتو کې ھيربىت راولو نو د کار او پانگې په عواملو کې ھيربىت راولو چې ورسره په منھينو لگبىتونو کې ھirovali راخي لاندى جدول ته ئىرىشى :



د پانګي او کار اندازه	تول تولید	تول لګښت	منځني لګښت
1	100	1000	$10=1000/100$
2	180	2000	$11.11 = 2000/18$
3	240	3000	$12.50=3000/240$
4	280	4000	$14.29=4000/280$
5	300	5000	$16.67=5000/300$

تاسو په پورتنې جدول کې گورو کله چې د کار او پانګي واحد یو وي تول تولید سل تنه تول لګښت بې زر افغانی او منځني لګښت بې لس افغانی ده خو کله چې د کار او پانګي واحدونه دوه شي تول تولید 180 تنه کېږي تول لګښت دوه زره افغانی او په منځني لګښت لورېږي له لسو افغانیو خخه 11.11 افغانیو ته پوره کېږي په همدي ترتیب د نورو واحدونو په زیاتوالی سره په منځني لګښت کې زیاتوالی رائی چې همداسي ادامه پیدا کوي.





په پورتني گراف کې نبودل کېږي که د کار او پانګې واحد یو وي منځني لګښت لس افغانی خو که د کار او پانګې واحدونه دوه کړو منځني لګښت 11.11 ته لوړیږي همداسي که هر خومره د کار او پانګې واحدونه ډیر کړو ورسه منځني لګښتونه ډیریږي.

د قانون فرضیات: لګښتونو د ډیرښت د قانون فرضیات په لاندې ډول دي:

- تاکل شويو عاملينو په مقدار کې نه بدلونه: د لګښتونو د ډيرښت قانون هغه سم ثابتېږي چې تاکل شويو عاملينو په مقدار کې تغیر رانه شي خه چې پخوا ول هماګه پاتې شي.



- د تولید په طریقه کې نه بدلون : د دې قانون سم ثابتولو لپاره بايد دا خبره په نظر کې ونيول شي چې د تولید په طریقه هیخ ھول بدلونه رانه شي .
- معیاري حد تير شوي وي : د لگښتونو د ډيرښت قانون هغه وخت سم ثابتېږي کله چې معیاري حد تير شوي وي معیاري حد هغه حد ته ويل کيرېي چيرته نهايې تولید ډيرزيات وي
- د برخو بنه : د تولید په کومو عواملو کې چې تغیر راوستل کيرېي د تولو برخو بنه بايد يو شان وي ئکه د تولیداتو د کمنبت ارجاعیت له را تو لیدو سره برخو سره نه وي بلکې تولید معیاري حد له تيريدو له وجې وي .

کولاۍ شو د حاصل درې واړه قوانین په یو ګراف او جدول کې هم روښانه کړو

:

په عملی ژوند کې چې موب کله کاروبار پیلوو نو په پیل کې د پانګې او کارد واحدونو په اضافولي سره په نهايې تولید کې ډيرښت رائې چې دلته د حاصل د ډيرښت قانون په عمل کې وي ، بیا یو داسې وخت را رسیېږي چې د پانګې او کار د واحدونو په زیاتوالی سره نهايې تولید یو شان کيرېي چې دلته د حاصل د مساوات قانون په عمل کې وي او بیا یو داسې حد رامنځته کيرېي که د کار او پانګې په واحدونو کې هر خومره زیاتوالی راولو نو نهايې تولید په کمیدو وي چې دلته د حاصل د کمنبت قانون په عمل کې وي . کولاۍ شو په لاندې جدول کې بشه روښانه کړو :

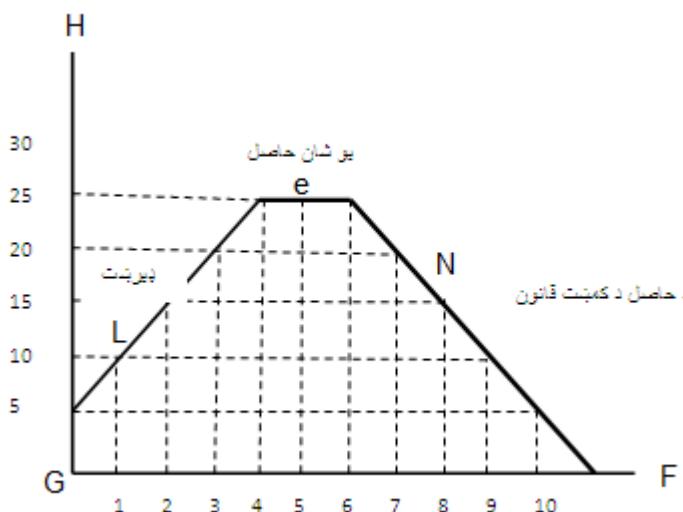


قوانين	نهايى توليد	تول توليد	دكار او پانگى واحدونه
د حاصل د ۋېرىنىت قانون	10 تېنه	10 تېنه	1
	15 = 10 - 25 تېنه	25 تېنه	2
	20 = 25 - 45 تېنه	45 تېنه	3
د حاصل د يو شانوالى قانون	25 = 45 - 70 تېنه	70 تېنه	4
	25 = 70 - 95 تېنه	95 تېنه	5
	25 = 95 - 120 تېنه	120 تېنه	6
د حاصل د كمبىت قانون	20 = 120 - 140 تېنه	140 تېنه	7
	15 = 140 - 155 تېنه	155 تېنه	8
	- 155 - 165 تېنه 10	165 تېنه	9
	5 = 165 - 170 تېنه	170 تېنه	10

پەپورتىي جدول كې گورى كله چې د كار او پانگى پە واحدونو كې زياتوالى راھى تر خلورو واحدونو پورى پە نهايى توليد كې ۋېرىنىت راھى چې دلتە د حاصل د ۋېرىنىت قانون پە عمل كې وي . لە دې وروستە د پىنخىم او شىپۇم واحد پە



زیاتوالي سره نهایي تولید سره يو شان وي چې د لته د حاصل د يو شانوالي
قانون په عمل کې وي له دي وروسته چې د کار او پانګې نور واحدونه زیات
شول نو نهایي تولید په کې کمیبې چې د لته د حاصل د کمبېت قانون په عمل کې
وي کولای شو په لاندې گراف کې هم روښانه کړو .



په پورتنې گراف کې تاسو دووه مستقيم خطونه GF او GH ويئي چې د G په نقطه
کې سره يو بل پري کوي GF د کار او پانګې واحدونه بني او GH د نهایي تولید
مقدار بني په لومري سر کې تاسو گوري چې گراف پورته خواته روان دی چې د
حاصل د ډيرښت قانون موب ته رابني خو گراف چې کله د e نقطې ته ورسیبې نو
دا نقطه موب ته د حاصل د يوشانوالي قانون رابني د e له نقطې وروسته گراف

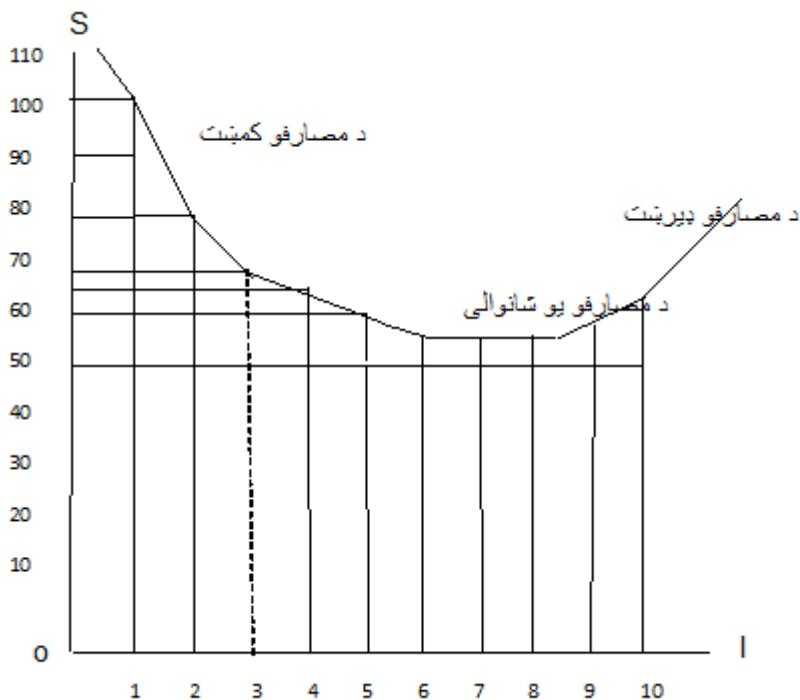
نزوی سیر نیسی چې موبټه د حاصل د کمبنت قانون راښیي L , e او N درې خطونه موبټه د حاصل درې قوانین راښیي.

همدرانګه کولای شو د لګښت درې قوانین هم په یو جدول او ګراف کې روښانه کړو:

قانون	منځنۍ مصارف	تول مصارف	تول	د کار او پانګې واحدونه
د لګښت د کمبنت قانون	$100 = 10 / 1000$	1000 افغانۍ	10 پنه	1
	$80 = 25 / 2000$	2000 افغانۍ	25 پنه	2
	$66.67 = 45 / 3000$	3000 افغانۍ	45 پنه	3
	$57.14 = 70 / 4000$	4000 افغانۍ	70 پنه	4
	$52.63 = 95 / 5000$	5000 افغانۍ	95 پنه	5
د لګښت د مساوات قانون	$50 = 120 / 6000$	6000 افغانۍ	120 پنه	6
	$50 = 140 / 7000$	7000 افغانۍ	140 پنه	7



دلگښت د ډېربښت قانون	$51.61 = 155/8000$	8000 افغانی	155 پنه	8
	$54.54 = 165/9000$	9000 افغانی	165 پنه	9
	$58.52 = 170/10000$	10000 افغانی	170 پنه	10



په پورتنی ګراف کې تاسو ګورئ چې ګراف په لومړي سر کې مخښکته راخي دا په دي مانا چې دا د مصارفو ټېرښت نبی بیا یو داسي ئای رارسيبرې چې ګراف د



مستقیم خط شکل نیسی چې د مصارفو یو شان والى بنسی او له دې وروسته گراف بيرته مخ پورته ئی چې د مصارفو ډيربنت خرگندوي.

د تولیدونکو او مصرونکو نظریات

تولیدونکو نظریه

د دې لپاره چې تولیدونکي ډير تولید په لوړ لګښت ترسره کړي د تولید عوامل بايد داسې سره یو ئای کړي چې لګښت د کمنبت اخري حد ته ورسیږي ،په ګټور بازار کې تولیدات و پلوري او تولید ادامه پیدا کړي په پایله کې ویلي شو چې د تولیدونکو ته د تولید لګښت خانګړي اهمیت لري حکه د عوایدو او لګښت تر منځ توپیر د تولیدونکو ګټه جوړوي ،تولیدونکي بايد خپل لګښت د کمنبت اخري حد ته ورسوی تر خو ډيره ګټه تر لاسه کړي .

تولید هغه پروسه ده چې په هغې کې د تولید عوامل داسې سره یو ئای کېږي چې په توکو او چوپپتیاواو تبدیل شي .



هغه اړیکه چې د تولید عوامل او د تولید مقدار په خپل منځ کې لري د تولید تابع ورته وايي د تولید عوامل کار، پانګه او Ҳمکه او په تولید کې ونډه لري.
کولای شو چې تابع په لاندې ډول ولیکو:

$$Q = F(K, V, L)$$

$$= د تولید مقدار Q$$

$$= K_{پانګه}$$

$$= V_{کار}$$

$$= L_{Ҳمکه}$$

د خپل کار د اسانټیا لپاره د Ҳمکې او پانګې مقدار د تولید په پروسه کې ثابت فرضوو. غواړم د تولید په پروسه کې یوازې د کار مقدار ارزیابې کړم. چې زموږ تابع لاندې بنې اختيارووی:

$$Q = F(V)$$

$$= د کار مقدار تولید مقدار$$

پورتنې تابع موږ ته وايي که د کار د واحدونو په شمير کې زیاتوالی او یا کمولالی راولونو په تولید به یې اغیزه خه وي. فرض کړۍ چې د Ҳمکې مقدار

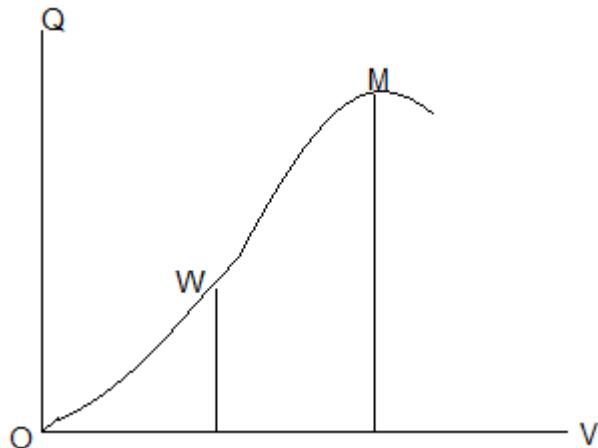


ثابت او ماشين الات هم په لاس کې لرو . په همدى ئىكە لومپى يو كار گر كار كوي چې تري معلومى نېتىي وروسته ي 20 كيلو گرامه غنم توليدىري . خو كله چې يو بل كار گر هم وراضافه كرو نو قول توليد 50 كيلو گرامو ته پورته كىرىي په همدى ترتىب د نورو كار گرو په اضافه والي سره چې كوم تغىرات په توليد كې رائىي په لاندى جدول كې روبنانه شوي :

دكار گرو شمير	قول توليد	نهايىي توليد	منخنى توليد
1	20	20	20
2	50	30	25
3	90	40	30
4	140	50	35
5	180	40	36
6	210	30	35
7	230	20	32
8	240	10	30
9	235	5	26

په پورتىي جدول كې تاسو گورئ كله چې په ھمكە يو كار گر كار كوي قول توليد 20 كيلو گرامه خو كله چې نور كار گران ور اضافه كىرىي قول توليد ورسره ڈيرىري خو منخنى او نهايىي توليد تري يو بريده لورپىري خو بىا وروسته بىرته نزولى سير نىسىي او كمىزىي . چې كولاي شو په لاندى گراف كې هم روبنانه كړو :

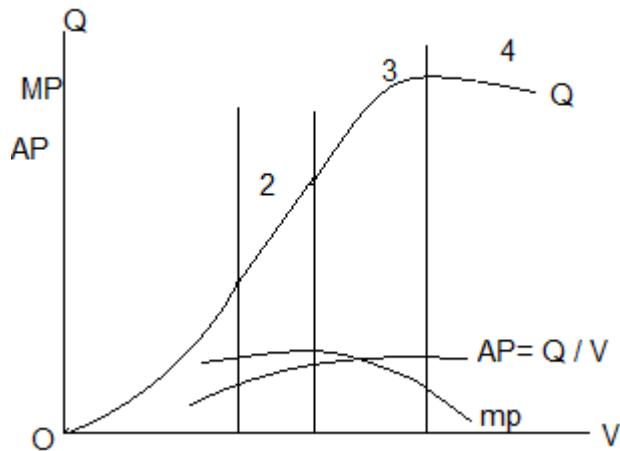




په پورتنې ګراف کې تاسو ګورئ تاسود تولید تابع ګورئ چې OV د کار واحدونه او OQ د تولید مقدار نبیي. د تولید تابع لوړۍ صعودي بنه اختیاروی او د M تر نقطې پوري رسیبې او بیا نزولي لار نیسي. هم درانګه OW او سره WM یو شانوالی نه لري چې موږ ته رابني چې نهايی تولید د کارد عواملو په تغیر سره د نهايی تولید په مقدار کې تغیر رائي. نهايی تولید هغه تولید ته ويل کېږي چې د هر اضافه شوي کارگر خخه په لاس رائي. کولای شو چې د نهايی تولید اړیکه په دې ډول ولیکو:

$$MP = Qn - Qn-n$$


همدرانگه د توليد د بیلا بیلو ډولونو تر منځ اړیکه په لاندې ګراف کې روښانه کړو :



د نهایي تولید سیر په لوړیو کې صعودی او بیا وروسته نزولي بنې اختيارو چې دا کرنې په کرنې کې ډیره عامه ده چې دې ته د نزولي بهري قانون هم وايی. کله چې تول تولید د کار په واحدونو وویشونو منځني تولید په لاس راخي چې مقدار بې په خلورمه ستنه کې بنودل شوی.

د ټول تولید، نهایي تولید او منځني تولید د ګراف تر منځ اړیکه کولای شو په خلورو مرحلو کې روښانه کړو :



1. په لومړۍ مرحله کې تول تولید، نهایي تولید او منځنۍ تولید ډیرېږي. کار د هر واحد په زیاتوالي سره د تير واحد په نسبت کې زیاتوالي رائحي په دې مرحله کې د نهایي تولید مقدار د ډیرښت مقدار حد اکثر ته رسیبرې.
2. په دویمه مرحله کې تول تولید او منځنۍ تولید ډیرېږي خو نهایي تولید کمېږي د دې مرحلې په اخر کې نهایي تولید له منځنۍ تولید سره چې مقدار یې حد اکثر ته رسیبرې مساوي وي.
3. په دریمه مرحله کې تول تولید د ډیرښت خپل اخري حد ته رسیبرې خو منځنۍ او نهایي تولید کمېږي د کار د بیلا بیلو واحدونو د زیاتوالي سره سره منځنۍ تولید کمېږي او د دې مرحلې په اخر کې صفر کېږي چې تول تولید د ډیرښت خپل نهایي حد ته رسیبرې.
4. په خلورمه مرحله کې تول تولید کمېږي او نهایي تولید منفي لوری نیسي یانې د کار د یو واحد په زیاتوالي سره تول تولید د ډیرېدو پرڅای کمېږي چې منځنۍ تولید هم په دې مرحله کې کمېږي.

لګښت Cost

په تير مبحث کې مود تولید او د تولید د عواملو ترمنځ په اړیکې خبرې وکړې نو په دې برخه کې غواړم د تولید لګښتونه تر خېرنې لاندې ونیسو. په تولید کې لګښت په حقیقت کې د تولید د عواملو قیمت دی چې د توکو او چو پړتیاواو



په تولید کې کارول کېږي. هغه اړیکه چې د تولید د مقدار او د تولید د لګښت ترمنځ ده د لګښت تابع ورته وايي. د تولید تابع او د لګښت تابع یو له بل سره مخامنځ اړیکه لري. د لګښت تابع لاندې بنه لري:

$$TC = F(Q)$$

$$(تولید مقدار) f = \text{تول لګښت}$$

یانې د لګښت تابع د تولید مقدار دی. په تولیز ډول د تولید لګښت د ثابت او متغيرو لګښتونو باندې وېشو.

ثابت لګښت: هغه لګښت د چې د تولید د مقدار په متغير سره تغیر نه خوري (تریو معین مقدار پورې ثابت وي) ثابت لګښت ورته وايي.

متغير لګښت: هغه لګښت ته ويل کېږي چې د تولید مقدار په متغير سره په کې تغیر رائې د لګښت تابع لاندې بنه لري:

$$TC = FC + VC$$

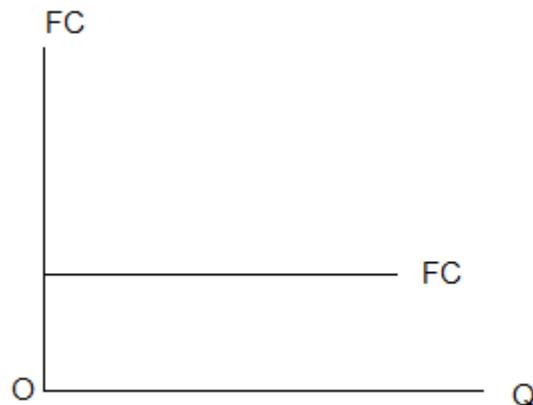
$$\text{متغير لګښتونه} + \text{ثابت لګښتونه} = \text{تول لګښت}$$

$TC = F(Q) + FC$ اوس کولای شو چې د لګښت تابع د اسي وليکو:



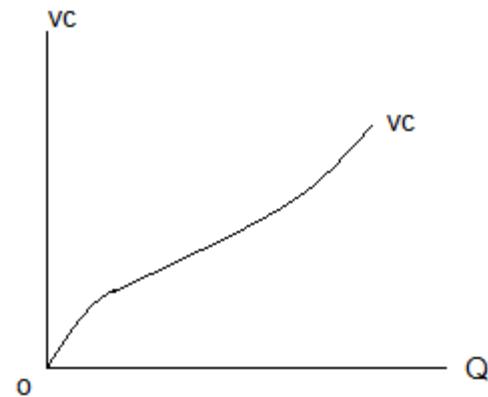
ثابت لگبستونه + (تولید مقدار) $f =$ تول تولید

د ثابتو لگبستونو ګراف خطی او د X له محور سره موازي وي چې لاندې بنه
لري:

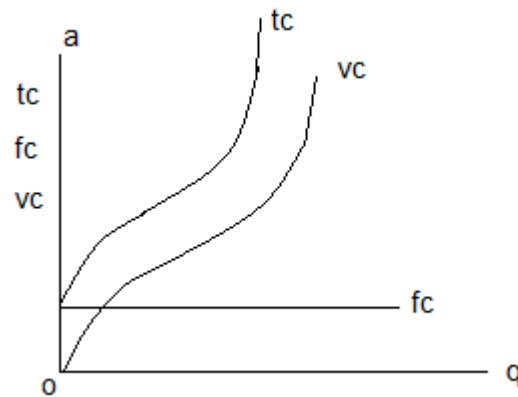


د متغیر لگبست ګراف د تولید د ګراف پر اساس رسمیږي موب کولای شود
تولید په برخه کې د ګراف پر اساس د متغیر لگبست ګراف رسم کړو .





تو لگښتونه د ثابت او متغیر له ټولګي خخه عبارت دي نو کولای شو په لاندې
دول یې ګراف رسم کړو :



د ثابت او متغورو لګښتونو تر خنګ د لګښت يو شمیر نور ډولونه هم لري چې
په لاندي ټول دي :

نهائي لګښت : نهايی لګښت د تولید د اخري واحد لګښت دی . ياني د نوي
واحد د زياتولي لګښت دی . د مثال په توګه که د دوه واحدو ټول لګښت 95
افغانی . وي که موږ دريم واحد و راضافه کړو ټول لګښت 115 افغانی . کېږي چې
د دريم واحد د نهايی لګښت د پیدا کولو لپاره 115 منفي 95 کوو چې 20 په لاس
راحی مانا دا چې دريم واحد نهايی لګښت 20 افغانی دی . د تعريف پر اساس
کولای شو تابع په داسي رسم کړو :

$$MC = TC_n - TC_{n-1}$$

ټول منځني لګښتونه : کله چې ټول لګښتونه د تولید په مقدار وویشنو ټول
منځني لګښتونه په لاس راحی چې د تولید د هر واحد لګښت رابني چې تابع په
دي ټول ده :

$$ATC = TC / Q$$

تولید مقدار / ټول تولید = ټول منځني لګښتونه

متغیر منځني لګښتونه : کله چې متغیر لګښت د تولید په مقدار وویشنو
منځني متغیر لګښتونه په لاس راحی :

$$AVC = VC / Q$$



توليد مقدار / متغیر لگښت = منځني متغیر لگښت

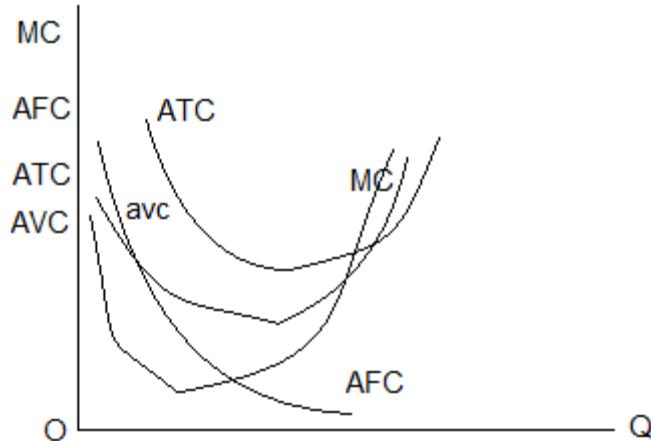
ثابت منځني لگښت : د ثابت لگښت ويش په تول توليد خخه ثابت منځني
لگښت په لاس رائي :

$$AFC = FC/Q$$

توليد مقدار / ثابت لگښت = ثابت منځني لگښت

نهائيي لگښت، ټول منځني لگښت، ټول منځني ثابت لگښتونه او منځني متغیر
لگښتونه ګرافونه په لاندې ډول دي :



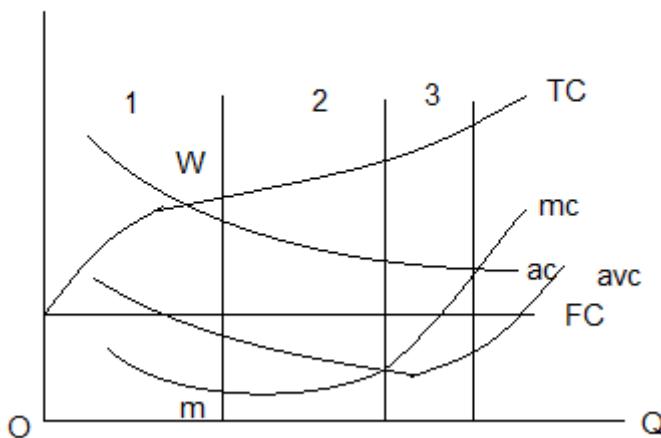


قدرمونو لوستونکو د لابنې پوهونې لپاره کولای شود لګښت تول ډولونه په
لاندې جدول کې هم روښانه کړو :

1	2	3	4	5	6	7	8
Q	FC	VC	TC	AFC	AVC	AC	MC
1	60	30	90	60	30	90	-
2	60	40	100	30	20	50	10
3	60	45	105	20	15	35	5



4	60	55	115	15	13	28.75	10
5	60	75	135	12	15	27	20
6	60	120	180	10	20	30	45



د لگښت د ګرافونو تر منځ اړیکه : په پورتنۍ دستګا کې تاسو د لگښت د تولو ګرافو تر منځ اړیکه وينئ چې لاندې خلور ناحيې تري تشخیصي کېږي :

لومړۍ ناحيې : تول لگښت ډیرېږي خو نهایي لگښت د تولید مقدار په ډير والي سره کمېږي او یو د اسې نقطه (W) را رسېږي چې نهایي لگښت خپل اخري حد ته



رسیبی (m). نهایی لگبنت، منئنی قول لگبنت او متغیر منئنی لگبنت نزولی لار نیسی.

دویمه ناحیه: په دویمه ناحیه کې قول لگبنت زیاتوالی مومي او نهایی لگبنت صعودي لار نیسی خو قول منئنی لگبنتونه او متغیر منئنی لگبنتونه نزولی لار نیسی.

دریمه ناحیه: په دریمه ناحیه کې نهایی لگبنت او منئنی متغیر ډیریبی خو قول منئنی لگبنتونه کمیری.

څلورمه ناحیه: په دې ناحیه کې د قولو لگبنتونو ګرافونه صعودي لار نیسی.

له پورتنيو خرگندونو خخه رامعلومیری چې خنگه لگبنت د تولید د مقدار په تغیر سره تغیر مومي. د دې پونستنې خواب چې تولیدونکي تر کومې تولید کوي او لگبنت ورکوي؟ په هغه بازار پوري اړه لري چې دوي په کې کړنې تر سره کوي.

دویم-د مصرفونکو نظریه:

افاده: د هر مصرفونکي غونتنې نامحدودې او وسايل يې محدود دي او تل هڅه کې وي ترڅو په لړو وسايلو ډیرې غونتنې پوره کړي او سکون ترلاسه کړي. له یو توکي خخه لاسته راغلی سکون کولای شو چې په واحدیا اعدادو



معلوم کرو . د ساري په ڇوں یو شخص دوه گیلاسه شیدې خکي نو ویلی شو چې
دا شخص چې په اقتصاد کې ده ته مصروفونکی وايي 50,10,5 واحدونو یا
اعدادو په وسیله سکون ترلاسه کرو په اقتصاد کې له افادې خخه موخه د توکي
هغه ورتیا ده چې د انسان د یوې غوبنتنی د پوره کيدو قابلیت ولري . د ساري په
توګه د لوړې د لري کولو لپاره ډوډي او د دتندي د لري کولو او به ته اړتیا ده چې
او به او ډوډي افادیت لري د افادې د بنو پېژندلو لپاره لاندې تو پیرونه اړین دي :

افاده او ګته : بعضی خلک افاده او ګته په یوه مانا کاروی دا په داسې حال کې
ده چې افاده او ګته یو له بل سره لوی تو پیر لري ډیری وخت لیدل کېږي چې یو
توکي انسان ته زیان رسوي خو افادیت لري د ساري په توګه د شراب خبیل
انسان ته زیان رسوي خود انسان د یوې غوبنتنی د پوره کيدو تو ان لري
همداسې زهر د انسان د مرګ غوبنتنه پوره کوي حکه په زهرو کې افادیت شتون
لري نو حکه ویلی شو چې ټول ګته لرونکي تو کي افادیت لري خو ټول افادیت
لرونکي تو کي ګته لرونکي تو کي نه دي .

افاده او سکون : له افادې خخه موخه د یو توکي هغه خاصیت دی چې د انسان د
یوې غوبنتنی د سکون سبب گرئي دا په دې مانا چې افاده په توکو کې د خیله ده
او سکون د افادې تر کارونې وروسته ترلاسه کېږي .

د افادې بیلا بیل ډولونه :



لومړنۍ افاده : کله چې موږ یو توکی موږ په لړ لړ مقدار کارو د توکی د لوړۍ
مقدار په کارونې سره چې کوم افادیت ترلاسه کوو دي ته لومړنۍ افاده وايی د
ساری په توګه د ډوډې خورلو په وخت چې د لوړۍ مرې خخه کومه افاده
حاصلیبې دی ته لومونۍ افاده وايی.

نهایي افاده : کله چې په یو وخت کې یو انسان د یو توکی خو برخې په متواتر
ډول کاروی له هرې برخې چې کارونکي افادیت اخلي دي ته نهایي افادیت وايی.

ټوله افاده : کله چې د توکو د برخو په کارولو سره مصرفونکو په ټولیز ډول له
کوم افادیت ترلاسه کوي دي ته ټوله افاده وايی. کله چې مصرفونکي د کوم
توکي له یوې برخې ټول افادیت ترلاسه کړي نو دي ته د یو برخې ټول افادیت
وايی.

مثبته افاده : افاده په هغه صورت کې مثبته وي چې غونښنه په پوره توګه پوره
شوې نه وي او مکمل سکون نه وي ترلاسه شوي. مکمل سکون هغه وخت ترلاسه
کېږي چې نهایي افادیت صفر شي.

صفر افاده : افاده هغه وخت صفر کېږي چې سکون په مکمله توګه ترلاسه شي او
د دي توکي د نورو کارولو په وجہ سکون نه ترلاسه کېږي .



منفي افاده : افاده هجه وخت منفي کيبري کله چې د يو توکي مسلسل کارولو له کبله سکون مکمل تر لاسه شي او کله چې دا توکي نور کارول کيبري انسان ته تکلیف رسوی . کولای شو په لاندې جدول کې هم روښانه کړو :

منه	توله افاده	نهايي افاده	لومرنۍ افاده
لومړۍ	20	20	لومرنۍ افاده
دويمه	35	15=20-35	مثبته افاده
دريمه	45	10=35-45	-
څلورمه	50	5=45-50	-
پينځمه	50	0=50-50	صفر افاده
شپرمه	45	5--50-45	منفي افاده
اوومه	35	10--45-35	منفي افاده

له پورتنې جدول خخه را خرگندېږي چې د لومرنۍ کارونې خخه شل سلنې افاده حاصلېږي چې دې ته لومرنۍ افاده وايي د دويمې منې په خوراک سره افاده 35 ته لوړېږي چې دې ته نهايي افاده وايي همداسي د دريمې او څلورمي نهايي افاده 5 او 10 ده خو کله چې پينځمه منه و خوري نو په مکمله توګه سکون حاصلېږي نو دلته افاده صفر کيږي له دې وروسته بیا افاده منفي لور نیسي .



د نهایي افادي د کمبنت قانون

موب په ورخني ژوند کې ويئو کله چې موب د کوم توکي کارونه پیل کړو په لو مرپي سر کې دا توکي موب ته ډير سکون راکوي افاده يې هم ډيره وي خو کله چې موب دا توکي په مسلسله توګه و کارو نو افاديت يې ور کمېږي اخريو داسي وخت رائي چې موب د دي توکي کارول بندو په اقتصاد کې د انسان دي کړن ته د افادي د کمبنت قانون وايي په اقتصاد کې د شتمني د ويش مهم او اساسي قانون دی. دا قانون د ايج ايج گوسن له خوا په کال 1854 ميلادي کال کې وړاندي شو چې وروسته بیا مارشال په بنه انداز وړاندي کړو.

که نور عوامل ثابت وي د یو توکي د هر برخې له کارونې وروسته د هغه په افاديت کې نسبت وروسته ته کمبنت راشي نو د افادي د کمبنت قانون ورته وايي. ډاکټر مارشال په دي اړه وايي: په یو وخت کې یو ډول توکي مسلسل کارول د هغه توکي د نور په کارلو سره د هغه په افاديت کې کمبنت رائي.

همدارنګه چې پ مین په دي اړه وايي: کله چې یو توکي له موب سره په ډيره پيمانه شتون ولري نو موب يې په ډيره کمه پيمانه د نور غونښتو تمه لرو.

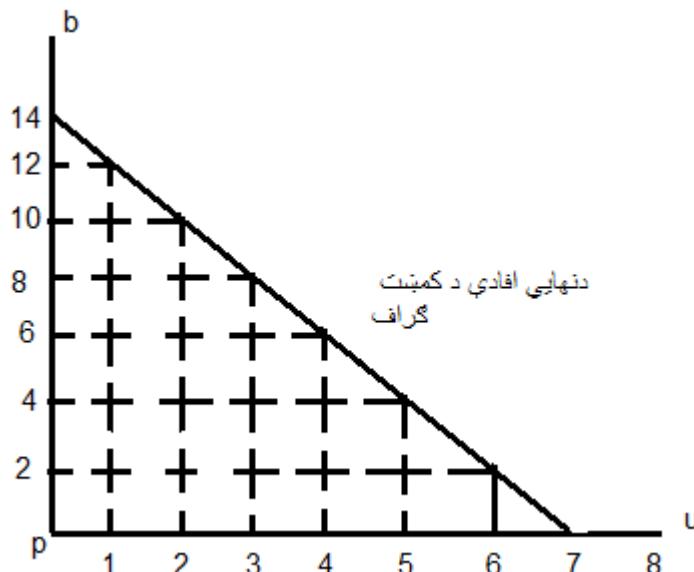
نهایي افادة	ټوله افادة	د شربت ګيلاس
12	12	1
10=12-22	22	2
8=22-30	30	3



$6=30-36$	36	4
$4=36-40$	40	5
$2=40-42$	42	6
$1=42-43$	43	7

په پورتنی جدول کې موب او تاسو گورو د شربتو د لومړي ګیلاس له کبله ټوله افاده دولس او نهايې افاده يې هم دولس ده خو کله چې دویم ګیلاس و خښو ټوله افاده يې دوه ويشت کېږي او نهايې افاده يې کمېږي همداسي د دريو، خلورو او نورو ګیلاسونو په کارونې سره په نهايې افاده کې کمبنت رائې.

کولای شو په ګراف کې هم روښانه کرو :



په پورتني گراف کې وينو کله چې لو مری گيلاس و کارول شي نهايي افاده دولس کيربي خو کله چې دويم و کارول شي نهايي افاده لسو ته رابنكته کيربي او گراف نزولي سير نيسى.

د نهايي افادي د كمبنت د قانون فرضيات: د اقتصاد په علم کې هم د نورو قوانيو په خير د يو قانون د سمتاپنلو لپاره بايد يو خوبې فرض کري چې دي ته د قانون مفروضات ويل کيربي. که دا مفروضات وي قانون سمتاپنلي او که نه سم نه ثابتيربي د نهايي افادي د كمبنت قانون لاندي مفروضات لري:

1. د برحوم مناسب مقدار: د نهايي افادي د سمتاپنلو لپاره بايد د توکي برخې مناسي وي که چيرته په برخې ډيرې کوچنى وي نو نهايي افادي د كمبنت پر ئاي نوره هم زياتيربي دسارې په توګه کله چې يو انسان تې وي د دي پر ئاي چې يو گيلاس او به ورکړل شي يو غړپ ورکول کيربي نو دهغه تنده لاضې ډيريربي او کميربي نه. او که د غړپ پر ئاي يو گيلاس ورکړل شي نو سمدستي يې نهايي افاديت کميربي.

2. يو شان ځانګړتياوې: د دي قانون د سمتاپنلو لپاره دا خبره هم بايد فرض کړاي شي د کوم توکي برخې چې کارول کيربي بايد يو شان بنې او ځانګړتياوې ولري د هرې برخې وزن، بنې حجم او خوند بايد يو شان وي. د ساري په توګه کله چې موږ منه معیار نیسو ټولې منې بايد يو شان وي داسې نه چې يوه کوچنى او بله غتې وي او يې په خوند کې توپير وي.



3. مسلسل کارول: د دې قانون د سمتاپولو لپاره دا خبره هم باید په نظر کې ونيول شي چې توکي باید په مسلسله توګه وکارول شي او که مسلسل ونه کارول شي دا قانون سم نه ثابتیږي. د مثال په توګه که یو شخص یوه منه سهار او یوه مابنام و خوري نو د منې افاده نه کمیرې.

4. د مصرفونکو عايد: د دې قانون سم ثابتولو لپاره یو شرط دا هم دی چې د مصرفونکي په عايد کې تبدلي رانشي ئکه کله چې یو انسان عادي مامور او یو باسيکل لري خو کله چې د انسان وزير شي نو سمدستي موټر اخلي نو دلته د باسيکل افاده صفر کېږي دا په داسي حال کې ده چې له دې انسان سره د باسيکلونو په شمير کې زياتوالی نه دې راغلې. همدرانګه د مصرفونکي په ذهنیت کې تغیر هم دا قانون سم نه ثابتوي ئکه یو شخص ام خوري خو کله چې په یاد شي چې ډاکتر له امه خخه منع کړي سمدستي د ام خوپل دروي نو دلته خو د ام په افاديت کې کمنښت نه رائي بلکې د انسان په ذهن کې تغیر رائې.

5. دود او دستور کې توپير: د دې قانون د سمتاپولو لپاره دا خبره هم باید په نظر کې ونيول شي چې د خلکو په دود دستور کې توپير نه وي راغلې ئکه کله چې د یو توکي دود لار شي خلک یې نه اخلي دا په داسي حال کې ده چې د توکي په مقدار کې به تغیر نه وي راغلې مګر افاديت به یې کم شوی وي.



د نهایي افadiت د کمنت د قانون استثنات يا حدود

بعضي داسي وختونه وي چې دا قانون هلتنه نه تطبيقيري اويا د يو خه وخت لپاره معطليري چې دي حالت ته موربد قانون حدود يا استثنات وايى د نهایي افadiت د کمنت قانون لاندې استثنات لري :

○ پوه او هنر : د پوهې او هنر د حاصلولو برخه کې دا قانون نه تطبيقيري د پوهې د تراسه کولو لپاره چې يو انسان خومره مطالعه کوي علاقه يې لا پسې ډيرېږي . که غور وکړو کله چې انسان يو کتاب خو خو خلله مطالعه کړي نو زړه يې ورڅه تورېږي چې د پوهې او هنر په برخه کې هم دا قانون تر یو بریده تطبيقيري .

○ پيسې او شتمني : د پيسو او شتمني په برخه کې هم دا قانون سم نه ثابتېږي حکه انسان په طباعي لحاظ حریص دی که پيسې او شتمني په ډير مقدار ولري نوري هم غواړي د ډې سبب دا دی چې د انسان غوبښني نسبت وسايلو ته ډيرې دی نو حکه تل د خپلو غوبښنو د پوره کولو په موځه د پيسو او شتمني د تراسه کولو په موځه هلې ئڅې کوي .

○ کارول او د شمير ډيرښت : بعضي داسي توکي شته چې خومره ډير کارول کېږي او په شمير کې ډيرښت راشي افadiت يې نه کميږي د ساري په توګه که په یو بسار کې موبایل ډير شي نو ډير خلک يې کاروي افadiت يې نور هم ډيرېږي .



نمود او نمایش: هر انسان په فطري ډول خانپالى وي د نورو په وړاندې د عزت د ترلاسه کولو په موخه په نمود او نمایش ډير زيار باسي هغه د نمود او نمایش وسایل ډير کاروي چې د ډې توکو په ډير کارولو سره يې افadiت نه کمیرېي نو څکه په ډې توکو دا قانون طبیقیږي همدارنګه انسان تل د اقتدار او واک په ترلاسه کولو پسې ګرځي او هر خومره چې ډير ترلاسه کړي افadiت يې نه کمیرېي لapsې ډيرېي د ډې تر خنگ په نشه يې توکو هم دا قانون نه طبیقیږي څکه د نشه يې توکو مسلسل کارول د انسان عادت ګرځي او تل هڅه کې چې ډير ترلاسه کړي او افadiت يې نه کمیرېي.

د نهايې افadi د کمنبت قانون له مفروضاتو او استثناتو سره سره بیا هم ډير مهم قانون دی او په ډې هر هوبنیار انسان پوهېږي چې د یو توکي مسلسل کارول د هغه افadiت کمیرېي. د تقاضا قانون هم د نهايې افadi د کمنبت په قانون ولار دی د نهايې افadi د کمنبت قانون له مخي د یو توکي ډير کارول د هغه په افadiت کې کمنبت رائېي نو له ډې کبله مصرفونکي غواړي د یو توکي نور و پېري چې د هغه قيمت تېيت شي چې د انسان له ډې روېي خخه د تقاضا قانون اخیستل شوی او هغه دا ده چې د قيمت په تېتيوالې سره تقاضا ډيرېږي او د قيمت په جګوالې سره تقاضا کمیرېي، همدارنګه مصرفونکي ته لارښونه کوي چې هغه باید دومره توکي و پېري چې نهايې افاده يې له قيمت سره برابره وي که نهايې افاده يې له قيمت خخه ډيره وي نور اخلي او که نه همدارنګه د قيمت په تاکلو کې هم له موب سره مرسته کوي څکه موب هغه توکي پېرو چې قيمت او افاده يې سره مساوي وي د تر خنگ د ماليې په تاکلو کې هم دا قانون



له موږ سره مرسته کوي ځکه شتمن باید ډيره ماليه ورکړي ځکه له هغو سره شتمني ډير شتون لري او افادیت یې هم ورته ډير نه وي او غریب باید لو ورکړي ځکه له هغو سره شتمني کمه کوي او ډير افادیت ورته لري .

د نهايی افادې د مساوات قانون

د نهايی افادې د کمبنت مطابق د یو توکي مسلسل کارول د هري راتلونکي برخې نهايی افاده کمېږي او یو داسي څای را راسيږي چې نهايی افاده یې صفر کېږي: یو هونسيار انسان یو توکى په دومره مقدار هم نه کاروي چې نهايی افاده یې صفر ته ورسیږي بلکې دې حالت ته له رسیدو مخکې هغه بل توکي ته مخه کوي د ده له کارولو وروسته بل توکي ته مخه کوي هغه په بیلا بیلو توکو ځکه مصارف کوي چې له ټولو توکو نهايی افاده مساوي ترلاسه کړي چې په اقتصاد کې دې قانون ته د نهايی افادې د مساوات قانون وايي .

که له یو مصروفونکي سره یو داسي توکي شتون ولري چې په ډير و برخو کې کارول کېږي او مصروفونکي دا توکي داسي و کاروي چې له ټولو برخو یو شان نهايی افاده ترلاسه کړي نودې ته د نهايی افادې د مساوات قانون وايي . داکتر الفرد مارشال د نهايی افادې د کمبنت قانون داسي تعريف کړي دی :

که له یو شخص سره یو داسي توکي شتون ولري چې له یو خخه په ډير و کارونو کې کارول کېږي او دا توکي یوازې په هغو کارونو داسي و کاروي چې له ټولو



مساوي نهايی افاده ترلاسه کړي. کولای شو چې په لاندې جدول کې هم رونسانه کړو:

بوره	غواړي	غم	د ټیسو واحد وئه
12	14	16	1
10	12	14	2
8	10	12	3
6	8	10	4
4	6	8	5
2	4	6	6
42	54	66	ټوله نهايی افاده

په پورتنی جدول کې تاسو ګوري چې له یو شخص سره ټولې شپږ افغانی شتون لري هغه غواړي چې غنم، غوري او بوره پري واخلي. که دا شخص ټولې افغانی په غنمو ورکړي نو ټوله افاده یې 66 واحده ترلاسه کوي او که غوري پري واخلي ټول افادت یې 54 واحده کيربي او که بوره پري واخلي نو 42 واحده کيربي. که مصروفونکي هونسياري وي نو ټولې پيسې به هیڅ وخت هم یوازې په غنمو، غوريو او یا بوره ونه لګوی. که هغه درې افغانی په غنمو ورکړي 12 واحده افاده ترلاسه کوي او که خلور نو 10 واحد افاده ترلاسه کوي او که خلورمه افغانی په غوريو مصرف کړي نو 14 واحده نهايی افاده ترلاسه کوي همداسي نوئکه



مصرفونکی خلورمه افغانی په غوريو لگوي او پنځمه افغانی هم په غوريو لگوي ځکه له غنمو دلته ډيره افاده ترلاسه کوي او شپږمه افغانی که په غوريو ولگوي نو هغه 10 واحده نهايی افاده ترلاسه کوي او که په بوري یې ولگوي نو 14 واحده نهايی افاده ترلاسه کوي که مصرفونکی دا ټولې افغانی داسې بدلي رابدلي ولگوي نو له ټولو لگول شويو پيسو څخه لاسته راغلي نهايی افاده سره مساوي وي نو له ټولې افادې څخه ډيره افاده ترلاسه کيربي.

که درې لوړۍ افغانی په غنمو ولگول شي نو ټوله افاده:

$$برخي = 42 = 12 + 14 + 16$$

خلومه او پنځمه افغانی په غوريو لگوي ټوله افاده:

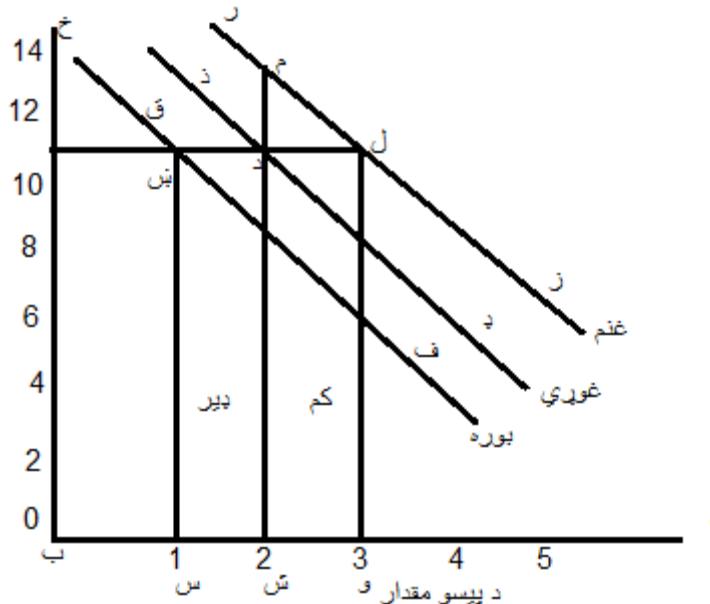
$$برخي = 26 = 12 + 14$$

شپږمه افغانی که په بوره ولگوي نو ټوله افاده: 12

داسې پيسې چې په بيلابيلو لارو چې ولگول شي نو ټوله لاسته راغلي 80 واحده افاده ترلاسه کوي که دا مصرفونکی خپلي افغانی په بله طريقه ولگوي نو له 80 څخه ډيره نه شي ترلاسه کولاي.

کولاي شو چې په ګراف کې هم وناسيو:





په پورتني ګراف کې زر د غنمو نهايي افادې خط، ډذ د غورپيو نهايي افادې خط او ف ق د بوري د نهايي افادې خط رابني که درې افغانۍ په غنمو، دوه په غورپيو او یوه افغانۍ په بوري مصرف کړي نو د پيسو د هرو واحد نهايي افاده سره مساوي ده لکه څرنګه چې په ګراف کې معلومېږي . په دې ترتیب د پيسو کارول مصروفونکو تر ټولو ډېره افادیت تر لاسه کوي که له دې پرته په هر لار وکاروی نو کم افادیت تر لاسه کوي که په بوري د یوې افغانۍ پر ئاید دوه افغانۍ ولگوی نو س ش او پش د یوې افغانۍ د زیاتولي په صورت کې د غنمو یوه افغانۍ کمېږي په غنمو د یوې افغانۍ کم مصرف سره و



لش م کمېرىي . زيات شوی مقدار له کم شوی مقدار خخه لېدی نو ئىكە له پورتىنى ترتىب خخه بل هر ترتىب كې مصرفونكۇ زيان مومىي .

دلتە د پىسۇد ھر واحد نهایي افادە مساوي نەدە او پەدى شكل كې ھەنسكارى چې مصرفونكۇ تەھە وخت دېر افادىت ترلاسە كېرىي چې د ھر واحد نهایي افادە سره مساوي وي .

د نهایي افادىي د مساوات د قانون دويم نوم د استبدال دى ئىكە مصرفونكى خېلىپىسى پە بىلا بىلو لارو لگوی تر خولە تولو مساوي افادە ترلاسە كېرىي . هەدرانگە د دې قانون درىم نوم ناپىلى دى ناپىلى ئىكە ورتە وايىي چې مصرفونكى پە يو داسې ئاي كې وي چې د تىلۇ توکۇ نهایي افادە مساوي وي نو ئىكە توکى يو پر بل د بىرترى ورکولو خخە ڈە كوي . او د دې قانون خلورم نوم سکون دى دې قانون تە د سکون قانون ئىكە وايىي چې پە دې قانون كې مصرفونكى پىسى پە بىلا بىلو لارو لگوی تر خولە افادە تر تولو دېرە شي د دېرىي افادىي پە ترلاسە كولو سره مصرفونكى دېر سکون ترلاسە كوي .

د نهایي افادىي د مساوات د قانون حدود : د قانون لپارە حدود پە دې مانا كې پە هەمدې حدود دى قانون چلىرىي چې د دې قانون لپارە پە لاندى ھول دى :

- دود دستور او فيشن : بعضى مصرفونكى د توکود نهایي افادىي پر ئاي دود دستور او فيشن پە نظر كې نىسى . د سارىي پە توگە بىخى قىمتىي لباس



او زیورات کاروی په دې توکو د پیسو له لګښت خخه مساوی افاده نه ترلاسه کېږي نو څکه دا قانون دلته صدق نه کوي.

- معلومات: ځینې وخت مصروفونکو ته د بازار په اړه معلومات نه وي نو څکه د پیسود مقدار د لګولو له کبله مساوی افاده نه شي ترلاسه کولی.
- بې پرواړي: مصروفونکي ځینې وخت د پیسود لګښت په وخت کې بې پرواړي کوي او د توکو افادیت په نظر کې نیسي او د پیسو واحدونه په لګښت رسوی نو څکه مساوی افادیت نه ترلاسه کوي او دا قانون هم دلته نه پلي کېږي.
- د ویش وړنه وي: ځینې داسې توکي وي که په وړ برخو وویشل شي نو کارول بې ستونزمن کېږي د ساري په توګه لکه موټر، قالينه او نور په دې حالت کې هم مصروفونکي نهايې افادیت نه شي ترلاسه کولاي.

د نهايې افادي د مساوات د قانون اهمیت

- د شتمنۍ ویش: هر مصروفونکي غواړي خپل وسایل داسې وکاروی چې ډیر افادیت ترلاسه کړي نو دا قانون ورته لارښونه کوي چې په هغو توکو لګښت ونه کړي چې افادیت بې لړو ی بلکې په هغو توکو بې ولکوي چې ډیر افادیت ولري او د توکو افادیت سره مساوی ترڅو ډيرسکون ترلاسه کړي.
- د شتمنۍ پیدائیښت: متشبث له خپلو محدود وسایلو خخه د ډیر ګټې د ترلاسه کولو تمه لري متشبث ډیره ګټه هغه وخت ترلاسه کوي چې د تولید وسایل نه سره ګډ کړي د وسایلو نه ګډ لپاره متشبث وسایل تبدیل راتبدیلوي ترڅو بې بنه وکاروی له تبدیلولو سره متشبث ته معلومېږي د کوم عامل چې



نهايی افadiت کم وي د هغه پر ظاي يو بل عامل چې دير افadiت ولري کاروي نو له دي كبله متشبث ته دا قانون ورنبي چې د توليد عوامل داسي وکاروي چې ديره گتنه ترلاسه کوي .

- د شتمني تبادله : د توکو تبادله او د ارزښت او قيمت په تاکلو کې دا قانون دير اهميت لري د توکو د تبادلي په وخت کې مصرفونکي لړ افadiت لرونکي توکو په دير افadiت لرونکي توکي تبادل کړي دير سکون ترلاسه کوي .
- د شتمني ويش : د ملي عايد ويش د پيداينست د هر عامل د نهايي افadiت پر اساس وي متشبث د هر عامل په مقابل کې ورکړه د هغه د نهايي افadiت مطابق کوي حکه که د توليد عامل بدله د هغه د نهايي افadiت خخه کم ورکړي نو د توليد لپاره د هغه ترلاسه کول ستونزمن کېږي . د نهايي افادي په مساوات قانون د ملي عايد ويش او د توليد د عواملو د بدلي په تاکلو کې مرسته کوي .



درېیم خپرکى

Demand تقاضا

انسانان د خپلو غونبىتنو په پوره کيدا پىسى گرئى كله چې يوبىشى گورى د ترلاسە كولو په هخه كې بې شى د انسان غونبىتنى ارتياوې نه شى پوره كولاي ئىكە كە ارتياوو غونبىتنى پوره كولاي شوای نولە مورە سره د اوسيدو لپارە كور، د خوراک لپارە خوارە او د أغۇستۇ لپارە كالىي شتون لرى خۇ موربىيا هم غونبىتنى لرو خۇ د غونبىتنو د پوره كولو لپارە يوازىپ ارتىيا بشپە نه دە گىن شمىير نور شيانو تە هم ارتىيا دە دا خبرە سىمەدە تر خۇ چې پە زە كې د يو توکى د اخىستلۇ خواھش شتون ونە لرى نو تقاضا نە رامنخىتە كىرىپى خۇ يوازى غونبىتنە تقاضا نە دە غونبىتنە هغە وخت پە تقاضا بدلىپى چې لاندى شرایط ولرى :

1. د اخىستو ئواڭ : دانسان غونبىتنە هغە وخت پە تقاضا بدلىپى چې د اخىستو ئواڭ يې ولرى يانې د غونبىتنى د پوره کيدا لپارە پىسى لە ئانە سره ولرى د ساري پە ڈول د يوبىشە موپەر غونبىتنە هغە وخت تقاضا كىرىپى چې د اخىستو ئواڭ يې ولرى كە د اخىستو ئواڭ يې ونلىپى دا غونبىتنە يوازى



غوبنته پاتې کېږي او تقاضا ترې نه جورېږي نو په اقتصاد کې غوبنتنه هغه وخت په تقاضا بدليېږي چې د یو توکي د اخیستو ټواک ولري.

2. د اخیستلو اراده: کله چې یو شخص د شي د ترلاسه کولو لپاره د غوبنتني په تقاضا د بدليدو دويم شرط اراده ده چې دا شخص یې بايد وکړي د ساري په ټول د یو شتمن سري لپاره د یو لوکس موټر اخیستل اسانه کاردی او د اخیستلو ټواک یې هم لري خو که داسېږي اراده ونه کړي نو د ده دا غوبنتنه یوازې غوبنتنه پاتې کېږي په تقاضا نه بدليېږي.

په اقتصاد کې تقاضا د یو شي د اخیستو غوبنتنه، د اخیستلو ټواک او د اخیستلو اراده چې درې واره په وخت کې سره یو ځای شي تقاضا ترې جورېږي او که یو ځای نه شي تقاضا نه بلل کېږي. پروفيسور بنهم تقاضا داسي تعريفوي په ځانګړي وخت او ځانګړي قيمت د توکو هغه مقدار چې اخیستونکي یې د اخیستو قدرت ولري تقاضا بلل کېږي. کولاي شو د تقاضا مفهوم په مساوات کې هم توضیح کړو: تقاضا = د اخیستلو ټواک + د اخیستلو اراده.

په تقاضا او غوبنتني کې توپیر: د تقاضا د مفهوم د بنه پوهیدو لپاره اړينه ده ترڅو په دې توپير پوه شوو. په دې نړۍ کې هر شخص غواړي چې د خان په خير ژوند تیر کړي د ژوند بنه وسایل ولري چې د دې توپولو ترلاسه کول یوه غوبنتنه ده او دخلکوله دې غوبنتني خخه هغه وخت تقاضا جورېږي چې د اخیستلو ټواک او اراده یې ولري کنه دا یوازې غوبنتنه ده او بس.



په تقاضا او اړتیا کې توپیر

د تقاضا او اړتیا د توپیر د معلومولو لپاره یو مثال په نظر کې نیسو که یو شخص له خپل دفتر خخه خلور کیلومتره لري او سیبری ددې ستونزې د لري کولو لپاره یو بايسکل ته اړتیا لري د ده دا اړتیا هغه وخت تقاضا کېږي کله چې د اخيستو څواک او اراده ولري.

له قيمت سره د تقاضا اړیکه : تقاضا له قيمت سره مخامنځ اړیکه لري که موبوته د یو توکي د قيمت په اړه معلومات نه وي نو موبد هغه توکي تقاضا نه شو معلومولی له قيمت پرته د تقاضا يادول بې مانا دي د ساري په ډول موبه نه شو کولای چې ووايو د غورو تقاضا لس کيلو ګرامه ده لیکن داسې ويلي شو چې اته کيلو غورو ته تقاضا ده چې د یو کيلو ګرام غوريو قيمت پنځوس افغانی وي دا په دې مانا چې هر شخص د توکو قيمت ته ګوري بیا بې پيری کله چې د توکي په قيمت کې تغيير راشي په تقاضا کې هم تغيير رائي . کولای شو په لاندې جدول کې هم واضیح کړو :

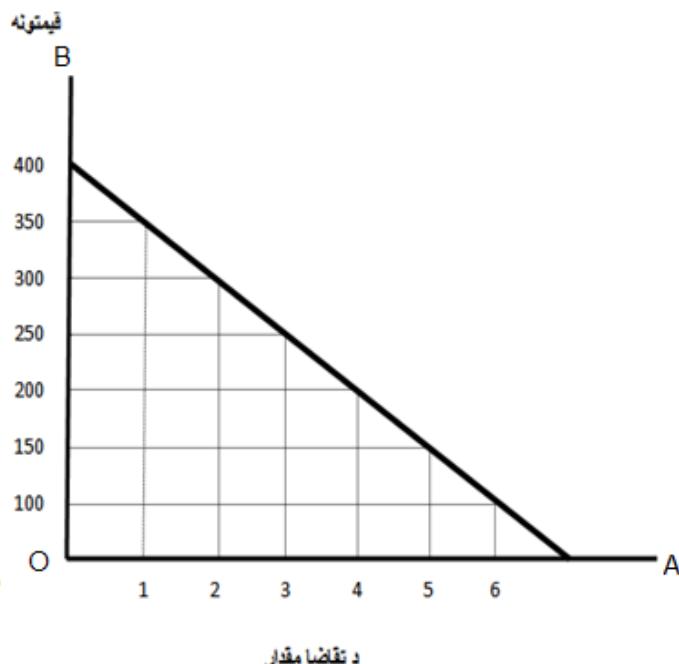
تقاضا (کيلو ګرام)	في کيلو ګرام قيمت (افغانی)
4 کيلو ګرام	50 پنځوس افغانی
8 کيلو ګرام	40 خلوېښت افغانی
12 کيلو ګرام	30 ديرش افغانی



16 کيلو گرام	20 شل افغانی
20 کيلو گرام	10 لس افغانی
25 کيلو گرام	5 پنځه افغانی

تاسو په پورتنې جدول کې ګورئ چې کله قیمت لوړیږي تقاضا هم کمیرې خو کله چې قیمت تیټیېږي تقاضا ډیرېږي د ساري په ډول کله چې د منو قیمت پنځوں افغانی وي نو تقاضا ورته خلور کيلو گرامه وي خو کله چې قیمت خلوینست افغانی کېږي تقاضا ورته اته کيلو گرامه کېږي. کولای شو چې په ګراف کې ی هم توضیح کړو :





په پورتني ګراف کې تاسو OA_0 او OB_0 دووه مستقيم خطونه گوری چې د O په نقطه کې یو بل پري کوي . په دې ګراف کې د OA خط د تقاضا مقدارښي او د OB خط د قيمت اندازه ښي . کله چې د توکي قيمت 350 افغاني وي نو تقاضا ورته 1 او خو کله چې 300 افغانيو ته رائي تقاضا ورته ډيريري او دوه کيربي همداسي تر اخره دا په دې مانا چې کله قيمت لوريرېي تقاضا کميرېي او کله چې قيمت ټيټيېري تقاضا ډيريري .

د تقاضا قانون: Law of Demand: د تقاضا قانون د مصرفونکو هغه ارتجاعيېت ښي چې د یو توکي د قيمت په تغيير سره د هغو په تقاضا کې تغيير



رائي په تولیز دول داسي خوندېږي کله چې د ډيو توکي قيمت لوړ شي تقاضا یې کمېږي خو کله چې قيمت تيټ شي تقاضا هېږيري د قيمت او تقاضا دي اړیکې ته د تقاضا قانون وايي . پروفيسور مارشال د تقاضا قانون داسي تعريف کړي : که نور عوامل ثابت وي د ډيو توکي د قيمت په ټيټوالې سره تقاضا کې ډيرښت او د قيمت په جګوالې تقاضا کې کمنست رائي .

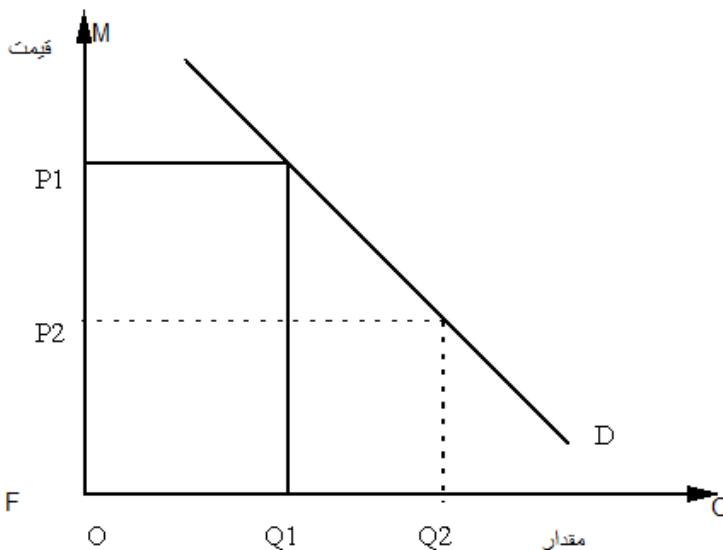
يو خبره د یادونې وړ ده چې د قيمت او تقاضا تغير کوم تناسب نه لري د ساري په توګه که د ډيو توکي قيمت دوه برابره شي مهمه نده چې تقاضا له پخوا خخه نيمه شي . کولاي شود تقاضا قانون په لاندې جدول کې هم توضیح کړو :

تقاضا (کيلو گرام)	في کيلو گرام قيمت (افغانۍ)
5 کيلو گرام	30 ديرش افغانۍ
10 کيلو گرام	25 پنځويشت افغانۍ
20 کيلو گرام	20 شل افغانۍ
30 کيلو گرام	15 پنڅلس افغانۍ
40 کيلو گرام	10 لس افغانۍ
50 کيلو گرام	5 پنځه افغانۍ

په پورتنې جدول کې ګوري کله چې د بوري قيمت ديرش افغانۍ وي نو تقاضا ورته 5 کيلو گرامه وي خو کله چې قيمت لس افغانۍ کېږي نو تقاضا هم ورسره



د یوپی او 40 کيلو گرامو ته رسېږي. دې خبرې مطلب دا چې کله د بوري په قيمت کې جګوالی رائحي تقاضا يې کمېږي او کله چې د بوري په قيمت کې تېيت والي رائحي تقاضا يې لوړېږي.



د تقاضا قانون د معلومولو لپاره مو دوه مستقيم خطونه FC او FM ويستلي چې د F په نقطه کې يو بل قطعه کوي چې FC د تقاضا مقدار او FM د قيمت اندازه رابنيي تاسو گورو کله چې قيمت په $P1$ کې وي نو د تقاضا مقدار په $Q1$ کې خو



کله چې قیمت P_2 ته راتیتیبېي د تقاضا مقدار تغیر خوري Q_2 ته لوپېبېي . له گراف خخه معلومېبېي کله چې قیمت لوړ وي تقاضا کمه او کله چې قیمت تیت شې تقاضا پېرېبېي چې همدي ته د تقاضا قانون وايي .

د تقاضا د قانون فرضیات : کله چې موږ د تقاضا د قانون په اړه خبرې کوو نو موږ په لوړې سر کې دا روښانه کړه چې د تقاضا قانون هغه وخت سم ثابتېبېي کله چې نور عوامل ثابت وتاکل شي چې همدي عواملو ته د تقاضا د قانون فرضیات وايي او په لاندې توګه تري یادونه کوو :

- د مصرفوونکو عواید : موږ د تقاضا د قانون په وخت د مصرفوونکو عواید ثابت په نظر کې نیسو ځکه که د مصروفونکو په عوایدو کې ډيرښت راشي که قیمت پورته هم لارې شي کیدای شي چې خلک په هماګه اندازه تقاضا ولري او که د مصرفوونکو په عوایدو کې کمبنت راشي د قیمت په تیتوالي سره سره بیا هم په تقاضا کې ډيرښت رانه شي .

- عادات او فيشن : د تقاضا قانون هغه وخت سم ثابتېبېي چې د مصرفوونکو په عادت او فيشن کې تغیر راشي که چيرته د مصروفونکو په عادت او فيشن کې تغیر راشي د قیمت په جګوالې سره سره بیا هم خلک ورته ډيره تقاضا لري او پېري یې .

- د متبادل توکو قیمت : کله چې د یو توکي متبادل توکي وجود ولري کله چې د متبادل توکو په قیمت کې تغیر رائحي ورسه د دې توکي په قیمت کې



هم تغیر راخی نو د تقاضا د قانون د سم والي لپاره د متبادلو توکو قيمت ثابت نیول کېږي.

○ د توکو بنه: د تقاضا د قانون د سم ثابتولو لپاره دا هم اړينه د چې د توکو بنه تغیر ونه کړي ټکه که چيرته توکي د پخوانۍ توکي سره په وزن ، خوند او شکل کې تغیر ولري او کم افadiت ولري د قيمت په جګوالي سره بیا هم تقاضا نه ډيرېږي او که د خوند ، وزن او شکل په سبب له پخوانۍ توکي بنه وي د قيمت په جګوالي بیا هم تقاضا لري نوله دې کبله د تقاضا قانون سم نه ثابتېږي .

○ د مصرفونکو شمير: د تقاضا د قانون د سم والي لپاره اړينه د چې د مصرفونکو په شمير کې تغیر رانه شي ټکه کله چې د یو توکو د مصرفونکو په شمير کې ډيرښت راشي نو د قيمت په لوروالي سره بیا هم په تقاضا کې توپیر نه راخی .

○ د راتلونکي فکر: که چيرته دخلکو په ذهن کې د یو توکي د کمنښت ویره شتون ولري د توکي د قيمت په جګوالي سره ىې بیا خلک ډير اخلي ددي لپاره چې د تقاضا قانون سم ثابت شي د راتلونکي حالت سم په نظر کې نیول کېږي .

○ د تقاضا په بنه کې تغیر: کله چې د خلکو د تقاضا په بنه کې تغیر راشي بیا هم د تقاضا قانون سم نه ثابتېږي د ساري په ډول یو سړۍ دی کله چې منې کيلو پنځلس افغانۍ شي یو کيلو هم نه اخلي خو ناخاپه سړي ناروغه کېږي داکتر ورته وايي چې له منو پرته نور خه مه خوره نو سړۍ مجبور دی که منې هر



خومره قيمته شي بيا هم منې اخلي چې دلته د تقاضا په بنه کې تغيير رائي چې دا
حالت هم د تقاضا په قانون کې نه شته د خلکو د تقاضا بنه بايد تغيير ونه خوري .
○ د توکو اعلانول : د تقاضا په قانون کې داسې هم ويل کيږي چې توکي د
اعلان په وسیله په زړه رابنکونکي او بنه اندازمه وړاندې کوئ ځکه چې په
تقاضا کې یې ډيرښت رانه شي .

○ نوي کارول : که د یو توکي نوي کارول رامنځته شي د قيمت په جګوالې
سره سره بيا هم د تقاضا ډيرېږي د ساري په ډول کله چې د بريښنا کارول رامنځته
شول د قيمت په جګوالې سره سره بيا هم خلک ډير کاروي او تقاضا ورته شتون
لري چې دلته هم د تقاضا قانون سم نه ثابتېږي .

د تقاضا د قانون استثنات : د تقاضا د قانون پر اساس کله چې د یو توکي
قيمت لوړ شي تقاضا یې کميږي خو کله چې قيمت تېيت شي تقاضا ورته ډيرېږي
خو ټينې داسې حالتونه دي چې هلتہ د تقاضا قانون نه عملې کيږي .

1. ارزانه توکي : په ډير کم قيمت لرونکو توکو دا قانون نه عملې کيږي
څکه یوه غريبه کورنۍ د غنمو پر ئاي جوار کاروي خو کله چې جوار ډير ارزانه
شي دا کورنۍ د جوارو تر خنګه د غنمو کارول هم پیل وي نو څکه د جوارو د
قيمت له پېتيوالې سره سره بيا هم ورته تقاضا نه ډيرېږي .

2. لوړ قيمت لرونکي توکي : لوړ قيمت لرونکي توکي چې شان او شوکت
لپاره کارول کيږي دا قانون پري نه کارول کيږي لکه سره زر ، سپين زر او نور
څکه د سرو قيمت راتېت شي بيا یې هم غريب خلک نه پيري .



3. په راتلونکي قيمت: که په راتلونکي کې د يو توکي د قيمت د لوړيدو امکان وي بیا هم د تقاضا قانون سم نه ثابتیبوي ټکه د يو توکي قيمت لوړ شي د تقاضا د قانون پر اساس تقاضا بې بايد کمه شي مګر خلک په دې ویره کې وي چې نور هم لوړیبوي بیا یې هم تقاضا کې ډيرښت راھي.

4. د توکي کمنښت: که مصروفونکي د يو توکي په اړه دا خطر احساس کړي چې کیدای شي توکي کم شي نو د قيمت په ډير والي سره سره بیا هم خلک پېري دلته د تقاضا قانون سم نه ثابتیبوي.

د تقاضا راتولیدل او پراخیدل او Extension and contraction of demand کله چې په تقاضا کې تغیر د قيمت د تغیر په سبب رامنځته شي دې ته د تقاضا راتولیدل او پراخیدل وايي. که قيمت تيit شي تقاضا ډيره شي دې د تقاضا پراختیا وايي او که قيمت لوړ شي تقاضا کمه دې د تقاضا راتولیدل وايي. چې کولای شو په لاندې جدول کې بې هم وبنایو:

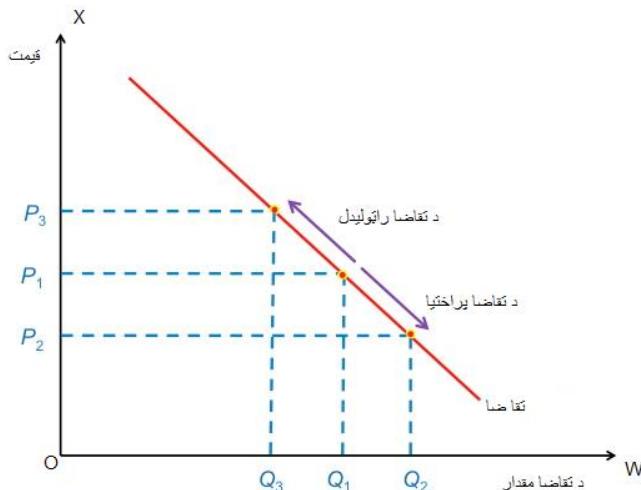
د تقاضا راتولیدل

د تقاضا پراختیا

تقاضا	في کيلو گرام قيمت	تقاضا	في کيلو گرام قيمت
8 کيلو گرام	1 افغانۍ	2 کيلو گرام	4 افغانۍ
6 کيلو گرام	2 افغانۍ	4 کيلو گرام	3 افغانۍ
4 کيلو گرام	3 افغانۍ	6 کيلو گرام	2 افغانۍ
2 کيلو گرام	4 افغانۍ	8 کيلو گرام	1 افغانۍ



په پورتنيي لوړي جدول کې تاسو ګورئ کله چې د توکي قيمت پېتېږي تقاضا ورته هېږيږي دا په دې مانا چې توکي تقاضا پراختیا مومني او دې ته د تقاضا پراختیا وايي په دویم جدول کې کله چې د توکي قيمت لوړيږي تقاضا يې کمېږي چې همدي په د تقاضا راتولیدل وايي . کولای شو په لاندې ګراف کې هم وښيو :



په پورتنيي ګراف کې تاسو دوه مسقیم خطونه OW او OX چې د O په نقطه کې سره قطعه کوي OW مستقیم خط د تقاضا مقدار او د OX مستقیم خط قيمت اندازه نښي ، همدارنګه تاسو په ګراف کې ګوري کله چې قيمت په P_1 کې وي د تقاضا مقدار په Q_1 کې وي . کله چې قيمت P_3 شي تقاضا ورسه راتولیدل له



Q1 خخه P1 ته راوليري تقاضا
Q3 خخه P2 ته راوليري تقاضا
ورسره پراختيا مومي له Q1 خخه Q2 ته مخه کې تقاضا ورسره پراختيا مومي .

د تقاضا لوريدل او تيتيدل Rise and Fall of Demand : کله چې په قيمت کې تغيير نه وي راغلى خو په تقاضا کې تغيير راشي او يا قيمت کې تغيير راشي خو
تقاضا کې تغيير رانه شي دي د تقاضا لوريدل او تيتيدل وايي .

د تقاضا لوريدل : کله چې د يو توکي قيمت تغيير نه وي کړي خود حئيني عواملو
لكه د فيشن ، د عوایدو ډيرښت په وجه په تقاضا کې ډيرښت راغلي وي او يا د
يو توکي قيمت لور شوي وي خو تقاضا کې تغيير نه وي راغلى دي ته د تقاضا
لوريدل وايي .

1. قيمت هماعه وي تقاضا کې ډيرښت راغلى وي
2. قيمت لور شوي وي خو تقاضا پخوانى وي .

کولاي شوو په لاندي جدول کې موضوع بنه روښانه کرو په لومړي جدول کې
موږ قيمت تغيير نه وي کړي تقاضا ډير شوي وي روښانوو :

لومړي جدول

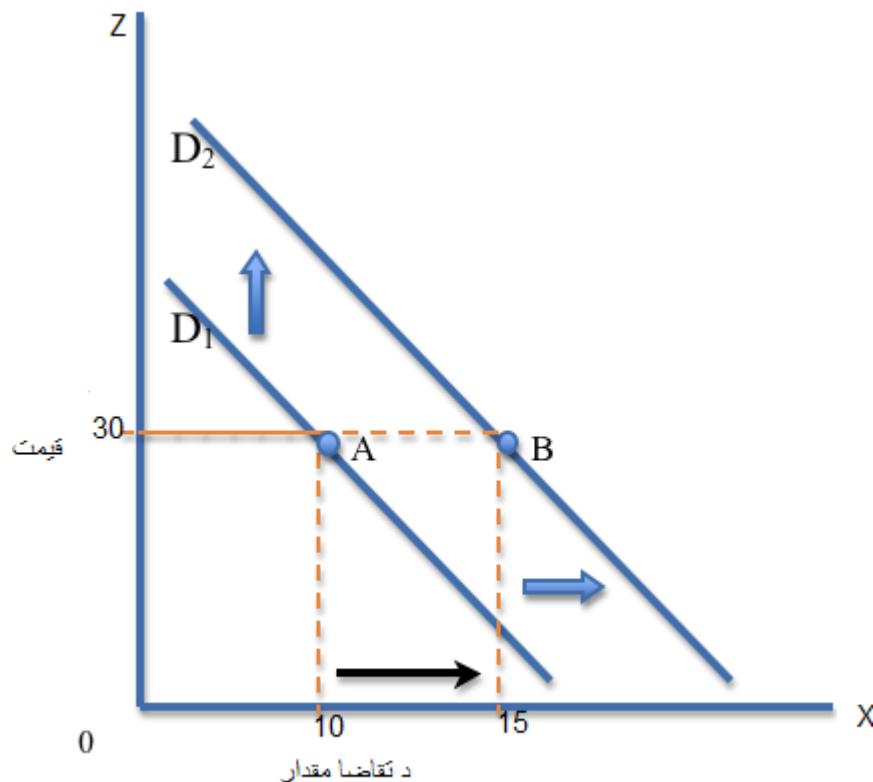
تقاضا	في كيلو گرام قيمت
5 کيلو گرام	30 افغانۍ



10 کيلو گرام	30 افغانی
15 کيلو گرام	30 افغانی

په پورتني جدول کې گورئ چې د یو کيلو منو قيمت 30 افغانی وي د ئينو عواملو له کبله په تقاضا کې تغيير راغلو تقاضا له پنځو کيلو گرامو خخه لسو کيلو گرامو او له لسو خخه پنځلسو ته پورته شوي همدارنګه کولای شو په لاندې گراف کې هم ونبیو :





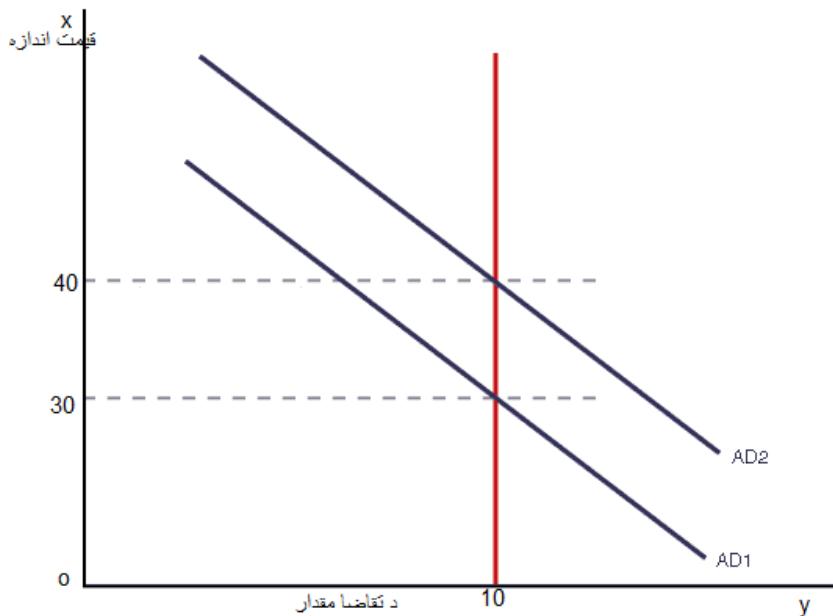
په ګراف کې تاسو ګورئ چې کله چې قمیت دیرش افغانی، وي تقاضا خط په D₁ کوي خود هینو عواملو له کبله په همدي قیمت د تقاضا خط له D₂ خخه D₁ ته لورېږي چې همدي ته د تقاضا لورېدل وايبي.

دويم جدول



تقاضا	فی کيلو گراف قيمت
10 کيلو گرام	30 افغاني
10 کيلو گرام	40 افغاني
10 کيلو گرام	50 افغاني

په پورتنې جدول کې گورئ کله قيمت ديرش افغانۍ وي د تقاضا مقدار لس کيلو گرامه وي خو کله چې قيمت له دريشهو افغانۍ خخه خلويښتو افغانۍ توه لور شي بيا هم په تقاضا کې تغيير نه راخي تقاضا په پخوانۍ بنه شتون لري تقاضا هماګه لس کيلو گرامه وي چې کولای شو په لاندې گراف کې هم ونبایو :

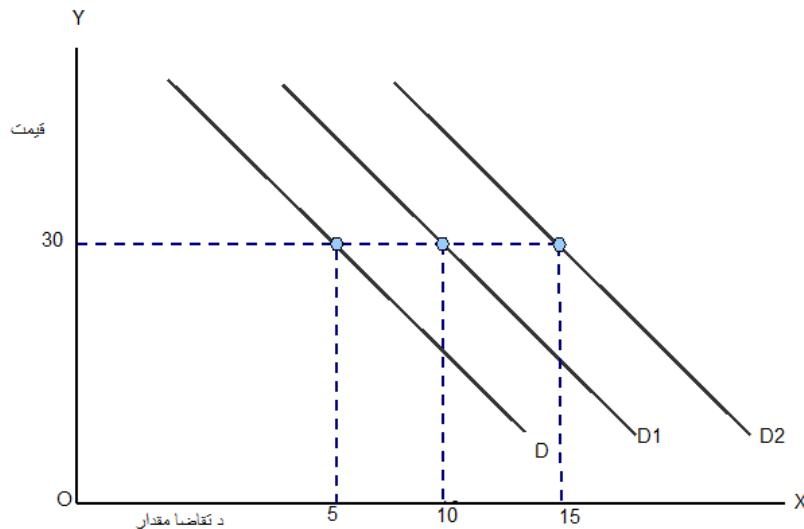


تاسو په پورتني گراف کې ويئ کله چې د توکو قیمت دیرش افغانی وي د تقاضا مقدار لس تنه وي او د تقاضا گراف په AD1 کې وي خو کله چې د توکو قیمت له دیرشو افغانیو خخه خلویبنت افغانیو ته لوړ شي په تقاضا کې بیا هم تغیر نه رائی تقاضا په خپل حال پاتې کېږي او د تقاضا خط له AD2 خخه 2 ته ليږدول کېږي.

د تقاضا تیتیدل : کله چې قیمت پخوانی وي او د تقاضا کمه شي او یا کله چې قیمت کم شي خو د تقاضا کمه نه شي دي ته د تقاضا تیتیدل وايې چې کولای شو په لاندې جدول او گراف کې بې روښانه کړو :

تقاضا	في کيلو ګرام قیمت
15 کيلو ګرام	30 افغانی
10 کيلو ګرام	30 افغانی
5 کيلو ګرام	30 افغانی





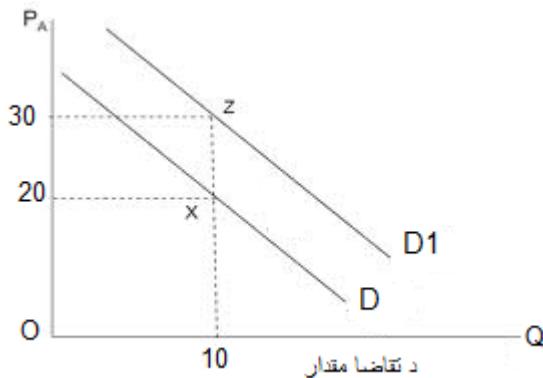
په پورتني جدول او شکل کې تاسو گورئ چې قيمت پخوانی دی خود ئينو عواملو په وسیله په تقاضا کې تغیر راغلى له پنځو خخه لسو او له لسو خخه پنځلسو ته لورېږي. چې د تقاضا خط له D_1 خخه D_2 ته او د تقاضا خطفه دلار

خو په دويمه برخه کې تقاضا ثابت ده او په قيمت کې كمبنت راغلى. کولاي شو په لاندي جدول او ګراف کې دا هم روښانه کړو :

تقاضا	في کيلو ګراف قيمت
-------	-------------------



10 کيلو گرام	30 افغانی
10 کيلو گرام	20 افغانی
10 کيلو گرام	10 افغانی



په پورتني ګراف او جدول کې تاسو گورئ چې تقاضا تغیر نه خوري خو قيمت تغیر خوري خو تقاضا د بیلا بیلو عواملو له کبله تغیر خوري کله چې قيمت شل افغانی وې تقاضا لس کيلو گرامه او د تقاضا خط په D کې وې خو کله چې قيمت له شلو افغانیو خخه درېرشو افغانیو ته لوړېږي تقاضا تغیر نه خوري خو د تقاضا خط له D1 ته ليږدول کېږي.

په تقاضا کې د تغیر سببونه : په تقاضا کې دووه ډوله تغیر رامنځته کېږي چې په لاندي ډول ورته اشاره کوو :



- په تقاضا کې پراختیبا او راتولیدل
- د تقاضا لوړوالی او تیت والی

په تقاضا کې پراختیبا او راتولیدل لاندې سببونه لري :

* د نوو اخیستونکو تقاضا : کله چې د یو توکي قیمت تیت شی هغه خلک یې هم اخلي چې پخوا یې نه اخیستلو نوله دې کبله په تقاضا کې پراختیبا رامنځته کېږي .

* د عايد اغیزه : کله چې د یو توکي قیمت تیت شی خلک یې د پخوا په اندازه هیر اخلي او د اسې فکر کوي چې عوايد یې هیر شوي چې په تقاضا کې پراختیا رامنځته کېږي خو کله چې د توکي قیمت لوړ شی خلک کم اخلي تقاضا راتولیدې او خلک فکر کوي چې عوايد یې کم شوي دي .

* د متبادل توکو اغیزه : کله چې د یو توکي د متبادل توکي قیمت کم شي خلک د اسې فکر کوي چې دا توکو له نورو توکو ارزانه دی خلک یې هیر پيري په تقاضا کې هیرښت راخي د دې برعکس کله چې د متبادل توکو قیمت لوړ شي خلک دا توکي هم په کم مقدار اخلي او تقاضا یې راتولیدې .

د تقاضا لوړوالی او تیت والی لاندې سببونه لري :

* په عوايدو کې تغیر : کله چې د مصرفونکو په عوايدو کې تغیر راشي په تقاضا کې هم تغیر راخي دا په دې مانا کله چې د خلکو عوايد د پخوا په پرتله هیرشي نو د خلکو د اخیستو قوت هیرېږي ، مصرفونکي په پخوانيو



- قىمتونو ڈير توکى پىرىي چې تقاضا ورسره لورپىرىي د دې برعكس كله چې د خلکو عوايد كم شى د خلکو د اخىستو قوت كمىبىي ورسره تقاضا هم تىتىپىرىي .
- * د شتمنى په ويش كې تغىر : كله چې په يو هياد كې د شتمنى په ويش كې مساوات شتون ولرى نو د ژوند د اپتياوو د پوره كولو توکو، په تقاضا كې لوروالى راخى او كە د شتمنى ويش مساوي نه وي نوبىا شتمنى يوازپە اسانتياوو لگول كىبىي په تولىزە توکە تقاضا راتىتىپىرىي .
- * په نفوسو كې تغىر : هر كله چې د يو هياد په نفوس كې ڈيربىت راشىي تقاضا لورپىرىي خو كله چې كمبىت راشىي تقاضا تىتىپىرىي .
- * فيشن كې تغىر : كله چې فيشن كې تغىر راشىي د ئىنۇ توکو تقاضا لورپىرىي او د ئىنۇ توکو تقاضا كمىبىي د سارىي په توگە د كوم توکىي فيشن چې اوس وي تقاضا يې ڈيرە او د كوم توکىي فيشن چې اوس نه وي تقاضا يې تىتىپىرىي .
- * د متبادل توکو قىمت كې تغىر : كله چې د متبادل توکو قىمت تىتىپىرىي شى نو د متبادل توکىي تقاضا ڈيرپىرىي خو كله چې متبادل توکىي قىمت لورشى خلک متبادل توکىي نه كاروئى او په تقاضا كې تىتىوالى راخى .
- * اقتصادي حالت : كله چې په يو هياد كې كاروبار بىنه پرمخ روان وي د خلکو عوايد ڈيرپىرىي د عوايدو په ڈيريدا سره تقاضا لورپىرىي خو كە په هياد كې كاروبار بىنه پرمخ نه وي روان نو د خلکو عوايد كمىبىي ورسره تقاضا هم تىتىپىرىي .



♦ د موسم تغیر : هر کله چې په موسم کې تغیر راشی ورسه په تقاضا کې هم تغیر رائی. د ساري په ډول د ګرمي په موسم کې يخ ته اړتیا هم داسې د یخنی په موسم کې ګرمو جامو ته تقاضا ډير وي .

♦ ګډه تقاضا : د ټئونو توکو د تقاضا په ډير والی سره د یو شمیر نورو توکو تقاضا هم ډيرېږي د ساري په ډول د چای ته تقاضا ډيره شي ورسه بورې ته هم تقاضا ډيرېږي .

♦ په سپما کې تغیر : که مصرفونکي د عايد ډيره برخه سپموي نو تقاضا کمېږي خو که ډير برخه په لګښت رسوي تقاضا ډيرېږي .

د تقاضا ارتجاعیت Demand Elasticity : د تقاضا د ارتجاعیت خخه موخه دا ده چې کله په قیمت کې تغیر راشی په تقاضا کې هم تغیر رامنځته کېږي . په اقتصاد کې د لوړې څل لپاره د تقاضا د ارتجاعیت په اړه ډاکټر الفرد مارشال نظر ورکړي دی : که نور عوامل ثابت ونيول شي که د یو توکي په قیمت کې کمنښت راشی تقاضا ډيرېږي او که ډيرښت راشی تقاضا یې کمېږي . کله چې د قیمت په وجه په تقاضا کې تو پیر رامنځته شي دې ته تقاضا ارتجاعیت وايي . که په تقاضا کې د ارتجاعیت خانکړتیا شتون ونه لري کله چې قیمت تغیر خوري تقاضا تغیر نه خوري . ارتجاعیت موربه وايي چې د یو توکي د قیمت په کمنښت سره خومره تقاضا کې ډير والی رائی او د کوم توکي د قیمت په ډيرښت سره په تقاضا کې خومره کمنښت رائی .

د تقاضا د ارتجاعیت ډولونه :



- ❖ ڏيره ارتجاعيت لرونکي تقاضا
- ❖ ڪمه ارتجاعيت لرونکي تقاضا
- ❖ برابره ارتجاعيت لرونکي تقاضا

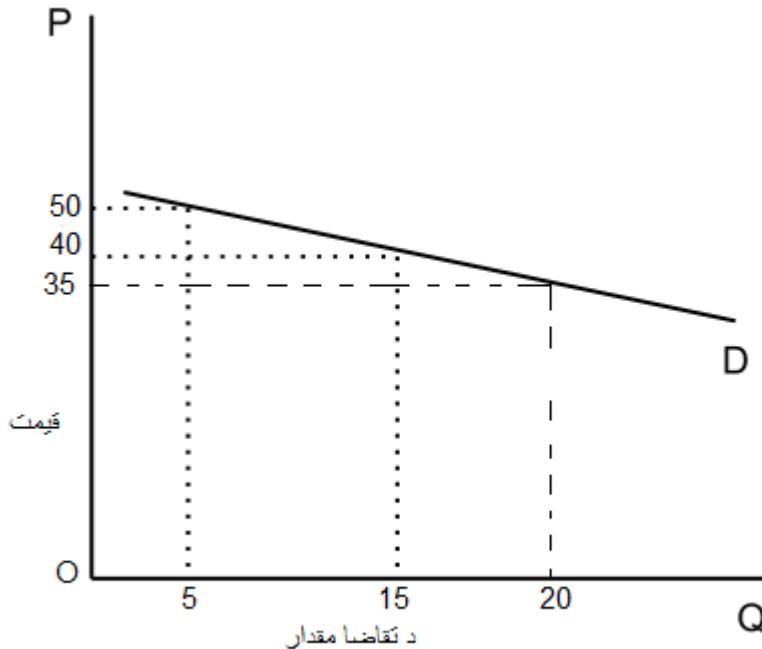
ڏيره ارتجاعيت لرونکي تقاضا More Elastic Demand: ڪله چې په قيمت کې لې تغييرات راشي او تقاضا ڏيره تغيير و خوري دې ڊول ارتجاعيت ڏيره ارتجاعيت لرونکي تقاضا وايي . د مثال په توګه ڪله چې د یو کيلو منو بيه پنځوس افغانۍ وي نو تقاضا پنځه کيلو گرامه وي خوکله چې د منو بيه څلويښت افغانۍ کېږي تقاضا پنځلس کيلو ته پورته کېږي . کولای شو په لاندې جدول کې موضوع نسه روښانه کړو :

تقاضا	في کيلو گرام قيمت
5 کيلو گرام	50 افغانۍ
15 کيلو گرام	40 افغانۍ
20 کيلو گرام	35 افغانۍ

په پورتنې جدول کې گوري ڪله چې په قيمت کې ڏير لې تغيير رامنځته شي تقاضا ورسه په ڏيره پیمانه تغيير خوري ڪله چې د خورپيو قيمت پنځو افغانۍ وي نو تقاضا ورته پنځه کيلو گرامه وي خو ڪله چې قيمت له پنځو افغانيو خخه څلويښت افغانيو ته راتيټ شي تقاضا ڏيره لوړېږي له پنځو کيلو گرامو خخه



پنځلس کیلو ته پورته کېږي چې ډیره ارتجاعیت لرونکې تقاضا ده. کولای شو په لاندې ګراف کې هم روښانه کړو:



موږ او تاسو په پورتني ګراف کې وینو چې د قیمت په لړ تغییر سره په تقاضا کې ډیر تغییر رائی کله چې قیمت 50افغانۍ وي نو تقاضا 5 کیلو خو کله چې قیمت 40افغانۍ کېږي تقاضا 15 کیلو ته پورته کېږي. چې ډول ارتجاعیت ته ډیره ارتجاعیت لرونکې ارتجاعیت دی.

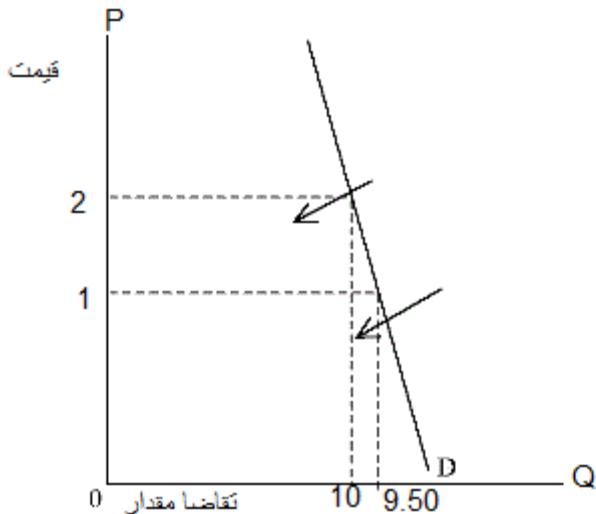


کمہ ارجاعیت لرونکی تقاضا Less Elastic Demand : کله چې په قیمت کې ډیر تغیر راشی خو په تقاضا کې ډیر لب تغیر راشی دې ډول تقاضا ته کمہ ارجاعیت لرونکی تقاضا وايی د ساري په ډول که د مالګې یو پاکټ په یوه افغانی وي او تقاضا ورته لس پاکټه وي خو کله چې د مالګې پاکټ دوه افغانی شي تقاضا نهه پاکټه شي نو معلومه شوه چې د مالګې قیمت دوه برابره شو خو تقاضا کې ډیر لب تغیر راغلو کولای په لاندې جدول کې هم روښانه کړو :

تقاضا	في کيلو ګرام قيمت
10 کيلو ګرام	1 افغانی
9.50 کيلو ګرام	2 افغانی
9 کيلو ګرام	3 افغانی

په پورتنی جدول کې تاسو ګورئ چې کله قیمت یو افغانی وي تقاضا لس کيلو ګرامه خو کله چې قیمت دوه چنده شي یا دوه افغانی شي تقاضا ورسه ډير لب تغیر کوي 9.5 ته رابستکته کېږي چې دې ډول ارجاعیت ته لبہ ارجاعیت لرونکی تقاضا ورته وايی کولای شو لاندې ګراف کې هم وبنایو





په پورتنی گراف کې تاسو گورئ چې قيمت يو افغانۍ وي تقاضا لسو کيلو گرامه خو کله چې قيمت دوه افغانۍ شي تقاضا 9.5 کيلو گرامه کيربي يانې د قيمت په ډير تغيير سره په تقاضا کې لب تغيير رائي.

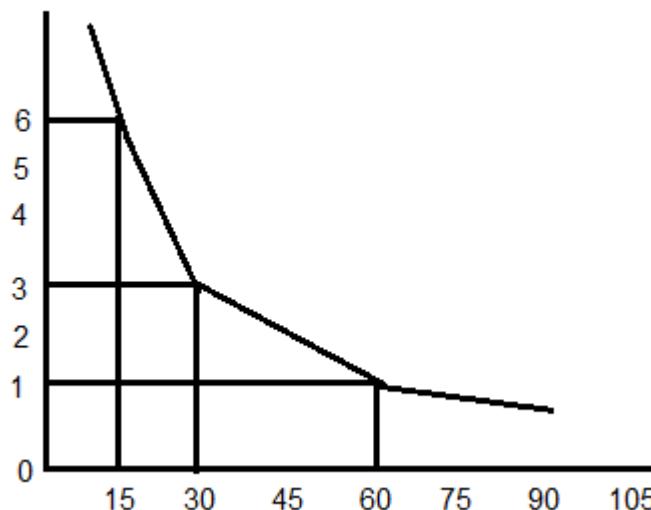
* برابره ارتجاعيت لرونکې تقاضا : کله چې د يو توکي په تقاضا په هغه نسبت تغيير وکړي په کوم نسبت چې قيمت تغيير خورلې وي نو دي ډول تقاضا ته برابر ارتجاعيت لرونکې تقاضا وايي د ساري په ډول که قيمت نيم شي تقاضا دوه برابره شي کولاي شو لاندې جدول کې وکورو:

تقاضا	في کيلو گرام قيمت
-------	-------------------



15 کيلو گرام	6 افغانى
30 کيلو گرام	3 افغانى
90 کيلو گرام	1 افغانى

په پورتني جدول کې موبه او تاسو وينو چې کله قيمت شپږ افغانى. وي تقاضا 15 کيلو گرامه خو کله چې قيمت نيم يا درې افغانى. شي تقاضا 30 کيلو گرامو ته لورېبوي همداسي که قيمت يوه افغانى. شي تقاضا 90 کيلو گرامه کيربي چې دي. دوول ارجاعيitet ته برابر ارجاعيitet لرونکي وايي. لاندي گراف ته حير شي:



موبه تاسو گراف ته حير شو گورو چې کله قيمت شپږ افغانى. وي نو تقاضا 15 کيلو گرامه خو کله قيمت درې افغانى. کيربي تقاضا 30 کيلو گرامه کيربي.



یانې قیمت چې هر خومره تغیر خوری تقاضا هم ورسره په هماگه نسبت تغیر خوری .

د تقاضا د ارتجاعیت اندازه گيري

Measurement of Elasticity of Demand

موږ د تقاضا د ارتجاعیت د معلومولو لپاره له لاندې دریو طریقو خخه کار اخلو :

- د تولو لګښتونو طریقه : دا طریقه د اقتصاد نومیالی عالم ډاکټر الفرد مارشال وړاندې کړي د دې طریقې په اساس د یو توکي د تقاضا ارتجاعیت لاندې درې حالتونه اختياروی :

- د یو برابر ارتجاعیت
- له یو خخه کم ارتجاعیت
- له یو خخه ډیر ارتجاعیت

د یو برابر ارتجاعیت : کله چې د یو توکي په تقاضا کې د قیمت د تغیر په نسبت تغیر راشی دې ډول ارتجاعیت ته د یو سره برابر ارتجاعیت وايی او کوم لګښت چې په توکي رাখی هر وار برابروي کولای شو په لاندې جدول کې وګورو :

فی کیلو گرام قیمت	تقاضا	تول لګښت
-------------------	-------	----------



1 افغانی	12 کيلو گرام	$12 = 1 \times 12$ افغانی
2 افغانی	6 کيلو گرام	$12 = 2 \times 6$ افغانی
3 افغانی	4 کيلو گرام	$12 = 4 \times 3$ افغانی
4 افغانی	3 کيلو گرام	$12 = 3 \times 4$ افغانی

له يو خخه کم ارجاعیت : کله چې د يو توکي په تقاضا کې د قیمت د تغیر په نسبت کم وي او د قیمت په لوړوالي سره چې کوم لګښت په توکي کېږي کمنښت په کې راشي او د قیمت په جګوالي سره په ټولو پیسو کې د یېښت راشي او د تقاضا ارجاعیت له يو خخه کم شي . لکه په جدول کې :

فی کيلو گرام قیمت	تقاضا	ټول لګښت
1 افغانی	40 کيلو گرام	$40 = 1 \times 40$ افغانی
2 افغانی	35 کيلو گرام	$70 = 2 \times 35$ افغانی
3 افغانی	30 کيلو گرام	$90 = 3 \times 30$ افغانی
4 افغانی	25 کيلو گرام	$100 = 4 \times 25$ افغانی

له يو خخه ډير ارجاعیت : کله چې د يو توکي تقاضا د قیمت د تغیر له نسبت خخه لوړ تغیر وکړي او د قیمت په جګوالي سره ټول لګښت چې پرې رائې په



کې کمبنت راشي نو دې ډول ارجاعیت ته د له یو خخه ډير ارجاعیت وايي . لاندې جدول ته ئير شي :

ټول لګښت	تقاضا	في کيلو گرام قيمت
$1 \times 30 = 30$ افغانۍ	30 کيلو گرام	1 افغانۍ
$2 \times 12 = 24$ افغانۍ	12 کيلو گرام	2 افغانۍ
$3 \times 6 = 18$ افغانۍ	6 کيلو گرام	3 افغانۍ

د سلنې طریقہ : د ارجاعیت د اندازه کولو دا طریقہ د سلنې په اساس چې څومره تغیر په قیمت کې راغلی وي او خو سلنې تغیر په تقاضا کې له دې میتوود خخه کار اخیستل کېږي ددې طریقې په اساس د یو توکي تقاضا لاندې حالتونه اختياروي :

د یو سره برابر ارجاعیت : کله چې د قیمت د تغیر سلنې د تقاضا د تغیر له سلنې سره برابروي دې ډول ارجاعیت ته د یو سره برابر ارجاعیت ویل کېږي لاندې جدول کې کتلی شو :

په تقاضا کې د سلنې تغیر	په قیمت کې د سلنې تغیر
%10	%10



لہ یو خخه کم ارجاعیت : کله چې د تقاضا د تغیر سلنہ د قیمت د تغیر لہ سلنې کمه وي دی ډول ارجاعیت له یو خخه کم ارجاعیت ویل کيربي :

په قیمت کې د سلنې تغیر	په تقاضا کې د سلنې تغیر
%10	%7

لہ یو خخه ډير ارجاعیت : کله چې د قیمت د تغیر لہ سلنې د تقاضا د تغیر سلنہ لوړه وي دی ډول ارجاعیت ته له یو خخه ډير ارجاعیت ویل کيربي :

په قیمت کې د سلنې تغیر	په تقاضا کې د سلنې تغیر
%10	%15

دریمه طریقہ حسابی فورمول : په اصل کې دا طریقہ له پخوانیو طریقو سره توپیر لري چې موبد دلته د تقاضا ارجاعیت د لاندې حسابی فورمول په وسیله تر سره کوو :

د تقاضا ارجاعیت = په تقاضا کې تغیر / تقاضا + قیمت کې تغیر / قیمت اویا
تقاضا کې تغیر / تقاضا × قیمت / په قیمت کې تغیر .

د پورتنی فورمول د وضاحت لپاره لاندې مثال ته ئیشیع :



شمير	قيمت	تقاضا
لومړۍ قيمت	50 افغانۍ	40 کيلو ګرام
د دويم قيمت	25 افغانۍ	60 کيلو ګرام
د دريم قيمت	20 افغانۍ	80 کيلو ګرام
څلورم قيمت	10 افغانۍ	100 کيلو ګرام

$$\text{لومړۍ حالت کې : } 1 = 40 \times 25 / 20 \times 50$$

$$\text{دو يم حالت : } 1.67 = 60 \times 5 / 20 \times 25$$

$$\text{دریم حالت : } 0.50 = 80 \times 10 / 20 \times 20$$

که پورتنیو جوابو ته وګورو نو بنکاري چې جواب یو دی کله چې د ارجاعیت له یو سره برابر وي دي ته د یو سره برابر حالت وايي . که له یوه لوی وي بیا ورته له یو خخه لور ارجاعیت ویل کېږي په دریم حالت کې که یوه خخه کوچني وي نو بیا ورته له یو خخه کم ارجاعیت ویل کېږي .

د تقاضا ارجاعیت په لاندې عناصرو پوري تراو لري :

- د توکي بنه : کوم توکي چې زموږ په اړتیاوو پوري تراو لري د تقاضا ارجاعیت بې کم وي او هغه توکي چې په اسانتیاوو او تجمل پوري اړه لري دیر ارجاعیت لري ددي سبب دا دی که د ژوند د اړتیاوې هر خومره قيمت لور



شي بيا بي هم موب پپرو په قيمت کې تغيير ديره اغيزه پرې نه لري نو ئىكە يې ارجاعييت کم دى د ساري په ډول لکه مالگە، غنم او نور او هغه شيان چې د ژوند په اسانتياوي پسې تړلي د قيمت په لړ تغيير سره ارجاعييت پيدا کوي لکه تيلفون، تلويویزن او نور.

- متبادل توکي شتون: د هغو توکو چې متبادل شتون ولري هغه هم ډير ارجاعييت لري ئىكە که چيرته قيمت لړ تغيير وکړي خلک متبادل شي کاروي او ددي توکي ارجاعييت ډيرېږي د ساري په ډول که درکشو کرايه جګه شي نو خلک له بسونو کار اخلي.

- بيلابيل کارول: هغه توکي چې د بيلابيلو موخو لپاره کارول کيربي د هغوي تقاضا ډير ارجاعييت لري ئىكە کله چې قيمت تېتې شي خلک يې ډير کاروي لکه د بريښنا کارول د ډې برعکس هغه توکي چې ديوې موخي لپاره کارول کيربي تقاضا يې کم ارجاعييت لري.

- د قيمتونو سطحه: د تقاضا ارجاعييت په قيمتونو پسې هم تړلى دی د هغو توکو قيمت چې ډير کم اويا ډير لوري کم ارجاعييت لري ئىكە قيمتني توکي يوازې شتمن خلک پيري چې په هغوي د قيمت لوري دل کوم تاثير نه لري د ساري په توکه که د موټر قيمت خلور سوه زره افغانۍ وي او لس زره کم شي بيا هم کوم تاثير نه لري همداسي هغه توکي چې ډير کم قيمت لري که د هغو په قيمت کې تغيير راشي تقاضا ډير ارجاعييت نه کوي.



- فیشن او عادات: د هغو توکو چې فیشن وي د هغو ارجاعیت هم کوي ئىكەن په هر قیمت هغه توکي ترلاسه کوي . همدا سې عادات که شراب هر خومره قیمتە يا ارزانه شي شرابي شخص يې ترلاسه کوي .
- د عواید سطحه: د کوم خلکو چې عواید دیر وي د هغو د تقاضا ارجاعیت کم وي ئىكەن چيرته د توکو قیمت لور شي په دوى اغيزە نه لري د دې برعکس د هغو خلکو چې عواید کم وي تقاضا يې دیر ارجاعیت لري ئىكەن قیمت په ھېربىت سره په تقاضا کې كمبىت رائى .



Supply عرضه

عرضه د توکو هغه مقدار چې په يو ئانگريي قيمت او ئانگريي وخت بازار ته وړاندې کيري عرضه بلل کيري د ساري په توګه که د يو ټن غنمو قيمت شل زره افغانی وي که شل تنه غنم بازار ته وړاندې شي ما دا چې د غنمو عرضه شل تنه ده. عرضې اړیکه له قيمت سره: د تقاضا په خير عرضه هم له قيمت سره اړیکه لري تر هغه چې د قيمت ذکرنه وي شوي تر هغې وخته د عرضې مقدار نه معلومېږي. د مثال په توګه که وویل شي د غنمو عرضه شل تنه ده دا خبره بې مانا ده. ځکه د قيمت په تغیر سره په عرضه کې تغیر رائحي ځکه عرضه تل له قيمت سره اړیکه لري بې له قيمته عرضه هیڅ مانا نه لري.

عرضه او زيرمه supply and stock: له زيرمي خخه موخه د توکو هغه مقدار دی چې پیدا شوي او په مناسب وخت کې بازار ته د خرڅاو لپاره وړاندې کيري. عرضه د زيرمي هغه مقدار دی چې په حقيقي ډول په ئانگريي قيمت بازار ته وړاندې کيري که قيمت لوړ شي نو پلورنکي په ډيره پیمانه بازار ته توکي وړاندې کوي او خپلي زيرمي کموي او که قيمت قييت شي نو پلورنکي زيرمه ډيروي او عرضه کموي. د ساري په توګه که يو کروندګر شل ټنو غنمو زيرمه لري که په بازار کې د غنمو قيمت لوړ شي نو کروندګر بازار ته ډير غنم



وړاندې کوي او که قیمت یې تیتې شي کروند گر بازارته په کمه پیمانه غنم عرضه کوي . عرضه لاندې درې ډولونه لري :

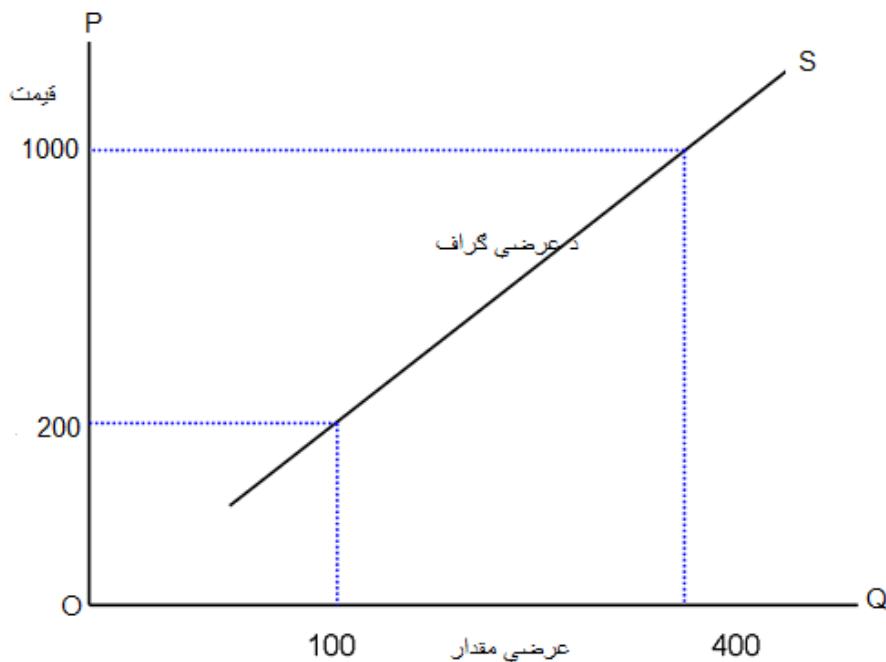
1. بازاری عرضه **Market Supply**: له بازاری عرضې خخه موخه د یو توکي هغه مقدار دی چې په یو ځانګړي قیمت په بازار کې شتون ولري . دلته وخت ډیر لبوي که په بازار کې د توکي قیمت لوړ شي نو په عرضې کې زیاتوالی نه راوستل کېږي د ساري په توګه که سهار بازارته شل کوندي يخ خرڅلواو ته عرضه شي که په بازار کې د يخ قیمت لوړ شي د يخ په عرضې کې زیاتوالی نه راوستل کېږي ځکه د يخ جوړولو لپاره شل ساعتو ته اړتیا ده چې نور يخ تیار شي له پورتنيو جملو خخه خرګند ډېږي هغه توکي چې ژر له منځه ځې (يخ ، شیدې او ترکاري) بازاری عرضه لري .

2. لنډ مهاله عرضه **Short Period Supply**: لنډ مهاله عرضه هغې عرضې ته ويل کېږي چې د یو توکي خاص مقدار په ځانګړي قیمت بازارته د لنډ مهال لپاره د خرڅلواو لپاره وړاندې کېږي له لنډ مهال خخه موخه خو اونۍ، یا میاشتې وي . که په لنډ مهال وخت کې د توکو په قیمت کې لوړوالی راشي نو موجوده کارخانې کولای شي په بشه توګه بازارته توکي عرضه کوي .

3. اوږد مهاله عرضه **Long Period Supply**: اوږد مهاله عرضه هغې عرضې ته ويل کېږي چې د یو توکي هغه مقدار چې په راتلونکي د قیمت د لوړوالی په موخه نوې کارخانې جوړې شي او یا او سنیو کارخانو ته پراختیا ورکړل شي . کولای شو چې عرضه په لاندې جدول کې هم واضیح کړو :



عرضه	د فيتن قيمت
200 پنه	10000 افغاني
180 پنه	9000 افغاني
160 پنه	8000 افغاني
140 پنه	7000 افغاني



که موږ او تاسو د عرضي گراف ته خير شو نو به و ګور کله چې قيمت لوړ شي
عرضه هم لوړیږي یا نې د قيمت په لوړیدو سره عرضه هم لوړیږي کله چې قيمت



تیت شي عرضه هم تیتیبې گراف رابني کله چې قیمت 200 افغانۍ، وي تقاضا سل پنه وي خو کله چې قیمت زر افغانۍ شي عرضه 400 ټنو ته لورېبې.

د عرضې د گراف ارجاعیت: د عرضې گراف کله پورته کله بسکته لوری نیسي چې دا د دې بنکارندوی ده که قیمت لور شي عرضه هم لورېبې او که قیمت تیت شي عرضه کمیرې د گراف ارجاعیت لاندې سببونه لري:

د ګټې کشش: کله چې د یو توکي قیمت لور شي نود کاروباريانو د ګټې په سلنې کې ډیروالی راخي ځکه هغه ډېرې ګټې په موخه د توکي په عرضې کې ډیروالی راولي تر خو ډير وپلوري.

د توکو د تولید په لګښت کې ډیروالی: د یو توکي د ډېر پیدا کولو لپاره متشبېت د تولید نور عوامل پلوري چې د تولید عوامل ته تقاضا ډېرېبې چې تقاضا ورته ډېره شي نو قیمت يې لورېبې او کوم توکي چې پرې تولیدېبې قیمت يې لور وي نو دا توکي هغه وخت بازار ته عرضه کېږي چې قیمت يې لور وي ځکه دا په لور قیمت تولید شوي وي.

د عرضې قانون Law of Supply: په عمومي ډول معلومېبې کله چې د یو توکي قیمت لور شي نو متشبېت هڅه کوي تر خو توکي په ډېره پیمانه بازار ته د خرڅلاؤ لپاره وړاندې کړي او که په بازار کې د توکي قیمت تیت شي نو متشبېت په لړه پیمانه توکي بازار ته د خرڅلاؤ لپاره وړاندې کوي خلک دي ارجاعیت ته



د عرضې قانون وايي د عرضې قانون د تقاضا له قانون سره بلکل بدل دی کولای شو د عرضې قانون داسي تعريف کرو :

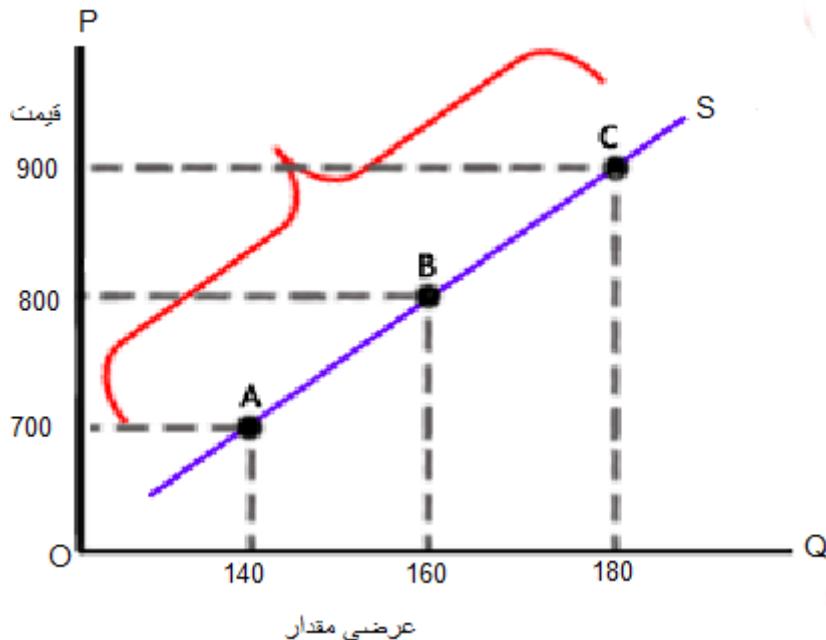
که نور عوامل ثابت پاتې شي که د یو توکي قيمت لور شي عرضه يې ډيرېږي او که قيمت يې تېيت شي عرضې هم ګميږي .

د قيمت په لوروالې سره د ګټې په مقدار کې ډيرښت راخېي متثبت او سوداګر د ډيرې ګټې د ترلاسه کولو په موخه په عرضې کې ډيرښت راولي او که په قيمت کې تېيت والي راشي نو متثبت د تولید لګښتونه په ډيره ستونزمنه توګه پوره کوي . متثبت د توکو د عرضې په مقدار کې ګمنست راولي . کولاي شو د عرضې قانون په لاندي ځدول کې هم توضيح کرو :

عرضه	د فيي تين قيمت
200 ټنه	10000 افغاني
180 ټنه	9000 افغاني
160 ټنه	8000 افغاني
140 ټنه	7000 افغاني

کولاي شو چې د عرضې قانون په لاندي ګراف کې هم روښانه کرو :





په پورتنی گراف کې تاسو وينئ کله چې قيمت 700 افغانۍ وي د عرضي مقدار 140 افغانۍ وي خو کله چې قيمت 800 افغانۍ کېږي د عرضي مقدار 140 له ټنو څخه 160 ټنو ته لوړه شي همداسي ادامه لري کله چې قيمت لوړيږي عرضه هم ورسه زیاتیرې.

د عرضي د قانون فرضيات

Assumptions of law of supply

د عرضي قانون د تقاضا قانون په خير هر وخت سمه نه ثابتىبىي بلکى هغه وخت
دا قانون سمه ثابتىبىي نور عوامى ثابت وي . چې دا نور عوامى د عرضي د قانون
فرضيات دى كه په دې فرضياتو کې تغير راشي د عرضي قانون سمه نه ثابتىبىي
چې د افرضيات په لاندى ھول دي :

• د توليد لگبنتونه : د عرضي د قانون د سمه ثابتولو لپاره باید د توليد
په لگبنت کې توپير رانه شي ئىكە كه د توليد لگبنت کم شي دې في واحد جنس
كمىري خو په عرضه کې كموالى نه راخي او كه د توليد په لگبنت کې ھيربنت
راشي نو دقيمت په لوروالي سره بىا هم په عرضي کې ھيربنت نه راخي .

• د توليد مىتود : د عرضي د قانون د سمه ثابتولو لپاره باید د توليد په
طريقه کې کې تغير رانه شي ئىكە كه توکىپه بى او عصرى طريقي سره توليد
شي نو خامخا د توليد په لگبنت کې كموالى راخي چې قيمت ورسه تېتىپىري خو
په عرضي کې توپير نه راخي .

• د كانونو مقدار : د عرضي قانون د سمه ثابتولوالي لپاره اپىنە ده چې
كانونو مقدار کې توپير رانه شي ئىكە كه تغير په کې راشي او مە مواد ارزانيبرى
او په قيمت اغىزە غورخوي چې په دې صورت کې د توکو قيمت تېتىپىري خو په
عرضه کې تغير نه راخي چې په دې سبب د عرضي قانون سمه نه ثابتىبىي .

د عرضي د قانون استثنات

Exceptions of the law of supply



د عرضې قانون ځینې وخت سمه نه ثابتیبې چې د عرضې د قانون استثنات وايې

:

- د پیسو اړتیا : بعضې وخت پلورنکې ته د پیسو اړتیا وي نو هغه د پیسو د لاسته راولو لپاره په کم قیمت هم بازارته توکي عرضه کوي تر خو پیسې لاسته راولې چې د عرضې قانون سره سمون نه خوري.
- د راتلونکې په اړه ویره : که پلورنکې سره په راتلونکې کې د قیمتونو د تیتوالي ویره وي نو خپل توکي سمدستي پلوري.
- د خای ليږد : که کاروباريان له یو خایه بل خای ته ګډه وکړي او د توکو د ساتلو لپاره له خانه سره خوک ونلري نو قول توکي پلوري چې دلته هم د عرضې قانون سمه نه ثابتیبې.
- جنګ : د جنګ په حالت کې له خلکو سره د خان غم وي نو خکه په دې وخت کې سوداګر د خپلو توکو د خرڅلار په فکر کې وي په کم قیمت هم خپل قول توکي خرڅوي.

له پورتنيو استثناتو سره بیا هم د عرضې قانون د حقیقت خرګندوي چې که قیمت لورې شي عرضه لورېږي او که قیمت تیټ شي عرضه هم کمېږي.

په عرضې کې تغیر Changes in Supply

د عرضې پراختیا او راتولیدل Extension and contraction in supply



د عرضې پراختیا او راتولیدل په قیمت پورې اړه لري کله چې قیمت لوړ شي
ورسره په عرضه کې زیاتوالی رائحي دې ته د عرضې پراختیا وايی او که قیمت
تیټ شي په عرضه کې کموالی رائحي چې دې ته د عرضې راتولیدل وايی ..چې
کولای شو په لاندې جدول کې هم ذکر کړو :

د عرضې راتولیدل

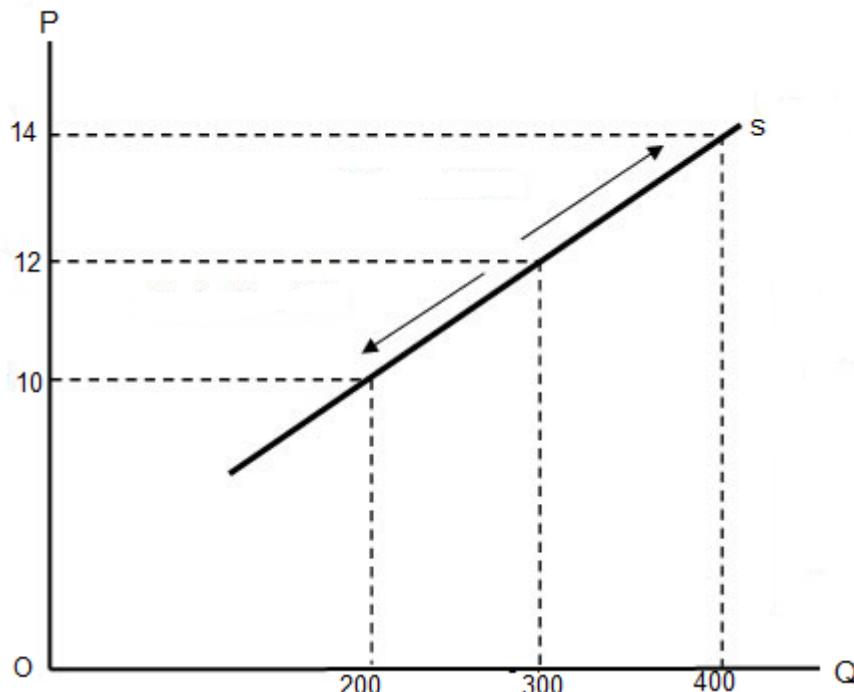
د عرضې پراختیا

عرضه	فی کيلو گراف قيمت	عرضه	فی کيلو گراف قيمت
500 کيلو گرام	16 افغانۍ	200 کيلو گرام	10 افغانۍ
400 کيلو گرام	14 افغانۍ	300 کيلو گرام	12 افغانۍ
300 کيلو گرام	12 افغانۍ	400 کيلو گرام	14 افغانۍ
200 کيلو گرام	10 افغانۍ	500 کيلو گرام	16 افغانۍ

په پورتنې جدول کې تاسو گورئ کله چې قیمت 12 افغانۍ وي عرضه 300 کيلو
گرامه خو کله چې قیمت 14 افغانانيو ته لوړ شي نو بیا عرضه 400 کيلو گرامه



کېږي چې دې ته د عرضې پراختیا وايي. خو کله چې قیمت 14 افغانۍ، وي عرضه 400 کيلو ګرامه کله چې قیمت 12 افغانۍ. کېږي عرضه 300 کيلو ګرامو ته را تېټېږي چې دې ته د عرضې را ټولیدل وايي. کولای شو په لاندې ګراف کې هم روښانه کړو :



په پورتنی گراف کې کله چې قیمت 12 افغانۍ وي عرضه 300 کيلو گرامه خو کله چې قیمت لورې شي 14 افغانۍ ته عرضه 400 گرامه کيري چې دي ته عرضې پراختیا وايی خو کله چې قیمت له 12 افغانۍ خخه لسو افغانۍ ته رابنکته کيري عرضه 200 کيلو گرامه کيري چې د عرضې راټولیدل ورته وايی.

د عرضې لورېدل او تیتیدل

که د قیمت له تغیر پرته په عرضې کې تغیر راشی او يا په قیمت کې تغیر راشی خو په عرضې کې تغیر رانه شي دي ته د عرضې لورېدل او تیتیدل وايی په عرضه کې لورېدل لاندې دوه بنې لري :

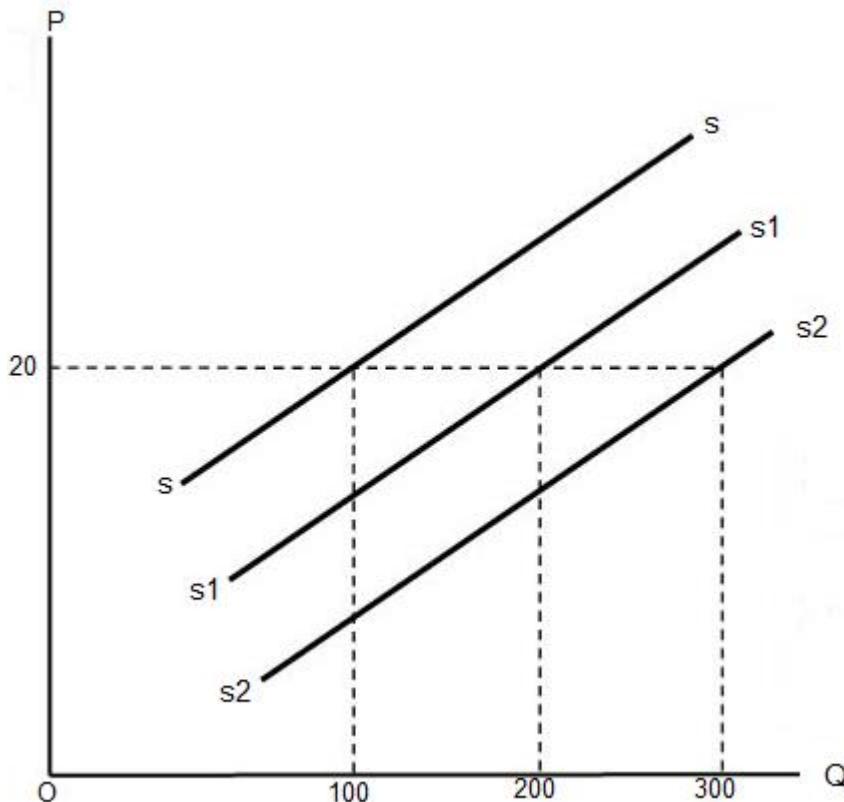
- قیمت پخوانی وي او په عرضې کې لورېدا راشی : کولای شو په لاندې جدول کې موضوع بنه واضح کړو :

عرضه	في کيلو گرام قیمت
100 کيلو گرام	20 افغانۍ
200 کيلو گرام	20 افغانۍ
300 کيلو گرام	20 افغانۍ

په پورتنی جدول کې گورئ چې کله قیمت 20 شل افغانۍ وي عرضه 100 کيلو گرامه خو د ځینو عواملو له کبله قیمت هماغه پخوانی دی خو عرضه له 100 خخه



200 ته لوړه شوې چې دې ته د عرضې لورېدل وايي کولای شو په لاندې ګراف کې روښانه کړو :



موږ او تاسو په ګراف کې گورو چې قیمت ثابت دی خو په عرضه کې د بیلا بیلو عواملو په تغیر سره په کې ډیربنست راګلی په لوړې سر کې قیمت شل افغانی ده عرضه 100 کیلو ګرامه د Ҳینو عواملو له کبله قیمت ثابت دی خو عرضه له



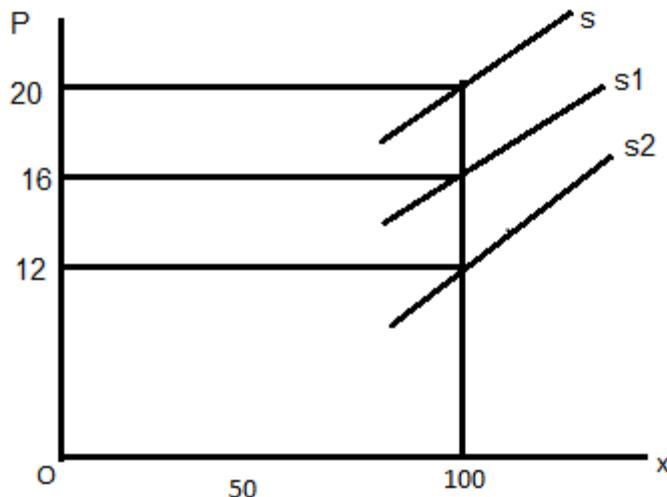
سلو خخه دوه سوو کيلو گرامو ته لوړه شوي د عرضې گراف له s_1s_1 ته
تغیر خوري په همدي ترتیب له s_1s_1 خخه s_2s_2 ته انتقال موسي.

- قيمت کم شي او په عرضې کې تغیر نه وي راغلي: لاندې جدول ته ئير
شي:

عرضه	في کيلو گرام قيمت
100 کيلو گرام	20 افغانۍ
100 کيلو گرام	16 افغانۍ
100 کيلو گرام	12 افغانۍ

په پوتنې جدول کې گوری چې په عرضه کې تغیر نه دی راغلي خو په قيمت
کې تغیر راغلي کله چې قيمت شل افغانۍ وي عرضه 100 کيلو گرامه خو کله
چې قيمت 16 افغانۍ کېږي عرضه هماګه پخوانۍ 100 کيلو گرامه پاتې کېږي.
کولای شو په لاندې گراف کې هم واضح کړو:





په پورتني گراف کي تاسو گورئ چې قيمت تغيير خوري خو عرضه بيا ثابته ده
خکه کله چې قيمت 12 افغانۍ وي نو عرضه سل کيلو گرامه او د عرضې گراف
په S کي قرار لري خو کله چې قيمت له 12 خخه 16 افغانیو ته لوړ شي نو عرضه
بيا هم پخوانۍ خود عرضې گراف له S_1 ته انتقال مومني همدارنګه کله
چې قيمت 20 افغانۍ کېږي عرضه يو حل بيا ثابته ده او گراف يې S_2 ته تقرب
مومني.

د عرضې تيتيدل لاندې دوه بنې لري :

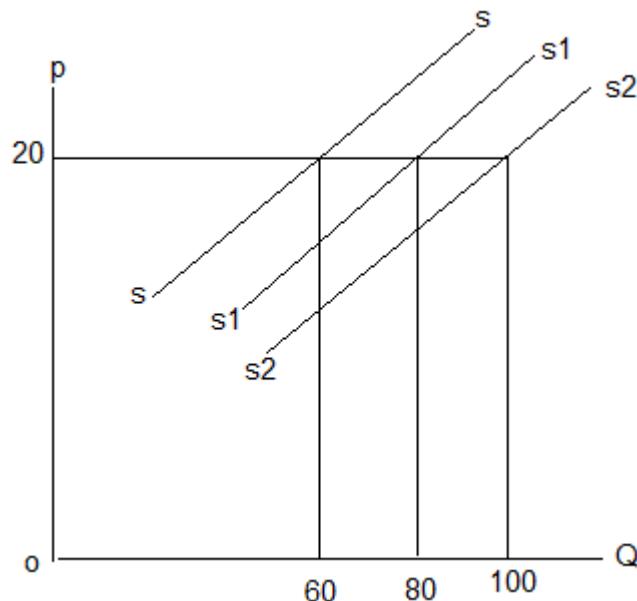
• قيمت پخوانۍ وي او په عرضه کي کمبنت راشي :

عرضه	في کيلو گرام قيمت
------	-------------------



100 کیلو گرام	20 افغانی
80 کیلو گرام	20 افغانی
60 کیلو گرام	20 افغانی

په پورتني جدول کې تاسو ګورئ چې قيمت ثابت خود Ҳينو عواملو د تغيير له
کبله د عرضې په مقدار کې تغيير راغلی کله چې قيمت 20 افغانی وي عرضه
100 کيلو، په همدي قيمت عرضه بيا 80 کيلو او وروسته بيا 60 کيلو گرامو ته
رانښکته کيږي.



په ګراف کې تاسو گوری کله چې قیمت 20 افغاني، وي د عرضې مقدار 100 کيلو گرامه او د عرضې ګراف په S2 دی خو کله چې قیمت تغیر نخوري عرضه ډيرې بري 80 کيلو ته لوړېږي چې د عرضې ګراف له S2 خنہ S1 ته پېتېږي په همدي ترتیب مخ ته ئې.

قیمت لوړ شي او عرضه پخوانۍ وي

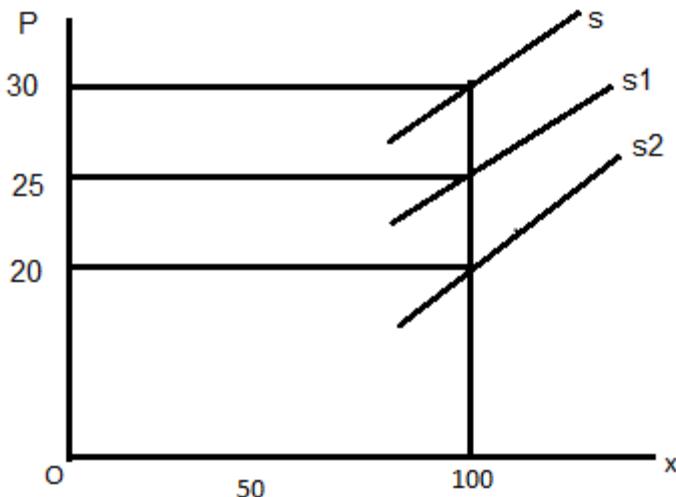
•

عرضه	في کيلو گرام قیمت
100 کيلو گرام	20 افغانۍ
100 کيلو گرام	25 افغانۍ
100 کيلو گرام	30 افغانۍ

په پورتنې جدول کې تاسو گورئ چې د توکو عرضه ثابته ده او قیمت د تغیر په حال کې ئکه کله چې قیمت 20 افغانۍ، وي عرضه 100 کيلو گرامه قیمت لوړېږي خو عرضه بیا هم ثابته ده په همدي ترتیب قیمت لوړېږي خو عرضه ثابته

. ۵۵





په پورتنی گراف کې تاسو وينئ کله چې قيمت 20 افغانۍ وي عرضه 100 کيلو ګرامه او د عرضې گراف s_2 کې وي خو کله چې قيمت 25 کيږي عرضه خو ثابته ده د عرضې گراف له s_1 خخه s_2 ته پورته کيږي په همدي ترتیب نور هم پورته خي.

په عرضې کې د تغیراتو سببونه Causes of Changes in Supply

1. په عرضه کې پراختيا او راټوليدل: په عرضه کې پراختيا او راټوليدل په قيمت پوري اړه لري کله چې د توکو قيمت لور شي نو په عرضه کې زياتوالی راحي چې دي ته د عرضې پراختيا وايي ددي برعکس کله چې د توکو قيمت تېيت شي نو عرضه هم ورسه کميږي چې دي ته د عرضې راټوليدل وايي.



2. د عرضي دلوپيدل او تېتىدلو سبونه : د عرضي لوپيدل او تېتىدل لاندي سبونه لري :

- توليد لگښت : که د توکو د توليد په لگښت کې زياتوالی راشي او قيمت پخوانۍ وي نو عرضه يې کمېږي د دې برعکس که د توکو د توليد په لگښت کې کمنبت راشي او قيمت پخوانۍ وي نو عرضه يې ډيرېږي . د توکو د توليد د لگښت د ډيرښت سبونه بيلاليل دي چې يو سبب يې د او مو مواد د بيي لوړوالی دي.

- طبيعي عناصر : د کرنيز توکو توليد ډيرې وخت په طبيعي عناصر و پوري انحصار وي که په هيوا د کې وخت په وخت باران وي ، طبيعي افات شتون و نلري په کرنه کې له بنې کيمياوي سره ګته و اخيستل شي نو کرنيز توليدات ډيرېږي . که په بازار کې د کرنيزو توکو قيمت لوړ نه شي خوبیا يې هم عرضه ډيرېږي . د دې برعکس که طبيعي حالت بنه نه وي نو د کرنيزو توکو توليد کمېږي . په بازار کې د قيمت په نه تغير سره بیا هم د توکو عرضه کمېږي .

- بد امني : د بد امني او خرابو حالاتو په وخت کې هم د توکو عرضه کمېږي د مثال په توګه د جنګ په وخت کې د لوړنيو توکو کمنبت په دې وخت کې ځئني کمپني خپل توليدات بندوي او ځئني کمپني جنګي وسائل جوړ وي په دې وخت کې د توکو قيمت تغير نه خوري خو عرضه يې کمېږي د دې ترڅنګ د قيمتونو په لوړوالي سره بیا هم عرضه کمېږي .

- د کانونو کشقول : په هيوا د کې د نوو کانونو له کشقولو سره د توکو په عرضه کې تغير راخېي د ساري په ډول کله چې يو هيوا او مه مواد له بهر خخه را



واردوی خو کله چې همدا مواد په هیواد کې پیدا کېږي نو د توکو د تولید په لګښت کې کموالی راخي په پخوانی قیمت ډیر توکی تولیدیږي او عرضه يې هم ډیرېږي.

- د لېپد رالېپد د عصری وسایلو شتون : د لېپد رالېپد د عصری وسایلو په شتون سره د توکو په لګښت کې کمنبت راخي چې د توکو په عرضه کې ډيرښت راخي په ډې صورت کې که د توکو قیمت لوړ هم نشي نو په عرضه کې ډيرښت راخي او دد بر عکس که بنه وسایل ونه لري نو د توکو لګښت کې ډير والی راخي او عرضه يې کمېږي .

- ماليه : که په هیواد کې په کورنیو توکو ماليه لوړه شي نو عرضه يې کمېږي او که ماليه پېټه شي عرضه يې ډیرېږي .

- تولید طریقه : که چیرته د تولید طریقه سمہ وي نو د توکو تولید لګښت کې کموالی راخي ، که قیمت لوړ هم نشي نو عرضه يې ډیرېږي .

- د ځینو کمپنیو یو ځای والی : ځیني وخت د یو توکی د تولید لپاره یو خو کمپنی سره یو ځای کېږي او دا توکی په یو معین مقدار تولیدوي . د توکو قیمت لوړېږي د قیمت په لوړوالی سره سره بیا هم عرضه نه ډیرېږي .

- وارداتي پاليسى : حکومت ځینې وخت خپله وارداتي پاليسى ته تغیر ورکوي په وارداتو لوړه ماليه وضعه کوي چې ورسه وارداتي توکي کمېږي که قیمتونه پخوانی وي خو بیا هم عرضه کمېږي د ډې بر عکس که حکومت د ازادي سوداګرۍ پاليسى وضعه کړي نو واردات لوړېږي که قیمت پخوانۍ هم وي خو عرضه ډیرېږي .



د ھیواد وضعیت: که یو ھیواد سیاسی ثبات و نلري هلتە توکی په لېه
پیمانه تولیدبېی چې عرضه بې ھم کمه وي خو په ھیواد کې سیاسی ثبات وي
امن شتون ولري نو کارگران له زړه نه کار کوي د توکو عرضه ھم ډیرېږي.

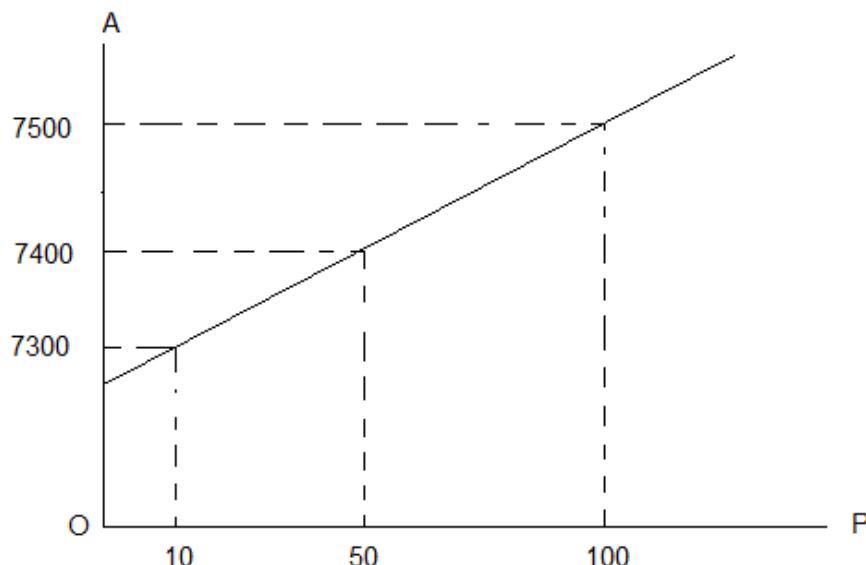
د عرضې ارتجاعیت **Elasticity of Supply**: د عرضې د قانون پر اساس که د
یو توکی قیمت لوړ شي عرضه بې ھم لوړېږي او د دې برعکس که قیمت بې تیت
شي عرضه بې ھم کمېږي د عرضې هغه ئانګرتیا چې د قیمت د تغیر په وجه
اغیزمن کېږي د عرضې ارتجاعیت ورته وايی یا د یو توکی هغه ئانګرتیا چې د
قیمت په تغیر سره په عرضې بې کې تغیر راشی که د یو توکی د قیمت په تغیر
سره په عرضې کې تغیرات راشی نو موببیا وايو چې دا توکی ډیر ارتجاعیت
لري او که د کوم توکی په قیمت کې تغیر مگر په عرضې کې تغیر رانه شي نو
موببیا وايو چې دا توکی ارتجاعیت نلري. د عرضې ارتجاعیت لاندې درې
ډولونه لري:

1. ډیره ارتجاعیت لرونکې عرضه **More elastic supply**: کله چې په
قیمت کې ډیر لې تغیر راشی او په عرضې کې زیات تغیر راشی دې ډول عرضې
ته ډیره ارتجاعیت لرونکې عرضه وايی مانا دا چې که قیمت ډیر لې تیت شي
عرضه ورسه ډیره زیاته کمه شي اويا قیمت لې لوړ شي خو په عرضې کې ډیر
زیات ډیروالی راشی. کولای شو په لاندې جدول کې وګورو:



عرضه	فیتن قیمت
100 تنه	7500 افغانی
50 تنه	7400 افغانی
10 تنه	7300 افغانی

په پورتني جدول کې ګورئ کله چې قیمت 7500 افغانی، وي نو عرضه 100 تنه وي خو کله چې قیمت ډیر لبې تیپېږي له 7500 څخه 7400 ته کېږي نو په عرضه کې ډیر زیات تغیرات راخي او عرضه 50 تنو ته رابنکته کېږي.



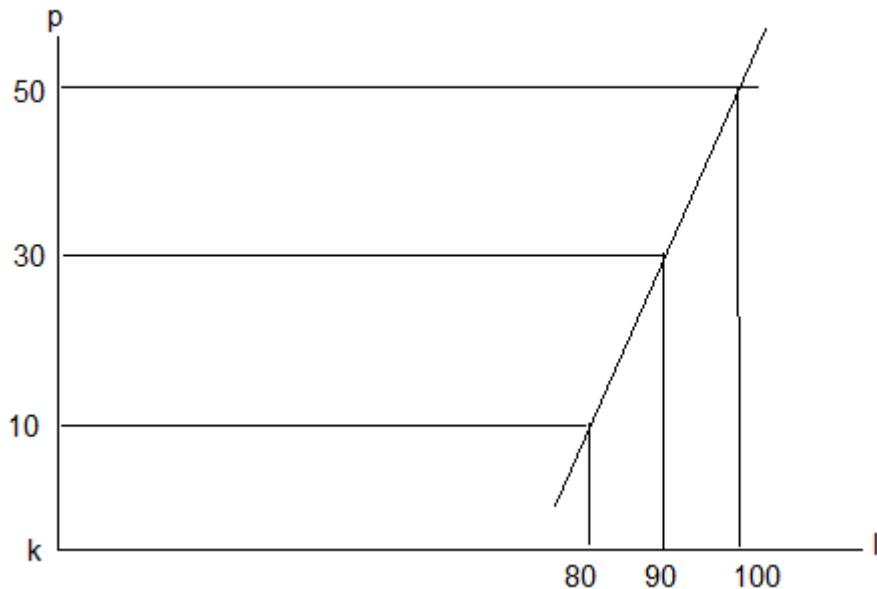
په ګراف کې تاسو گورئ چې د قیت په لړ تغیر سره په عرضه کې ډیر تغیر راھي
کله چې قیمت 7300 افغانۍ وي عرضه 10 ټنه خو کله چې قیمت ډیر لړ تغیر
کوي 7400 ته لوړ شي نو عرضه 50 ټنونه ته لوړېږي .

2. لړه ارجاعیت لرونکې عرضه Less elastic supply : کله چې په قیمت
کې ډیر تغیر راشي خو په عرضې کې ډیر تغیر رانشي نو دي ډول عرضې ته لړه
ارجاعیت لرونکې عرضه وايي مانا دا چې قیمت ډير زیات ټیټ شي خو عرضه
ډيره لړه کمه شي لاندې جدول ته ځیر شئ :

عرضه	في ټن قیمت
100 ټن	500 افغانۍ
90 ټن	300 افغانۍ
80 ټن	100 افغانۍ

پورتنې جدول ته ځیر شئ کله چې قیمت 500 افغانۍ وي نو عرضه 100 ټنه ده
خو کله چې قیمت له 500 افغانیو څخه 300 افغانۍ کېږي عرضه ورسره ډيره لړ
تغیر کوي عرضه یوازې له 100 څخه 90 ته راتیټیېږي یانې ډير لړ تغیر خوري .





په پورتنې گراف کې تاسو گورئ چې کله قیمت 10 افغانی وي عرضه 80 کيلو خو کله چې قیمت ډير لوړیږي یانې 30 افغانیو ته لوړ شي نو عرضه ورسه ډير لب تغیر کوي له 80 څخه 90 کيلو ګرامو ته لوړیږي.

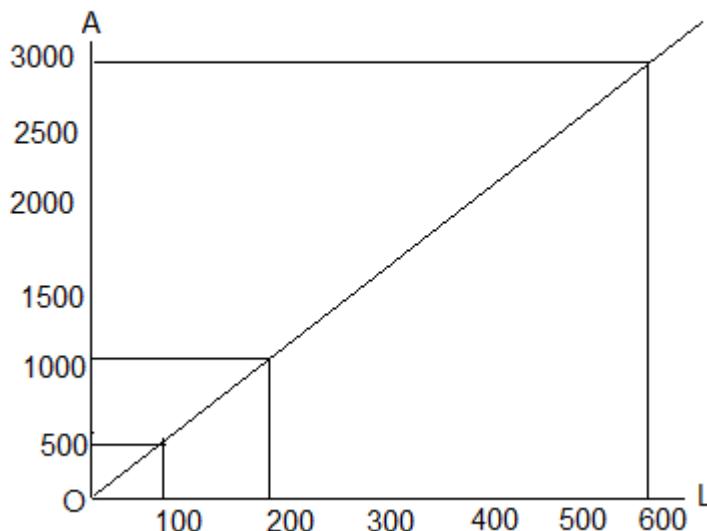
3. برابره ارتجاعیت لرونکې عرضه : که په عرضه او قیمت کې په یو نسبت تغیر راشی دې ډول عرضې ته برابره ارتجاعیت لرونکې عرضه وايی مانا دا چې که په قیمت کې دوه برابره زیاتوالی راشی په عرضې کې هم دوه برابره ډيرښت راشی .

لاندې جدول ته ځیر شئ :



عرضه	فی ټن قیمت
100 ټنه	500 افغانی
200 ټنه	1000 افغانی
600 ټنه	3000 افغانی

په جدول کې ګورئ چې کله قیمت 500 افغانی، وي نو عرضه 100 ټنه خو کله چې قیمت 1000 افغانی، کېږي عرضه ورسره مساوی لوړیږي 200 ټنه ته لوړیږي یانې قیمت او عرضه په یو نسبت تغیر خوري.



په همدي ډول په ګراف کې هم تاسو گورئ چې قيمت 500 افغانۍ وي نو عرضه 100 ټنه او کله چې 1000 افغانۍ شي قيمت عرضه 200 ټنه توه لورېږي يانې د قيمت او عرضې د تغيير نسبت سره مساوي وي.

د عرضې د ارجاعیت اندازه ګيري:

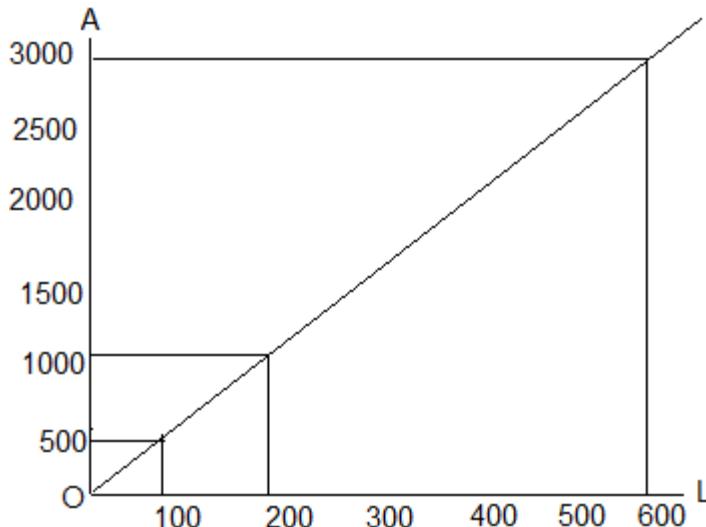
د له يو سره برابر ارجاعیت: کله چې د یو توکي په عرضه کې د قيمت د تغيير په نسبت تغيير راشي دي ډول عرضې ته د یو سره برابر ارجاعیت وايېي د ساري په توګه د غنم قيمت د پخوا په نسبت نيم شوی او عرضه یې هم نيمه شوې ده کولای شو په لاندې جدول کې نسه روښانه کړو:

عرضه	د في ټن قيمت
100 ټنه	500 افغانۍ
200 ټنه	1000 افغانۍ
600 ټنه	3000 افغانۍ

په پورتنې جدول کې مور او تاسو وينو چې کله قيمت 500 افغانۍ وي نو عرضه 100 ټنه وي خو کله چې قيمت 1000 افغانۍ شي عرضه هم ورسره 200 ټنه توه لوره شي د دي خبرې مطلب دا چې په قيمت او عرضه کې یو شان تغيرات رائحي



او ياخه په قيمت او عرضه کې مساوی تغييرات راخيي. کولاي شو په لاندې گراف
کې بنه روښانه کړو :



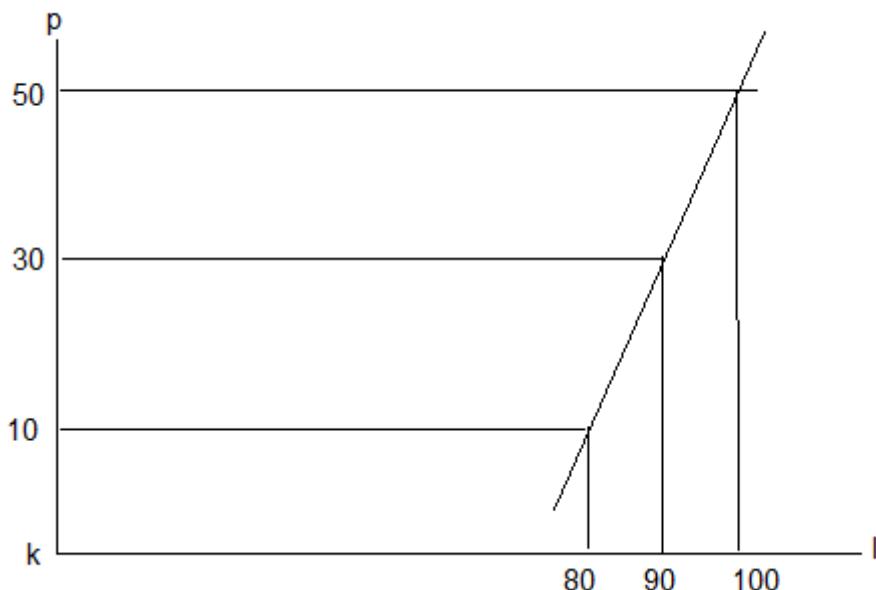
لله يو خخه کم ارتجاعیت: کله چې د یو توکي په عرضې کې د قيمت د
تغيير په نسبت کم وي یا د یو توکي قيمت لوړ شي خو په عرضه کې لوډيروالی
راشي دي ډول عرضې ته لله يو خخه کم ارتجاعیت. وايې لکه په جدول کې :

عرضه	د في ټن قيمت
100 ټنه	500 افغانۍ



90 ټنه	250 افغانی
80 ټنه	150 افغانی

په جدول کې مورب تاسو وينو چې کله قيمت 500 افغانی. وي د توکو عرضه 100 ټنه خو کله چې قيمت دير تغيير خوري له 500 افغانانيو خخه 250 افغانانيو ته راقيتييرېي عرضه ورسره دير لې. تغيير خوري له 100 ټنه خخه 90 ټنه ته رابنكته کيږي. چې دې ډول ارتجاعیت ته له یو خخه کم ارتجاعت وايي چې په لاندې ګراف کې هم روښانه شوي.



له يو خخه ډير ارتجاعیت: کله چې د یو توکي عرضه د قیمت د تغیر له نسبت خخه لوړه وي دی ډول ارتجاعیت له يو خخه ډير ارتجاعیت وايی لاندې جدول ته حیر شئ:

عرضه	د فيې ټن قیمت
100 ټنہ	50 افغانی
40 ټنہ	25 افغانی
20 ټنہ	15 افغانی

په جدول کې بسکاري کله چې قیمت 50 افغانی وي عرضه 100 ټنه خو کله چې قیمت تغیر خوري 25 افغانیو ته رابنکته کېږي عرضه ورسره ډيره تغیر خوري له 100 ټنو خخه 40 ټنو ته رابنکته کېږي.

د عرضې د ارتجاعیت د اندازه ګیری دويمه طریقه (حسابي فورمول):
د عرضې ارتجاعیت = په عرضې کې تغیر / عرضه \times قیمت / په قیمت کې تغیر / قیمت او یا

د عرضې ارتجاعیت = په عرضې کې تغیر / عرضه \times قیمت / په قیمت کې تغیر
د پورتنیو فورمولو دوضاحت لپاره لاندې جدول ته حیر شئ:

عرضه	فيې ټن قیمت	شمیره
100 ټنہ	50 افغانی	لومړۍ قیمت
50 ټنہ	25 افغانی	دويم قیمت
25 ټنہ	20 افغانی	دریم قیمت
20 ټنہ	10 افغانی	څلورم قیمت



د فورمول تطبيق :

$$1.00 = 25/50 \times 100/50 \quad \text{a}$$

$$2.50 = 5/25 \times 50/25 \quad \text{b}$$

$$0.50 = 10/20 \times 20/5 \quad \text{c}$$

د فورم له تطبيق وروسته که خواب له یوه سره برابر راغلو نو مانا دا چې ارجاعیت له یوه سره برابر دی او که کوچنې راغلو له یوه خخه کوچنې او که لور شو نو له یوه خخه لور دی .

- i. په لوړۍ او دویم قیمت ارجاعیت له یوه سره برابر دی
- ii. په دویم او دربیم قیمت ارجاعیت یوه خخه لور دی
- iii. په دربیم او خلورم قیمت ارجاعیت له یوه خخه کوچنې دی

د عرضې د ارجاعیت عوامل : د ئىنونو توکو د عرضې ارجاعیت ډېر وي او د ځینو توکو ارجاعیت کم وي د بیلا بیلو توکو د عرضې ارجاعیت په لاندې عوامولو پورې تراو لري :

• د توکي بنه : هغه توکي چې ژر له منځه ئېي د هغوي د عرضې ارجاعیت کم وي ئىكه که دا توکي خرڅنه شي له منځه ئى نو که قیمت هر څومره ټیټې شي د هغوي خرڅول پکار دي لکه شیدې ، ترکاري او نور . ددي په مقابل کې هغه



- توکي چې ژرنې خرابىبى ده گوئى د ارجاعىت ڈير وي ھكە د قىمت پە تىيت والى سره كولاي شو چې زىرمه يې كرو او پە عرضى كې لبوالى هم راولو .
- د توليد لگنىت : كە د يو توکىي پە توليد كې ڈير لب ڈيرنىت راشى او لگنىت پري ڈير راشى او د قىمت ڈيروالى دا لگنىت پوره نە كېي نو ددى توکىي ارجاعىت كم دى ددى برعكس كە د يو توکىي پە ڈير توليد كې او لگنىت پري كم راشى او قىمت كې ڈير پوره شي نو ددى توکىي ارجاعىت لوردى .
 - د توليد طريقه : هغه توکىي چې پە اسانى سره توليدىرىي نو د گفو ارجاعىت ڈير وي ھكە د قىمت پە تغيير سره پە عرضە كې هم تغيير راھى او هغه توکىي چې پە پىچىدە طريقې سره پيدا كىرىي ارجاعىت يې هم كم وي .
 - د توليد قوانين : هغه توکىي چې د ڈيرنىت د قانون پر اساس توليدىرىي د گفو ارجاعىت ڈير وي ھكە د قىمت پە لوروالى سره متشبھ ھخە كوي تر خو ڈيرە كىتە تر لاسە كېي نو پە ئىمكە توليد ڈير وي ددى برعكس هغه توکىي چې د لگنىتونو ڈيرنىت د قانون پە وسيلە پيدا كىرىي كم ارجاعىت لرى .
 - د توليد وخت : هغه توکىي چې پە لب وخت توليدىرىي نو د گفو د عرضى ارجاعىت لوروى او هغه توکىي چې توليد يې ڈير وي د عرضى ارجاعىت يې هم كوچنى وي ھكە كله چې قىمت لورشى هغه ژرنە توليدىرىي .
 - د پانگى ئارتىيا : د گفو توکو توليد چې ڈيرې پانگى تە ئارتىيا لرى د گفو د عرضى ارجاعىت هم كم وي لكە د الوتکو جورپول ھكە د الوتکو پە قىمت كې كە لوروالى راشى تە مجبور يې نوپى كارخانە جورە كې ڈيرې پانگى تە ئارتىيا ده او همداسىي كە قىمت يې تىيت شي بىا هم كميداى نە شي ھكە



د کارخانې په جو پېيدو ډير پانګه لګیدلې ده نو ځکه د عرضي ارتجاعیت هم کم وي د دې بر عکس هغه توکو تولید چې لږې پانګې ته اړتیا لري د عرضي ارتجاعیت یې لوړ دی ځکه که قیمت لوړ شي ډير توکو د تولیدو امکان وي.

څلورم خپرکي

بازار Market

په تولیز ډول بازار هغه ځای ته ویل کېږي چې خلک د توکو د اخیستلو او خرڅولو لپاره پکې سره یو ځای کېږي د ساري په ډول لکه د غلو بازار، ترکاري بازار، میوو بازار. خود اقتصاد په علم کې بازار په پراخه توګه تر مطالعې لاندې نیول کېږي د اقتصاد په علم کې بازار کوم ځانګړي ځای ته نه ویل کېږي چې توکي په کې خرڅول یا اخیستل کېږي بلکې په دې کې تولي هغه سیمې



د خیلی دي چې د اخیستونکي او خرخونکي تر منع په مخامنځ دول اړیکه نیوں کېږي او د یو توکي قيمت په معین وخت کې تاکل کېږي دا اړينه نه ده چې اخیستونکي او خرخونکي د یو بل سره ګوري بلکې کولای شي د تيلفون، لیک او نورو لارو خخه اړیکه ونيسي

فرانسوی عالم بناګلي "کرنات" بازار د اسې تعريف کړي: له بازار خخه موخه هغه ئای نه دی چېرته چې اخیستونکي او خرخونکي سره یو ئای کېږي بلکې له بازار خخه موخه ټولې هغه سيمې دی چې اخیستونکي او خرخونکي په ازاده توګه یو له بل سره ګوري د یو توکي قيمت تاکي . همدرانګه پروفيسور" کلۍ Clay، "د بازار په اړه وايي : بازار یو د اسې ئای دی چې د یو توکي قيمت تاکل کېږي او د هغه د ليرد لګښتونه اضافه وي . د دې تعريف وضاحت موبډ د اسې کوو د ساري په ډول که په لغمان ولايت کې د یو من وريجې بيه سل افغانی وي او په ننګرهاړ کې وريجې په یو سلولس افغانی وي که له لغمان خخه ننګرهاړته د وريجو وړلوا لپاره کرايې لس افغانی وي نو بیا په لغمان او ننګرهاړ کې د وريجو قيمت مساوي دي ټکه لس افغانی بې د ليرد لګښت دی .

د بازار اړتیاوې :

1. د توکي شتون : د بازار لپاره د توکي شتون اړين دی توکي باید شتون ولري خيالي او فرضي نه وي .



2. د اخیستونکي او خرخونکي ترمنځ اړیکه : د بازار لپاره دا هم اړینه ده چې باید د اخیستونکي او خرخونکي ترمنځ اړیکه شتون ولري که اړیکه د تیلفون، لیک یا نورو له لارې وي د دوى ترمنځ د لیبد لګښت په نظر کې نیولو سره د توکي قیمت یو شان وټاکي.

3. د اخیستونکي او خرخونکي شتون : د توکو د اخیستلو او خرڅولو لپاره د اخیستونکي او خرخونکي شتون اړین دی د اخیستونکي او خرخونکي لپاره اړینه نه ده چې دواړه یو Ҳای وي کیدای شي چې یو په افغانستان او بل په هندوستان کې وي.

4. د Ҳای شتون : د بازار لپاره د Ҳای شتون اړین دی که هغه کلی، بانډه، بنار که هر Ҳای وي.

د بازار ډولونه : د بازار ډولونه د لاندې ځانګړتیاوه په اساس ويشهل شوي دي :

♣ وخت په لحظه

♣ د Ҳای په لحظه

♣ د توکو په لحظه

♣ د سودا پر اساس

♣ د سیالی په سبب



چې هريو يې په لاندې ډول تر خېپني لاندې نيسو :

د وخت پر اساس : دو خت په لحاظ بازار درې ډولونه لري :

1) ورخنی بازار : که د یو توکي قيمت په یوه ورخ کې د عرضې او تقاضا په اساس تاکل کېږي دي ډول بازار ته ورخنی بازار وايې په ورخنی بازار کې چې هر خومره توکي راول شې باید په هماګه ورخ خرڅ شي ځکه که چيرته توکي دويمې ورځې ته پاتې شي نو بیا له منځه ئې او یا په ډير تېټ قيمت خرڅېږي د ساري په ډول غوبنې، ترکاري او نورو بازارونه په ورخنی بازار کې د توکو عرضه محدوده وي که تقاضا لوره شي نو قيمت پورته ئې او که تقاضا کمه شي قيمت ورسه تېټېږي.

2) لنډمهاله بازار : دا ډول بازار د خو اونيو او مياشتولپاره وي په دي ډول بازار کې د توکو عرضه په بیلا بیلو لارو کمېږي او ډيرېږي په دي ډول بازار کې د توکو قيمت د لنډ مهالې عرضې او تقاضا په اساس تاکل کېږي لکه خرنګه چې پوهېږي په دي ډول بازار کې وخت کم وي او د تولید په عواملو کې زياتوالى نه شي راتلای نو د تقاضا زياتوالى په قيمت ډيره اغیزه لري.

3) اوړد مهاله بازار : په دي ډول بازارونو کې د توکو عرضه هر خومره چې وغواړو کمه يا ډيره کړو په دي وخت نوې کارخانې هم جوړېږي، نوي ماشینونه او نوي تعميرونه هم جوړيدلې شي چې د خو کالو وي د دي ډول بازارونو د عرضې او تقاضا توازن د اوړد وخت لپاره وي او کوم قيمت چې وتاکل شي د



د ټیروخت لپاره وي په او بد مهاله بازار کې د توکو عرضه د قیمت تعین باندې
د ټیره اغیزه لري.

د ئایا پر اساس د بازار ډولونه

۱) سیمه ایز بازار : که د یو توکي د خرخلا و ئایا د تولید په ئایا یا په
نژدی سیمه کې وي دې ډول بازار ته سیمه ایز بازار وايی چې یوې ځانګړې
سیمې پورې تپلې وي مثلا د کبانو بازار، ترکاري او نور د سیمه ایز بازار
ځانګړې تیاوې په لاندې ډول دي :

- په دې ډول بازار کې زیان منونکي توکي (شیدې، کبان، ترکاري)
اخیستل او خرڅول کېږي .

- د داسې توکو اخیستل او خرڅول په کې کېږي چې د خلکو په دود
دستور برابر وي .

- په دې ډول بازار کې سیمه ایز خلک د توکو اخیستل او خرڅول تر سره
کوي د نورو ځایو خلک په کې ګډون نه کوي .

ملي بازار : که د یو توکي اخیستل او خرڅول د یو هیواد په داخل کې ترسره
کېږي نو دې ډول بازار ته ملي بازار وايی چې لاندې ځانګړې تیاوې لري :



• اخیستونکی او خرخونکی دواړه په یوه هیواد پورې اړه لري بهرنې وګړي په کې ګډون نه شي کولای او په خپل منځ کې په ازاده توګه یو بل سره ګوري د قیمت په تاکلو کې یو له بل سره سیالی کوي .

• په دې ډول بازار کې داسې توکي اخیستل او خرڅول کېږي چې مشتریان بې کورنۍ وي .

نړیوال بازار : که د کوم توکي د اخیستل او خرڅولو ټای توله نړۍ وي او نړیوال اخیستونکی او خرخونکی بې پیري دې ډول بازار ته نړیوال بازار وايې په دې ډول بازار کې توکو ته په توله نړۍ کې تقاضا شتون لري د ساري په ډول سره ، سپین زر ، تیل او نور نړیوال بازار لاندې ځانګړتیاوې لري :

• په نړیوال بازار کې پایداره او قیمتی توکي اخیستل او خرڅول کېږي .

• په نړیوال بازار کې داسې توکي اخیستل او خرڅول کېږي چې په توله نړۍ کې تقاضا ولري .

• په نړیوال بازار کې د بیلا بیلو هیوادونو اخیستونکی او خرخونکی د قیمت په تاکلو کې سیالی تر سره کوي .

د توکو په اساس د بازار ډولونه :

عوميی بازار : داسې بازار چې بیلا بیل توکي په کې اخیستل او خرڅول کېږي د ساري په ډول زموږ په هیواد کې د ولسواليو بازارونه .



ئانگپى بازار : پە ئانگپى بازار كې د اسىپى توکىي خرخول كىربى چې يو ھول نوعىت ولرى د ساري پە ھول د مىيوپى بازار، غلىپى بازار او نور.

نمونه يىي بازار : پە دې ھول بازار كې د دې پرخاي چې تول توکىي بازار تە راولر شى يوازى د توکو نمونىي راولرى پە دې ھول بازار كې كىرنىز او اومىه مواد دير اخىستل او خرخول كىربى.

درجه بندى بازار : دا ھول بازار د نمونه يىي بازار پرمختىلى ھول دى چې پە دې ھول بازار كې د توکو نمونىي تە هم اپتىا نە شتە بلكى د توکو درجه بندى كوي د سارىي پە ھول پاك يىاناپاكە غنم، غتىپى يى نرى، وريجى.

د سوداگرى پە لحاظ د بازار ھولونه:

تول پلورى: د اسىپى بازار چې توکىي پە پراخە پىمانە اخلىي او خرخوى يى.

توك پلورى: پە دا ھول بازار كې توکىي پە لرە پىمانە اخلىي او خرخوى چې بىسە بىلگە يې زمۇب او ستاسو شاوخوا هتى دى.

د سىيالى پر اساس د بازار ھولونه پە لاندى ھول دى:

د مكملپى سىيالى بازار : پە دې ھول بازار كې د اخىستونكىي او خرخونكىو شمىير دير وي، د بازار پە ھكلە پورە معلومات لرى، پە بازار كې پە مكملە توگە سىيالى شتون لرى نو لە دې كىلە د يو توکىي قىمت پە يو وخت كې تاڭل كىربى چې لاندى ئانگپى تىاۋى لرى:



- په دې ډول بازار کې د اخیستونکو او خرخونکو شمیر ډير وي
- اخیستونکي او خرخونکي ته د بازار په هکله مکمل معلومات وي.
- په دې ډول بازار کې یو ډول توکي اخیستل او خرڅول کېږي.
- اخیستونکي او خرخونکي په اخیستلو او خرڅولو کې یو له بل سره سیالی کوي.
- په دې ډول بازار کې د یوشی قیمت په یو وخت کې یو شان تاکل کېږي.
- ازاده مداخله : سیالی هغه وخت زور نیسي چې د نوو کمپنیو داخلیدل بازار ته او د زړو په وتلو هیڅ ډول پابندی نه وي او هیڅ هتیوال زیات قیمت نه شي اخیستلای.
- د تولید د وسایلو لیبد : په سیالی کې اړینه ده چې تولید عوامل په مکمله توګه د لیبد وړ وي د پانګکې لیبد له یو خایه بل ئای ته د مزدور لیبد له یو خایه خخه بل ئای ته که په هر ئای کې ګته وي موبه په اسانې سره وکولای شو چې ګټې ئای ته د تولید عوامل ولیبد وو زموږ په عملی ژوند کې مکمل بازار شتون نه لري ټکه د دغه ټول شرایط په یو وخت کې شتون ناممکنه دي.

نامکمله بازار : غیرمکمل بازار هغه وخت پیدا کېږي چې د اخیستونکو او خرخونکو شمیر لېږي په خپل منځ کې د ليدو ازادې ونه لري او نه د بازار به اړه بشپړ معلومات لري د توکو په لیبرالیبد کې خنډونه شتون ولري



اخیستونکى د توکو اخیستو په وخت کې معیار په نظر کې نه نیسي . نوله دې
کبله د توکو قیمت په یو وخت کې بیلا بیل وي .

د نامکمل بازار ئانگرېزتیاوي :

- په دې ډول بازار کې د اخیستونکو او خرخونکو شمیر کم وي .
- اخیستونکو او خرخونکو ته د بازار په اړه پوره معلومات نه لري .
- په دې بازار کې د یو توکي قیمت په یو وخت کې بیلا بیل وي .
- د تولید د عواملو په لیږد بندیز : په بعضې وختونو کې حکومت د تولید په عواملو بندیز لګوي چې ده ګوی تبادله په ازاده توګه نه ترسره کېږي د نامکمل بازار ډولونه په لاندې ډول دي :

I. دوجاره (Duopoly) : کله چې د توکو عرضه ددو کمپنیو په لاس وي دا ډول بازار ته دوجاره وايي هره کمپنۍ د عرضې یوه لویه برخه تهیه کوي که هغه په عرضه کې کموالي راولي نو قیمت لوړېږي او که عرضه ډیره کېږي قیمت ورسره ټیټیېږي . که دواړو کمپنیو د تولید شوی توکو نوعیت یوشان وي نو دې ته خالصه دوجاره وايي او که توپیر ولري نو دې ته توپیري اجاره وايي .

II. خو جاره (Oligopoly) : کله چې د یو توکي عرضه د دریو خخه ترا اوو کمپنۍ ترسره کوي نو دې ډول بازار ته خو جاره وايي په خو جاره کې د یوې کمپنۍ حیثیت نسبت دوجاري ته ضعیفه وي لیکن بیا هم که په عرضه کې تغیر



راشی قېمت حتماً اغىزمن كېرىي. كە ټولې كمپنى، يو توکى توليدوي نو هغه تە خالصە خوجارە وايىي او كە د توکو نوعىت توپير ولرى نو هغى تە توپير خوجارە وايىي.

III. اجارە دارانە سىيالى: كە چىرتە د توليدونكى او خرخونكى كمپنيو شمىئر ڈير وي او هر كمپنى د خپل سوداگريز نىبان سره بازار تە توکى عرضە كوي او د ټولو كمپنيو توکى يو له بل سره پە مكمملە توگە توپير لرى چې دې دول تە اجارە دارانە سىيالى وايىي.

اجارە داري : كە پە يو بازار كې توليدونكى او پلورننكى يوه كمپنى وي دې دول بازار تە اجارە داري وايىي د ساري پە ڈول پە افغانستان كې بىرىبىنا د افغانستان بىرىبىنا شركت پە خلکو ووېشى او هغه بل سىيال نه لرى . چې لاندى ئانگىرتىياوې لرى :

- د توکو پىدا كۈونكى او خرخونكى يوه كمپنى وي .

- كوم شي چې پلورننكى د هغه پە ورپاندى سىيالى شتون نه لرى .

- د اجارە دار پە خپلە خوبىسە د توکى قىمت تاكى .

- د اجاري ڈولونە پە لاندى ڈول دى :



طبیعی اجاره : په طبیعی لحاظ یوه سیمه د یو توکی په پید کولو کې اجاره ولري د ساري په ډول لکه د افغانستان انار چې نوره نړۍ د افغانستان په خیر انار نه لري .

قانوني اجاره : که د یو هیواد قانون یو شخص یا ادارې ته د یو توکي د اجارې صلاحیت ورکړي وي تر څو په هغه برخه کې پرمختګ وکړي د ساري په ډول د یو کتاب لیکونکي لپاره د هغه دلیکلو حقوق د کتاب لیکونکي پورې اړه لري .

تولنیزه اجاره : ئینې وخت د ټولنې د پرمختګ لپاره د یو توکي د تولید او ویش اختیار یوې ادارې ته ورکول کېږي .

جوره شوي اجاره : ئېښې وختونه یو شمیر متشبھین سره راتولیږي د اجارې یو ډول جورو وي چې دې ډول اجارې ته جوره شوي اجاره وايي د ساري په ډول د ګرمې په موسم کې د یخ فابريکو ترمنځ ډيره سیالۍ او په دغې سیالې کې د دوی زيان وي نو ټول سره راتولیږي او یو څو کارخاني چلوي . جورې شوي اجارې لاندې ډولونه لري :

پول (pool): کله چې متشبھین یا صنعتکاران د توکي د تراسه کولو قيمت یو تاکي پول ورته وايي .

کارتيل (Kartel): که صنعت کاران یا متشبھین بازار په خپل منځ کې وویشي او هر متشبھ خپل د اخیستلو او خرڅولو حد و تاکي .



ترست (Trust): په دې دول کې تولې کمپنۍ خپل انفرادي حیثیت لمنځه وړي خپل ځانونه په لویه اداره مدعوموي او هغه لویه اداره قول کار مخ ته وړي.

د بازار پراختیا : د بازار له پراختیا خڅه موڅه هغه سیمه ده چې د توکي اخيستل او خرڅول په کې ترسره کېږي ، د تولو توکو د بازار پراختیا یوشان نه وي د بعضې توکو بازار پراخه او د ځئنو محدود وي د بیلا بیلو توکو د بازار پراختیا په لاندې عناصرو په پورې تړلې ده :

- توکي نوعیت : هغه توکي چې ډير پایښت او قیمتی وي د هغوى بازار هم پراخه وي دسارې په دول تیل ، ګاز سره او سپین زر ددې بر عکس هغه توکي چې ژر خرابېږي د هغوى بازار محدود وي د ساري په ډول ترکاري ، کبان او نور .
- د تقاضا نوعیت : کومو توکي ته چې تقاضا ډيره وي نو بازار یې هم پراخه وي لکه تیل او که د کوم توکي تقاضا یوې سیمې پورې اړه لري نو بازار یې محدود وي .

عرضې نوعیت : د کوم توکي عرضه چې د تقاضا په اساس پورته لاره شي نو د هغه بازار هم پراخېږي او که عرضه د تقاضا مطابق لاره نه شي د هغه بازار محدود وي .

• د لیبرد رالیبرد وسائل : د بازار پراختیا تر ډيره بریده د لیبرد رالیبرد په وسائلو پورې اړه لري که د یو هیواد د لیبرد رالیبرد وسائل نوي عصری وي په



اسانۍ سره کولای شي توکي له یو ځای خخه بل ځای ته ولیبدوی چې ورسه د توکو بازار پراختیا مومي.

• امنیت: که په یو هیواد کې امنیت بنه وي د جنګ خطرنه وي نود توکو اخیستل او خرڅول پراخه توګه ترسه کېږي چې ورسه بازار هم پراختیا مومي.

• د حکومت پالیسی: که حکومت د ازادې سوداګری پالسى خخه کار واخلي د توکو په صادرولو او واردولو پابندی نه وي په دې وخت کې بازار پراختیا مومي او که حکومت په سوداګری بندیز لگوي نو بیا بازار پراختیا نه مومي.

• خبرتیاوې: په تیلویزیون، وړچانو او نورو کې د توکو د خبرتیاوو په خپره ولو سره د توکو بازار پراختیا مومي.

• د تولید طریقه: کوم توکي چې په نوو او بنه وسايلو تولید شي د هغوى بازار هم پراختیا مومي.

• د تولید اندازه: کوم توکي چې په ډیره پیمانه تولید یېږي د هغوى مصارف هم کوي او تولید ډيري وي چې د ډير تولید لپاره د بازار لټول کېږي او ورسه بازار پراختیا مومي.

د بازار توازن



Market Equilibrium

توازن هغه حالت ته ويل کيږي چې په هغې کې مخالف او موافق ټواكونه برابر وي او هغه عوامل چې تغيير راولي هغه بې اغیزې وي. په اقتصاد کې توازن په بازار کې د قيمت تاکل دي قيمت هغه توازن دي چې عرضه او تقاضا سره برابريوي د يو توکي د قيمت په تاکلو کې عرضه او تقاضا مرکزي رول ترسره کوي. عرضه او تقاضا دوه مخالف ټواكونه دي د قيمت په زياتولي سره تقاضا کمیري او عرضه ډيريري، د قيمت په تيتوالي عرضه کمیري او تقاضا ډيريري کله چې د يو توکي عرضه او تقاضا سره برابره شي نو د بازار توازن يا د عرضې او تقاضا توازن يې بولي د دي توازن له کبله چې کوم قيمت تاکل کيږي دي ته متوازن قيمت (Equilibrium Price) وايي.

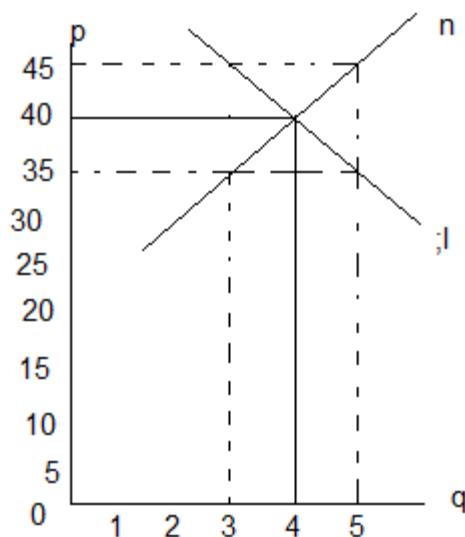
د عرضې او تقاضا توازن يا د قيمت تاکل : د قيمت تاکل نظریه د لومري خل لپاره مشهور اقتصاد پوه ډاکتر الفرد مارشل وړاندې کړه د دي نظرې پر اساس د يو توکي قيمت هغه وخت تاکل کيږي چې د توکي عرضه او تقاضا سره برابره شي د عرضې او تقاضا په برابري دو سره قيمت تاکل کيږي ډاکتر الفرد مارشل د لاندې مثال په وسیله دا واضح کړي دي لکه خرنګه چې د يو توکي د پري کولو لپاره د قيچې د دواړو خواوو تر منځ توازن اړين دي همداسي د قيمت د تاکلو لپاره هم د توکي عرضې او تقاضا باید برابره شي. د تقاضا د قانون پر اساس که قيمت لور شي تقاضا کمیري او د قيمت په تيتوالي سره تقاضا ډيريري او د عرضې د قانون پر اساس که قيمت لور شي عرضه هم ډيريري او که قيمت تيتو



شي عرضه هم کميسي . عرضه او تقاضا دوه متضاد قوتونه دي چې یو د بل خلاف کرنه تر سره کوي د قيمت په تغيير سره چې په عرضه او تقاضا کې کوم تغيير راهي دواره قوتونه هخه کوي چې یوله بل سره هم اهنگ شي کله چې دواره قوتونه په یوه نقطه کې یوشان فشار ولري دې نقطې ته د توازن نقطه وايي .
کولاي شو په لاندې جدول کې بنه روښانه کړو :

د غوریو عرضه	د غورویو تقاضا	في کيلو ګرام قيمت
2 کيلو ګرام	6 کيلو ګرام	30 افغانۍ
3 کيلو ګرام	5 کيلو ګرام	35 افغانۍ
4 کيلو ګرام	4 کيلو ګرام	40 افغانۍ
5 کيلو ګرام	3 کيلو ګرام	45 افغانۍ





په پورتني جدول او ګراف کې تاسو ګوري چې کله چې قيمت 35 افغاني وي نو عرضه درې کيلو ګرامه او تقاضا 5 کيلو ګرامه وي چې دلته عرضه تقاضا پر يو بل فشارونه واردوی متضاد قوتونه نه سره مساوي کيږي خو کله چې قيمت 40 افغانی شي د توکي تقاضا له 5 کيلو خخه خلور ته رابنكته کيږي او عرضه له دريو کيلو خخه خلور کيلو ته لوړيږي چې دواړه خلور کيږي دوہ متضاد قوتونه سره مساوي کيږي چې دلته د توکي قيمت تاکل کيږي او دې حالت د عرضې او تقاضا توازن وايي.

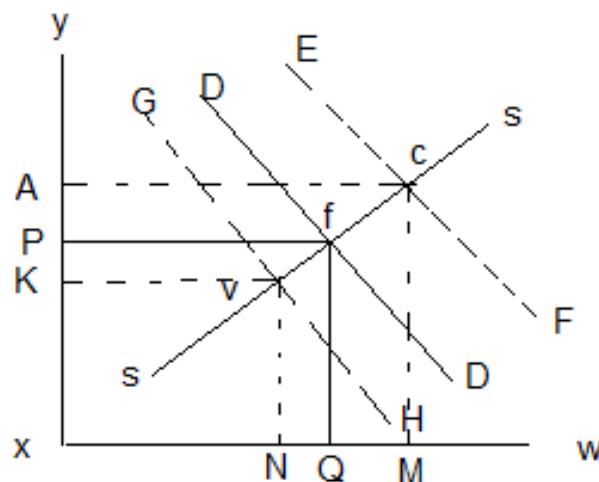
په توازن د عرضې او تقاضاد تغیر اغیزې :

د یو توکي قيمت د عرضې او تقاضا د برابري دو په وجه تاکل کيږي او کله چې دا توازن برقرار نه شي نو د عرضې او تقاضا قوتونه خپلې اغیزې بنې او یو خل



بیا توازن تاکی لیکن حینی وخت د عرضی او تقاضا قوتونه د تیری نقطې پر ئای نوی نقطه تاکی او نوی قیمت تاکل کیږي . په توازن د عرضی او تقاضا اغیزې په لاندې ډول دي :

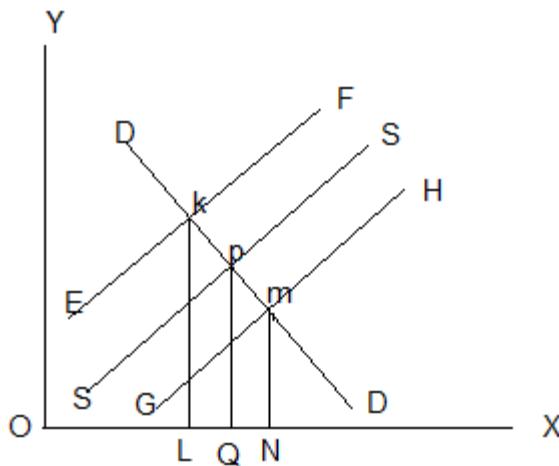
1. د تقاضا د تغیر اغیزې : کله چې په عرضه کې تغیر رانه شي او تقاضا تغیر و خوری ورسه متوازن قیمت تغیر خوري د تقاضا په زیاتوالی سره د تقاضا کربنه پورته ئې د تقاضا په زیاتوالی سره متوازن قیمت لوپیږي ، خو کله چې تقاضا کمه شي متوازن قیمت او خرڅلار کمیرې چې کولای شو په ګراف کې روښانه کړو :



تاسو په پورتنی گراف کې د دوه مستقیم خطونه د WX او XY گورئ چې د عرضې مقدار او XY د تقاضا مقدار بني DD د تقاضا مقدار او SS د عرضې مقدار چې دواړه د f په نقطه کې سره یو بل پري کوي چې همدا متوازن قيمت دی. خو کله چې عرضه پخوانې وي خو تقاضا کې ديربنت راهي EF ته رسيري د عرضې خط په C کې سره پري کوي چې له دې معلوميري چې قيمت لورېري له خڅه c ته ئې او خر خلاو له QX لورېري. اوس که تقاضا د زياتولي پر ئاي کمه شي نو د تقاضا خط به له DD خڅه GH ته رابنكته شي او د عرضې خط په Q کې پري کوي چې تقاضا د کموالي سره خر خلا هم له QX خڅه NX ته رابنكته کيرې.

2. د عرضې د تغير اغيزي : که تقاضا تغير ونه خوري او په عرضه کې زياتولي راشي نودوه ډوله اغيزلري : ۱- قيمت تيتييري - خر خلاو مقدار لورېري . ددې بر عکس که عرضه کمه شي قيمت لورېري او د خر خلاو مقدار کميري . لاندي گراف ته ئير شئ :



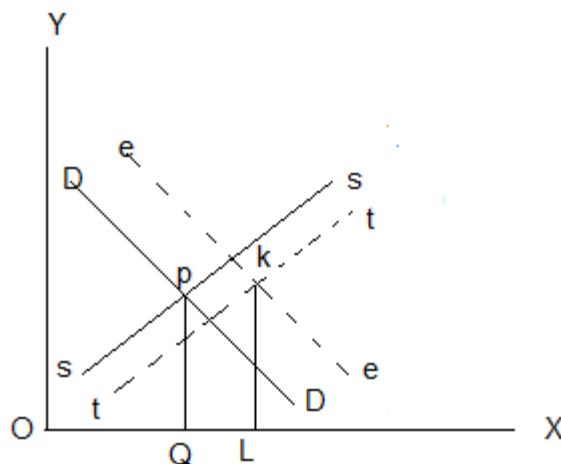


په پورتنی ګراف کې تاسو ګوري چې DD د تقاضا خط او SS د عرضي خط چې دواړه D په نقطه کې یو بل پري کوي او متوازن قيمت دی. اوس که تقاضا پخوانۍ وي او عرضه لوره شي GH ته ورسیږي نو د تقاضا m نقطه کې پري کوي چې نوی متوازن قيمت m تاکل کېږي چې له P خخه کم دی خو خرڅاول له OQ خخه ON ته لوړیږي. اوس که عرضه کمه شي نو خط له SS خخه p نقطې ته لوړیږي نو د تقاضا خط په k نقطه کې پري کوي چې قيمت له p خخه k ته لوړیږي خو خرڅاول له OQ خخه OL ته راتیتیږي.

په یو وخت کې د عرضي او تقاضا تغیر او په متوازن قيمت یې اغیز: هینې وختونه عرضه او تقاضا په یو وخت کې تغیر ګوري چې اوس موب ګورو دغه تغیر په متوازن قيمت خومره اغیز لري چې دا اغیزې بیلا بیلې بنې لري:



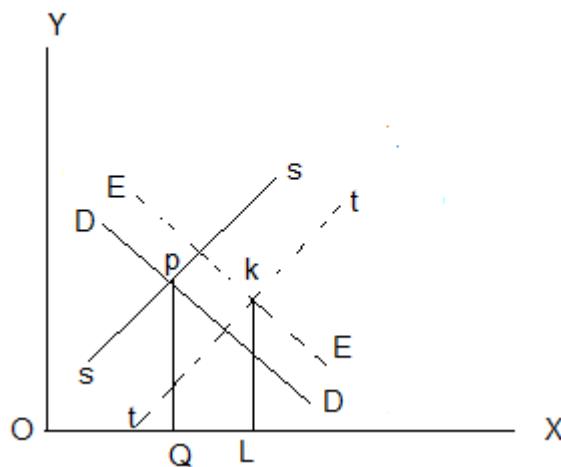
- د عرضي په نسبت تقاضا کې ڈيربنت : که چيرته په عرضه او تقاضا کې په يو وخت کې ڈيربنت راشي او خودا ڈيربنت د عرضي په نسبت تقاضا کې ڈير وي نو قيمت ورسه لورپري او خرخلاو هم ورسه ڈيربنت پيدا کوي :



تاسو په پورتنی گراف کې گوري چې DD د تقاضا خط او SS د عرضي خط دی دا وره يوبل P په نقطه کې پري کوي چې متوازن قيمت ورته وايي او س د عرضي نوي خط tt او د تقاضا ee د چې k په نقطه کې يوبل پري کوي چې تاسو گوري چې د عرضي په نسبت په تقاضا کې ڈيرزياتوالى راغلى چې قيمت له P خخه لورپري k ته پورته کيرپي او د خرخلاو مقدار له OQ خخه OL ته لورپري .



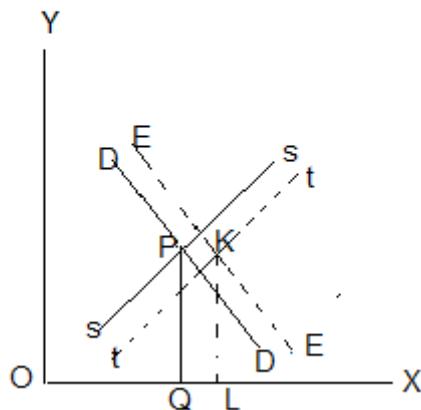
د عرضي په نسبت تقاضا کې کم کمنبت: په دې برخه کې په عرضه تقاضا کې ھيربنت رائي خودا ڈېرنيت عرضي نسبت تقاضا لوروسي چې متوازن قيمت کميري او د خرڅلار مقدار ھيرېږي:



په پورتنې گراف کې ويني چې DD د تقاضا خط او ss د عرضي خط چې دواره د p په نقطه کې یو بل پري کوي چې متوازن قيمت دی. خو کله چې د عرضي په نسبت تقاضا کې کم کمنبت راشي چې قيمت له P خخه را تييبرې k ته رسېږي چې خرڅلار له OQ څخه LO ته لورېږي.



په عرضي او تقاضا کې مساوي ډيربنت: کله چې عرضه او تقاضا مساوي ډيربنت وکړي خومره چې د عرضي په ګراف کې تغیر رائي په همدي مقدار د تقاضا په مقدار کې هم ډيربنت رائي او لاسته راغلی قيمت په پخواني معیار وي لاندې ګراف ته حیرشی:

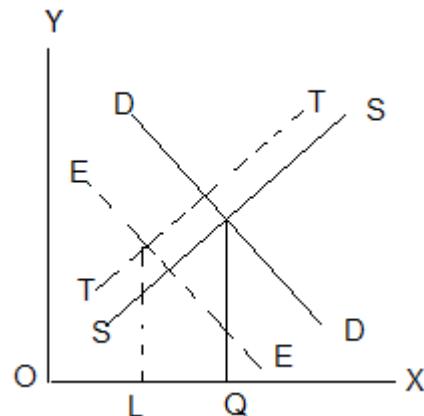


په پورتنې ګراف کې تاسو ګورئ چې عرضه او تقاضا کې یو مساوي ډيربنت راغلی چې قيمت په پخواني معیار تاکل کېږي P خخه k لېرد مومي خو په عرضه او تقاضا کې ډيربنت رائي OQ خخه OL ته لورېږي.

د عرضي په نسبت په تقاضا کې ډير كمنست: که د یو توکي په عرضي او تقاضا کې تغیر راشي خو دا تغیر د عرضي په نسبت تقاضا کې ډير کم وي په



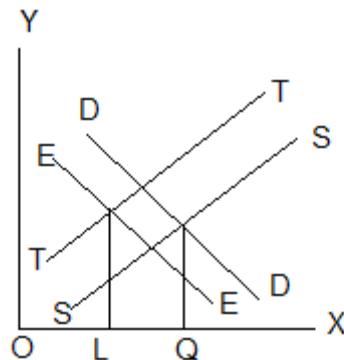
دې وخت کې نود توکي قيمت تېتېږي او د خرڅل او مقدار هم کمېږي لاندې
ګراف ته ځير شئ :



په ګراف کې تاسو وينئ چې D_1D_2 د تقاضا خط او S_1S_2 د عرضي خط په P يې يو بل پري کوي او متوازن قيمت تاکي. له دې وروسته د عرضي په نسبت تقاضا کې ډير کمبنت راھي چې نوي قيمت K ته رابنکته کېږي چې ورسره د خرڅل او مقدار له OQ څخه OL ته رابنکته کېږي.

○ د عرضي په نسبت تقاضا کې ډير کمبنت: که په تقاضا کې د عرضي په نسبت ډير کمبنت راشي قيمت تېتېږي او د عرضي او تقاضا په مقدار کې هم کموالی راھي.

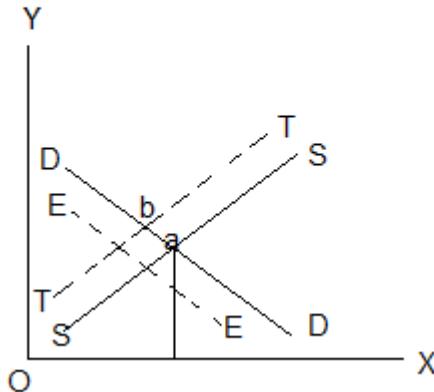




په پورتنی گراف کې گورئ چې د عرضې په نسبت تقاضا کې لب، کمبنت راخي
 DD د تقاضا مقدار ss د عرضې مقدار دواړه P په نقطه کې یو بل پرې کوي
 چې متوازن قیمت دی خو کله چې په عرضه کې کمبنت راشي نو قیمت لوړېږي k
 ته رسیږي او خر خلاو له OQ خخه OL ته را تیټیږي.

- په عرضې او تقاضا کې مساوی کمبنت: په عرضه او تقاضا کې مساوی
 کمبنت لکه خرنګه په گراف کې بنکاري په عرضه او تقاضا کې مساوی کمبنت
 راشي قیمت په پخوانی معیار تاکل کېږي خود عرضې او تقاضا په مقدار کې
 کمبنت راخي.





په پورتني گراف کې بسکاري کله چې په عرضه او تقاضا کې مساوي کمنست راشي متوازن قيمت تغیر خوري دا قيمت د پخوانۍ قيمت په معیار تاکل کيږي ياني **a** قيمت د **a** په معیار تاکل کيږي خود عرضه او تقاضا په مقدار کمنست رامنځته کيږي.



اخْلِيَّكُونَه

۱. ایوبی کندھاری، محمد نادر، اقتصادی نظریات، صحاف نشراتی موسسه، ۱۴۲۴ هـ ق
۲. ای ، حمید شاہد، جزیاتی معاشیات، علمی کتاب خانہ ، لاہور، 2007
۳. شیخ، محمد منظور علی، کتاب معاشیات، علمی کتاب خانہ،لاہور،2005
۴. حسین، خادم،ابتدایی معاشیات، راو نوید عالم، فیصل اباد ، 2002
۵. الخطیب ، دکتور محمود(رحمانی ، پوهنده مولوی محمد شریف)، من مبادئ الاقتصاد الاسلامی (د اسلامی اقتصاد اساسات ریاض، 1409 هـ ق، 1388 هـ ش)
۶. دولتشاهی ، دوکتر طهم سب محسن ، مبانی علم اقتصاد ، جعفر یکرنگیان ، تهران ، 1388،
۷. موحد ، پوهنیار حسیب اللہ ، اقتصاد میکرو (خرد) کابل ، 1385 هـ ش
 1. <http://www.rohi.af/fullstory.php?id=13636>(2011)
 2. <http://www.investopedia.com/terms/m/microeconomics.asp> (2014)
 3. <http://economics.about.com/cs/studentresources/f/microeconomics.htm> 2014
 4. <http://www.investorwords.com/1396/demand.html> 2014
 5. http://en.wikipedia.org/wiki/Supply_and_demand 2014
 6. <http://smallbusiness.chron.com/economic-definition-four-factors-production-3941.html> 2014
 7. <http://www.businessdictionary.com/definition/cost.html> 2014
 8. <http://www.investopedia.com/terms/l/land.asp> 2014



Get more e-books from www.ketabton.com
Ketabton.com: The Digital Library